

# 2009-2012年中国汽车物流行业市场调查及投资预测报告

## 一、调研说明

《2009-2012年中国汽车物流行业市场调查及投资预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/138175.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

# 二、摘要、目录、图表

- 第一章 2009-2010年中国汽车物流行业发展环境分析 1
- 一、2009-2010年中国经济发展环境分析1
- (一)2009年上半年中国宏观经济运行情况1
- (二)全球金融危机对中国产业格局影响6
- (三)中国应对金融危机的措施 10
- 二、2009-2010年中国汽车物流行业发展政策分析 15
- (一)《商用车运输服务规范》15
- (二)《乘用车水路运输服务规范》17
- (三)相关产业政策影响分析 18
- 三、2009-2010年中国汽车物流行业发展社会环境分析20

### 第二章 汽车物流行业相关概述 38

- 一、汽车物流相关介绍38
- (一)汽车物流的概念38
- (二)汽车物流行业的特点38
- (三)中国汽车产业物流配送的三大主要模式39
- (四)中国汽车物流现行的主体模式40
- 二、汽车物流的四个环节 42
- (一)供应链采购下的零部件供应物流 42
- (二)实现精益生产的生产物流 42
- (三)实施柔性化管理的销售物流 43
- (四)实现"绿色物流"目标的回收物流 43
- 三、汽车逆向物流分析44
- (一)汽车逆向物流的概念 44
- (二)汽车逆向物流的产生44
- (三)汽车逆向物流的作用及意义46
- (四)中国汽车逆向物流存在的三个问题 47
- (五)提高汽车逆向物流服务水平的发展措施 49

### 第三章 2009-2010年全球汽车物流行业发展状况分析 51

一、2009-2010年全球汽车物流行业发展综述 51

- (一)国际汽车行业物流管理的提升之路51
- (二)国际汽车物流供应链应用上RFID技术54
- (三)全球汽车物流行业特点分析58
- 二、2009-2010年全球主要国家汽车物流行业发展情况分析59
- (一)德国汽车物流行业发展分析59
- (二)美国汽车物流行业发展分析64
- (三)日本汽车物流行业发展分析65
- 三、2009-2012年全球汽车物流行业发展趋势分析 68

### 第四章 2009-2010年中国汽车物流行业运行形势分析 70

- 一、2009-2010年中国汽车物流行业发展概况70
- (一)中国汽车物流市场呈现快速增长趋势70
- (二)中国汽车物流将迈入水运时代71
- (三)中国汽车物流标准体系建设情况73
- 二、2009-2010年中国汽车物流行业发展存在的问题 76
- (一)中国汽车物流行业与国外存在巨大差距76
- (二)中国汽车物流行业存在的主要问题 77
- (三)中国汽车物流亟待升级79
- (四)雪灾暴露中国汽车物流行业存在的短板80
- (五)中国汽车出口物流不畅存在的主要原因81
- 三、2009-2010年汽车物流行业的发展对策探讨82
- (一)中国汽车物流行业发展策略82
- (二)发展中国汽车物流行业的调整思路83
- (三)中国汽车物流业的五个发展措施85
- (四)建立汽车物流标准化体系的思路探索 86
- (五)解决中国汽车出口物流不畅的主要对策90

### 第五章 2009-2010年中国汽车物流行业企业运营管理及成本分析 92

- 一、2009-2010年中国部分汽车制造企业物流运作管理情况 92
- (一)一汽大众首创国内第三方物流备件供应售后模式92
- (二)长安汽车零部件物流的管理运作模式93
- (三)BMW公司汽车物流运作管理的优化研究96

- 二、2009-2010年中国汽车物流行业成本分析 101
- (一)物流成本的概念 101
- (二)中国汽车物流行业成本过高 103
- (三)以资源整合来降低汽车物流成本 104
- (四)中国汽车物流企业降低成本策略 107
- (五)上海通用汽车物流成本管理三大策略 109
- 三、2009-2010年中国汽车物流行业组建战略联盟分析112
- (一)战略联盟的概念 112
- (二)汽车物流与生产企业的主要战略联盟形式 113
- (三)汽车物流企业之间的主要战略联盟形式 113
- (四)国外汽车物流巨头纷纷到中国组建战略联盟 113

### 第六章 2009-2010年中国整车物流产业运行走势分析 115

- 一、2009-2010年中国整车物流行业发展概况 115
- (一)中国整车物流业的发展特点 115
- (二)中国整车物流发展模式探析 117
- (三)中国整车物流运作与发达国家的比较分析 119
- 二、2009-2010年中国港口整车物流发展分析 120
- (一)港口整车物流的介绍及主要特点 120
- (二)中国港口整车物流面临的主要问题 121
- (三)国外港口整车物流发展的经验启示 121
- (四)中国港口整车物流的发展建议 123
- 三、2009-2010年中国中国整车物流行业发展面临的问题 123
- (一)中国整车物流存在的主要问题 123
- (二)中国整车物流遭遇机制困局 125
- (三)制约中国整车物流的几个因素 126
- 四、2009-2010年中国整车物流行业的发展对策分析 127
- (一)中国整车物流的发展建议 127
- (二)构建汽车行业整车物流体系的措施 129

第七章 2009-2010年中国汽车零部件物流产业运行动态分析 131

一、2009-2010年中国汽车零部件物流发展分析 131

- (一)汽车零部件物流市场需求分析 131
- (二)中国汽车零部件业的物流商机 134
- (三)汽车零部件物流发展模式分析 137
- 二、2009-2010年中国汽车零部件物流与整车物流的比较 141
- (一)研究汽车零部件物流与整车物流的意义 141
- (二)整车与零部件功能特性的差别 142
- (三)汽车物流服务模式的区别 142
- (四)汽车物流管理过程的比较 144
- 三、2009-2010年中国汽车零部件物流业存在的问题、对策分析 147
- (一)中国汽车零部件物流存在的主要问题 147
- (二)汽车零部件物流企业的发展建议 148

### 图表目录:

图表 1:1992-2009年我国GDP增速走势 1

图表2:工业增加值增速走势2

图表3:投资、消费、出口增长走势3

图表 4: CPI、PPI走势图 4

图表5:进出口贸易走势图5

图表6:货币供应量走势图6

图表7:新增贷款及增速6

图表 8:2008年1-9月份我国部分行业调整变化(同比增长率%)8

图表 9:2008年1-9月份我国周期性行业调整变化(同比增长率%)8

图表 10:2008年1-9月份耐用消费类产业出现负增长(同比增长率%)9

图表 11: 近期公布的刺激经济的政策一览表 11

图表 12: 乘用车03-08年表现对比分析(万台,%) 23

图表 13:04-08年汽车月度销售走势 24

图表 14: 历年汽车大类车型走势对比 25

图表 15:中国汽车市场07-08年销量增长分析 26

图表 16:07-08年汽车主力车型走势 26

图表 17:08年12月主力车型产销特征 27

图表 18:全国汽车08年1-12月销售结构分析(万台,构成比)28

图表 19:设备及前置运送成本与送货频率之关系 98

图表 20:物流成本最佳化之潜能 99

图表 21:BMW公司某厂房送货过程的物流成本 100

图表 22:3个BMW工厂的供货商的4种最佳化替代方案 100

2009-2010年中国汽车物流行业市场调查及投资发展预测报告(下册)目录

第八章 2009-2010年中国第三方汽车物流行业运行态势分析 151

- 一、2009-2010年中国第三方汽车物流发展概况 151
- (一)第三方物流对汽车制造企业发展的有利作用 151
- (二)国外汽车行业第三方物流的应用 152
- (三)中国汽车第三方物流企业发展现状 155
- (四)中国汽车第三方物流已进入快速发展阶段 157
- (五)中国汽车制造企业应用第三方物流主要模式 163
- 二、2009-2010年中国第三方汽车物流行业面临的问题 164
- (一)中国汽车第三方物流行业存在的主要问题 164
- (二)中国第三方汽车物流行业面临的挑战 165
- (三)中国汽车行业第三方物流应用中存在的障碍 168
- 三、2009-2010年中国汽车第三方物流行业发展对策分析 169
- (一)中国第三方汽车物流行业改革策略 169
- (二)三方联动共同推动汽车第三方物流发展 170
- (三)汽车第三方物流企业的发展策略 171

第九章 2009-2010年中国汽车物流企业市场运营情况透析 173

- 一、2009-2010年汽车物流企业的品牌建设情况分析 173
- (一)中国汽车物流品牌发展现状 173
- (二)汽车物流企业品牌建设的主要内容 174
- (三)汽车物流企业品牌建设实施与维护措施 175
- 二、2009-2010年中国汽车物流企业绩效评估管理分析 178
- (一)中国汽车物流企业进行绩效评估的必要性 178
- (二)汽车物流企业绩效评估指标选取方法 178
- (三)汽车物流企业主要绩效评估方法 183
- 三、2009-2010年中国汽车物流企业面临的问题及对策 184

- (一)中国汽车物流企业面临的主要挑战 184
- (二)中国汽车物流企业的整合机遇及对策 187
- (三)中国汽车物流企业降本增效措施分析 188
- (四)汽车物流企业应当构筑的四项核心能力 190
- (五)汽车物流企业成功的两大方面关键因素 191
- 第十章 2009-2010年中国汽车物流与供应链产业运行分析 195
- 一、2009-2010年中国供应链角度上的汽车物流改善195
- (一)现代物流演变的原因和走向分析 195
- (二)汽车行业物流向供应链的演变分析 195
- (三)汽车制造企业应保持供应链的主导地位 197
- 二、2009-2010年中国汽车企业集团应用集成供应链物流模式分析 197
- (一)集成供应链物流模式的内涵 197
- (二)集成供应链物流模式具有的主要特点 198
- (三)集成供应链物流模式的应用分析 199
- 三、汽车供应链与第三方物流 206
- (一)运用现代物流整合汽车行业供应链 206
- (二)第三方物流在汽车供应链管理中的作用 207
- (三)第三方汽车物流供应链发展分析 207
- 四、2009-2010年中国汽车物流与供应链的发展策略 212
- (一)汽车物流供应链的优化与管理 212
- (二)汽车物流供应链管理的发展对策 215
- (三)供应链管理情况下汽车物流的创新对策 219
- (四)供应链管理下中国汽车业应采用的物流模式 220
- 第十一章 2009-2010年中国汽车物流的信息化产业运行局势分析 222
- 一、2009-2010年中国汽车物流信息化发展概况222
- (一)信息化对法国汽车物流业产生的影响 222
- (二)汽车物流行业信息化的作用 223
- (三) 搭建汽车物流信息平台的重要性 225
- (四)中国汽车物流信息化发展现状226
- 二、2009-2010年中国中国整车物流管理信息化分析228
- (一)中国汽车业面临着整车物流管理的变革 228
- (二)整车企业对商品车运输管理系统的需求 228

- (三)整车物流管理系统实例分析230
- 三、2009-2010年中国汽车物流行业信息化发展策略 232
- (一)中国汽车物流信息化的发展对策 232
- (二)汽车物流业发展信息化应当先发展信息平台 233
- 第十二章 2009-2010年中国汽车物流行业市场竞争格局分析 235
- 一、2009-2010年中国汽车物流行业竞争现状分析 235
- (一)汽车物流品牌竞争分析 235
- (二)汽车物流行业成本竞争分析 235
- (三)汽车物流行业价格竞争分析 238
- 二、2009-2010年中国部分地区汽车物流业格局分析239
- (一)广东南海崛起汽车物流经济圈 239
- (二)广州港已成华南地区最大汽车物流枢纽 240
- (三)广州芳村构筑汽车物流基地 240
- (四)吉林省汽车物流行业发展现状 241
- (五)国际汽车物流巨头涌进武汉经济开发区 242
- (六)天津亟待给汽车物流业运输松绑 243
- 三、2009-2010年中国汽车物流行业提升竞争力分析244
- 第十三章 中国汽车物流重点企业分析 247
- 一、中外运空运发展股份有限公司 247
- (一)企业概况 247
- (二)企业财务分析 247
- 二、上海安吉天地汽车物流有限公司 250
- (一)企业基本概况 250
- (二)企业提升竞争力策略分析 252
- (三)企业核心业务范围分析 254
- 三、重庆长安民生物流有限公司 258
- (一)企业基本概况 258
- (二)企业最新资讯分析 260
- (三)企业高端汽车物流市场分析 260
- 四、吉林省长久实业集团有限公司 262
- (一)企业基本概况 262
- (二)长久集团扎根汽车物流行业 262

- (三)2008年长久与捷富凯达成汽车出口物流合作协议263
- 五、北京福田物流有限公司 266
- (一)企业基本概况 266
- (二)福田物流快速发展策略 267
- (三)透视福田物流运行的五层次管理模式 269
- (四)信息化成福田物流发展的原动力273
- 六、武汉中原发展汽车物流有限公司 275
- (一)企业基本概况 275
- (二)企业业务范围分析 275
- (三)企业运输装备分析276
- (四)企业物流网络分析 276
- 第十四章 2009-2012年中国汽车物流行业发展及投资分析 277
- 一、2009-2012年中国汽车物流行业发展前景分析277
- (一)中国整车物流业的发展趋势 277
- (二)中国汽车零部件物流的三大发展趋势 282
- (三)第三方将成为中国汽车物流未来发展趋势 285
- 二、2009-2012年中国汽车物流行业投资分析 287
- (一)中国汽车物流行业投资环境分析 287
- (二)中国汽车物流行业投资机会分析 289
- (三)中国汽车物流行业投资风险分析 290

### 图表目录:

图表 23:汽车物流企业绩效评估指标体系表 183

图表 24:集成供应链物流模式 202

图表 25:集成供应链物流标准化平台 202

图表 26:中外运空运发展股份有限公司主营构成(元) 247

图表 27:中外运空运发展股份有限公司每股指标 249

图表 28:中外运空运发展股份有限公司获利能力 249

图表 29:中外运空运发展股份有限公司经营能力 249

图表 30:中外运空运发展股份有限公司偿债能力 250

图表 31:中外运空运发展股份有限公司资本结构 250

图表 32:中外运空运发展股份有限公司发展能力 250

图表 33:中外运空运发展股份有限公司现金流量分析 250

图表 34:安吉物流的物流资源与能力 252

图表 35: CEVA(原TNT)物流资源与能力 252

图表 36:整车物流一体化服务简介 255

图表 37:整车物流管理架构 255

图表 38: 入厂物流 256

图表39:进出口物流257

图表 40: CKD项目实施 257

图表 41:售后物流 257

图表 42:运输管理系统 258

图表 43:售后仓库管理系统 258

图表 44: 近年汽车产销量(万辆) 289

详细请访问: https://www.icandata.com/view/138175.html

# 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

# 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的

### 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息:

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

# 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰

富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景; 数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴; 服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等; 良好声誉 广泛知名度、满意度,众多新老客户。