



艾凯咨询
ICAN Consulting

中国图书出版发行业市场动态与 投资潜力研究报告（2010- 2015年）

一、调研说明

《中国图书出版发行业市场动态与投资潜力研究报告（2010-2015年）》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/173464.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

艾凯数据研究中心是专业和专注的产业研究机构，拥有多年的产业研究、市场研究、市场调研、行业研究及项目咨询的专业经验，是中国市场领先的研究报告和竞争情报提供商。网站每天更新大量行业分析报告、图表资料、投资情报、竞争情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利。我们与国内各大数据源，（包括国家统计局、国家信息中心、国家海关总署、地方政府机构、行业协会等权威机构）建立战略合作关系，保障准确、权威、可靠的数据信息服务。本报告为艾凯数据研究中心原创，近期我公司发现一些不良公司及个人将本公司的报告目录原样或改头换面后挂在其网站或一些博客网站进行宣传销售，对不明情况的客户进行欺诈。本产业研究中心郑重声明：本报告为我单位原创,为确保您所购买报告的准确、真实、权威，请直接从本中心购买，我单位没有开展其它代理销售渠道，敬请识别，谨防上当受骗！

第一章 图书出版发行相关知识概述

1.1 出版发行概述

1.1.1 出版的定义

1.1.2 出版的历史

1.1.3 现代出版业

1.1.4 出版业价值链

1.1.5 发行的相关术语

1.2 图书的商品性质

1.2.1 图书是一种文化商品

1.2.2 图书商品有显著的差异化

1.2.3 图书属于较弱的超必需品

1.2.4 图书商品具有正外部性

第二章 2010年全球图书出版发行行业发展总体形势分析

2.1 美国

2.1.1 美国图书出版的发展历程回顾

2.1.2 美国的图书发行概述

2.1.3 2009年美国图书出版业的发展

2.1.4 美国图书出版业发展面临的挑战

2.2 日本

- 2.2.1 日本图书出版发行状况回顾
- 2.2.2 日本图书出版业的发展概况
- 2.2.3 日本市场的畅销图书出版物概述
- 2.2.4 日本图书出版业的新型出版形式
- 2.3 英国
 - 2.3.1 英国图书出版行业状况
 - 2.3.2 英国图书出版的总量情况
 - 2.3.3 英国图书出版业发展的特点
 - 2.3.4 英国医学图书出版公司经营状况
 - 2.3.5 英国超市的图书市场份额
- 2.4 德国
 - 2.4.1 德国图书业概述
 - 2.4.2 德国图书出版发行的发展状况
 - 2.4.3 德国经济图书出版解析
- 2.5 其他国家
 - 2.5.1 西班牙图书出版的发展
 - 2.5.2 荷兰图书出版的发展
 - 2.5.3 法国图书出版业的发展概况

第三章 2010年中国图书出版行业发展概况分析

- 3.1 中国图书出版业的发展阶段
 - 3.1.1 超常规增长阶段（1978-1985年）
 - 3.1.2 调整与徘徊阶段（1986-1994年）
 - 3.1.3 新的增长阶段（1995年至今）
- 3.2 2010年中国图书出版发展状况分析
 - 3.2.1 中国图书出版业的发展概况
 - 3.2.2 中国图书出版量有所增长
 - 3.2.3 中国图书出版业的特性
 - 3.2.4 图书出版业组织结构分析
 - 3.2.5 图书出版产业利润状况
 - 3.2.6 中国图书出版业对外政策
 - 3.2.7 中国图书出版业竞争结构解析

3.3 2010年中国图书出版的板块结构分析

3.3.1 以市场为导向的出版结构

3.3.2 板块结构出书的现代出版特征

3.3.3 板块的推进与转移

3.4 2010年中国图书出版业的滞胀现象剖析

3.4.1 图书出版业滞胀的表现

3.4.2 图书出版业滞胀的原因

3.4.3 图书出版业改革的重点

3.5 2010年中国图书出版中的品牌分析

3.5.1 中国图书出版品牌发展状况

3.5.2 中国图书出版品牌化的原因

3.5.3 品牌图书支撑出版社的发展

3.5.4 出版品牌图书是读者的要求

3.5.5 中国图书出版业品牌化运作的模式

3.6 2010年中国图书出版企业信息化建设综述

3.6.1 明晰集团的发展战略

3.6.2 解构集团的业务模式

3.6.3 搭建集团的管控体系

3.6.4 选择集团信息化建设策略

第四章 2010年中国图书出版市场运营格局分析

4.1 2010年中国图书出版市场运行概述

4.1.1 图书出版市场解析

4.1.2 国内图书出版市场准入标准提升

4.1.3 中国经营性图书出版企业评估制度建立

4.1.4 体制改革加速我国图书出版市场整合

4.1.5 挖掘潜在读者群拓展图书出版市场

4.1.6 从出版社角度分析图书市场的状况

4.2 2010年中国图书出版市场的垄断与竞争分析

4.2.1 国内外图书出版市场特征比较

4.2.2 图书出版市场不完全竞争的根源

4.2.3 出版市场有效竞争的前提

- 4.3 2010年中国图书出版市场的成本分析
 - 4.3.1 图书出版的资金及市场
 - 4.3.2 图书出版成本预计
 - 4.3.3 图书出版成本的计算
- 4.4 2010年中国图书出版市场结构、行为及绩效分析
 - 4.4.1 中国图书出版市场结构概述
 - 4.4.2 中国图书出版市场行为简析
 - 4.4.3 中国图书出版市场绩效考察
- 4.5 2010年中国图书出版市场中存在的主要问题分析
 - 4.5.1 图书出版市场需净化
 - 4.5.2 高库存牵制图书出版市场发展
 - 4.5.3 图书出版市场结构不合理
 - 4.5.4 图书出版市场资源浪费严重

第五章 2010年中国图书发行行业营运局势分析

- 5.1 中国古代图书发行知识简释
 - 5.1.1 中国古代图书发行渠道
 - 5.1.2 中国古代图书发行方法
 - 5.1.3 中国古代图书发行方式
 - 5.1.4 中国古代图书发行宣传
 - 5.1.5 中国古代用于发行的图书类型
 - 5.1.6 中国古代图书发行的定价与付款方式
- 5.2 2010年中国图书发行市场结构及模式分析
 - 5.2.1 现代出版社图书发行模式
 - 5.2.2 图书发行市场结构分析
 - 5.2.3 图书发行市场行为分析
 - 5.2.4 民营图书发行业已成为中国图书发行的重要力量
- 5.3 2010年中国图书发行行业的发展概况
 - 5.3.1 中国图书发行业取得的巨大成就
 - 5.3.2 图书发行业的整合发展
 - 5.3.3 我国图书发行业实施新标准
 - 5.3.4 我国图书发行的发展现况

- 5.4 2010年中国区域图书发行状况分析
 - 5.4.1 江苏陕西两省图书发行业战略携手
 - 5.4.2 福建图书发行业在海西建设中应有大作为
 - 5.4.3 新疆图书发行业发展迅速
 - 5.4.4 陕西邮政进军图书发行业
 - 5.4.5 广西图书发行业优质服务创形象
- 5.5 2010年中国图书发行集团资本经营的路径选择
 - 5.5.1 资本经营概述
 - 5.5.2 中国图书发行集团资本经营的概况
 - 5.5.3 中国图书发行集团资本经营的路径选择
- 5.6 2010年中国图书发行行业的盈利分析
 - 5.6.1 图书发行行业环境概述
 - 5.6.2 中国本土书店处境分析
 - 5.6.3 图书发行行业战略扩张原则
 - 5.6.4 图书发行行业盈利的战略措施

第六章 2010年中国不同类型图书出版发行业状况分析

- 6.1 少儿图书
 - 6.1.1 近年来中国少儿图书出版详述
 - 6.1.2 中国少儿图书出版市场影响因素
 - 6.1.3 少儿图书出版格局解析
 - 6.1.4 少儿图书出版业多元化
 - 6.1.5 少儿引进版图书市场状况
 - 6.1.6 少儿图书发行状况分析
 - 6.1.7 少儿图书出版发行发展存在的问题
 - 6.1.8 我国少儿图书出版发展背后的隐忧
 - 6.1.9 我国少儿图书出版发展的应对策略
- 6.2 科普图书
 - 6.2.1 科普图书出版发行概述
 - 6.2.2 科普图书出版存在的问题
 - 6.2.3 中国科普图书出版发行的发展策略
- 6.3 教育图书

- 6.3.1 教育图书出版业发展概述
- 6.3.2 教育图书出版现状分析
- 6.3.3 教育图书出版业的发展困境
- 6.4 文学图书
 - 6.4.1 青春文学图书市场发展回顾
 - 6.4.2 类型文学图书的出版分析
 - 6.4.3 文学图书出版市场竞争无序

第七章 中国网络时代图书出版发行的发展分析

- 7.1 2010年中国网络出版发展形势分析
 - 7.1.1 网络出版发展概述
 - 7.1.2 网络出版的模式
 - 7.1.3 中国网络出版的状况
 - 7.1.4 2009年我国网络出版市场的发展
 - 7.1.5 网络出版与传统出版业的关系
 - 7.1.6 网络环境下发行模式的多元化
- 7.2 网络环境下图书出版发行业的发展分析
 - 7.2.1 网络环境下中国图书出版发行业的基本现状
 - 7.2.2 网络环境下我国图书出版业面临的问题
 - 7.2.3 网络环境图书出版发行业的发展策略
 - 7.2.4 网络环境下图书出版发行业的发展走向
- 7.3 2010年中国电子图书出版产业营运走势分析
 - 7.3.1 我国电子图书产业的发展规模
 - 7.3.2 我国电子图书出版的主要模式
 - 7.3.3 图书出版单位开展电子图书出版的概况
 - 7.3.4 电子图书发行市场变化趋势及盈利模式
 - 7.3.5 电子图书主要技术平台的概况
 - 7.3.6 电子图书出版产业典型案例解析
- 7.4 2010年中国网上书店发展综况分析
 - 7.4.1 网上书店概述
 - 7.4.2 网上书店对图书批发环节的影响
 - 7.4.3 网上书店对图书零售环节的影响

第八章 2010年中国图书出版市场营销模式分析

8.1 扁平化营销

8.1.1 图书出版的扁平化营销概述

8.1.2 图书出版的扁平化渠道的优势

8.1.3 图书出版的扁平化渠道策略

8.2 整合营销

8.2.1 整合营销传播理论概述

8.2.2 中国图书出版营销阶段分析

8.2.3 IMC在图书出版营销中的运作

8.3 营销策略

8.3.1 准确定位

8.3.2 选题策划

8.3.3 多媒体推销

8.3.4 "前、中、后"三位一体

8.3.5 加强出版营销人才的培养

8.3.6 信息反馈环节的重要性不容忽视

8.4 产品策略

8.4.1 "读者是上帝"的产品经营策略

8.4.2 主导产品营销策略

8.4.3 新品种开发策略

8.4.4 已有图书品种的经营策略

8.4.5 变化中的图书营销策略

第九章 2010年中外图书出版发行重点企业经营动态分析

9.1 培生集团

9.1.1 公司简介

9.1.2 培生的战略要素

9.1.3 培生发展战略类型

9.1.4 培生的发展竞争战略

9.1.5 培生的职能战略（产品战略）

9.1.6 培生教育集团大中华战略正式启动

9.2 人民教育出版社

- 9.2.1 人民教育出版社简介
- 9.2.2 人教社出版《汉语2008》丛书
- 9.2.3 人教社推出学校体育运动书籍
- 9.2.4 人教社开辟图书出版业发展新路
- 9.3 高等教育出版社
 - 9.3.1 高等教育出版社简介
 - 9.3.2 高教社开通学术期刊在线出版平台
 - 9.3.3 高教版社"蓝色发行"的发行模式
- 9.4 新华出版社
 - 9.4.1 新华出版社简介
 - 9.4.2 新华出版社新书献读者
 - 9.4.3 新华出版社品牌战略阶段分析
- 9.5 其他图书出版发行企业
 - 9.5.1 外语与教学研究出版社
 - 9.5.2 上海世纪出版集团
 - 9.5.3 新华图书发行集团
 - 9.5.4 江苏新华发行集团
 - 9.5.5 电子工业出版社

第十章 2010-2015年中国图书出版发行行业的投资及前景趋势

- 10.1 2010-2015年中国图书出版发行行业投资分析
 - 10.1.1 图书出版发行业投资机会
 - 10.1.2 图书出版业的发展机遇
 - 10.1.3 图书出版发行业投资的风险及规避
 - 10.1.4 图书出版发行业投资战略
 - 10.1.5 图书出版业的投资理念分析
- 10.2 2010-2015年中国图书出版发行业的发展前景预测
 - 10.2.1 全球图书出版行业的发展前景
 - 10.2.2 2010-2015年中国图书出版发行业发展前景预测

图表目录：

图表：三类出版经济特征及商业特征比较

图表：三类出版的营销模式比较

图表：需求曲线与价格弹性

图表：美国经济中部分商品的价格弹性

图表：美国一些商品的收入弹性

图表：中国图书出版概况

图表：中国出版业用纸量和凸版纸双面胶版纸产量

图表：中国图书出版概况

图表：上海各图书发行部门图书库存变化

图表：中国新华书店的图书销售量

图表：中国城镇居民家庭中人均全年书报杂志费占生活费的比重

图表：卖方市场图示

图表：卖方市场下的不同供给弹性下的价格变化比较

图表：买方市场图示

图表：买方市场下的不同供给弹性下的价格变化比较

图表：中国的图书销售额及单位印张价格

图表：中国图书市场的需求弹性测算

图表：图书平均印数的变化情况

图表：中国的职工平均工资

图表：中国出版社的增长情况

图表：中国图书出版概况

图表：全国书业纯销售统计

图表：纸介质出版业产业规模

艾凯数据研究中心发布的《中国图书出版发行业市场动态与投资潜力研究报告（2010-2015年）》，内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

图表：图书出版品种简况

图表：全国图书总印数

图表：全国教材出版占书业出版比重

图表：全国教材销售占书业销售比重

图表：农技图书出版简况

图表：全国各类出版物发行网点简况

图表：全国人均购书及平均销售单价

图表：我国期刊出版简况

图表：我国出版物印刷业简况

图表：全国出版外贸简况

图表：中国图书分销体系演变格局

图表：图书渠道分工趋势

图表：产业竞争四阶段体系

图表：图书发行企业可持续盈利型增长战略框架

图表：传统的出版发行模式和流程

图表：网络环境下出版商与最终消费者关系

图表：网络环境下出版商、发行商/零售商与最终消费者的关系

图表：传统发行模式与网上书店发行模式比较

图表：传统发行模式与网络发行模式特点对比

图表：传统的图书发行渠道

图表：网络环境下多元化的发行渠道

图表：北京大学研究生最常去的购书场所排名

图表：我国主流电子图书出版的模式

图表：我国出版社是/否已出版电子图书统计情况

图表：我国出版社开展电子图书出版业务的增长情况

图表：我国出版社数字出版专职机构设立情况

图表：国内出版社电子图书出版总量增长情况

图表：中国高校文献采购总金额变化情况

图表：中国高校图书馆采购电子图书总金额变化情况

图表：中国电子书机构用户增长情况

图表：国内具有代表性的电子图书公司比较

图表：上海世纪出版集团有严格的文档保存和图书出版流程

图表：上海世纪出版集团排版厂参与电子书制作的情况

图表：传统的购书方式

图表：网上书店购物方式

图表：2010-2015年中国图书销售金额预测

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/173464.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。