

2011-2015年中国网络购物市场 运营态势与市场规划战略研究报 告



一、调研说明

《2011-2015年中国网络购物市场运营态势与市场规划战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/178998.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

网上购物,就是通过互联网检索商品信息,并通过电子订购单发出购物请求,然后填上私人支票帐号或信用卡的号码,厂商通过邮购的方式发货,或是通过快递公司送货上门。国内的网上购物,一般付款方式是款到发货(直接银行转帐,在线汇款)。担保交易(淘宝支付宝,百度百付宝,腾讯财付通等的担保交易),货到付款等。

艾凯数据研究中心发布的《2011-2015年中国网络购物市场运营态势与市场规划战略研究报告》共九章。首先介绍了网络购物行业相关概述、中国网络购物行业运行环境等,接着分析了中国网络购物行业运行的现状,然后介绍了中国C2C类购物网站运行、中国综合类B2C购物网站运行等。最后分析了中国网络购物市场发展前景与投资预测。您若想对网络购物产业有个系统的了解或者想投资网络购物行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

- 第一章 网络购物行业相关概述
- 第一节电子商务产业基础概述
- 一、电子商务产业范围界定
- 二、电子商务的分类
- 三、B2B、B2C、C2C是网络购物最常见交易方式
- 第二节 网络购物阐述
- 一、网络购物流程
- 二、网络购物安全
- 三、网络购物支付
- 第三节 网络购物的优势及缺点
- 一、网络购物为消费者带来方便和便宜
- 二、网络购物对商家及整个市场的经济利益
- 三、网络购物仍然存在诸多顾虑
- 第四节 网络购物市场规模统计范畴

第二章 2010-2011年中国网络购物行业运行环境分析

- 第一节 2010年中国宏观经济环境分析
- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2011年中国宏观经济发展预测分析
- 第二节 2010-2011年中国网络购物行业社会环境分析
- 一、中国网络购物迅速向大众普及
- 二、金融危机下中国网民热捧网络购物
- 三、网络购物跻身十大网络应用之列
- 四、地方规范开启网络购物有章可循大门
- 五、缓解就业压力中国应大力扶持网络购物产业的发展
- 六、网民数量是网络购物高速发展的土壤
- 七、网络购物消费水平和消费意愿
- 第三节 2010-2011年中国网络购物市场宏观状况分析
- 一、网络购物渗透率
- 二、购物金额
- 三、各购物网站网络购物渗透率
- 四、购物网站用户市场份额
- 五、购物网站用户重合度
- 第三章 2010-2011年中国网络购物行业运行态势分析
- 第一节 2010-2011年中国网络购物发展总况
- 一、网络购物在发展回顾
- 二、中国网络购物市场规模迅速增长
- 三、中国网络购物发展挑战传统零售业
- 四、中国网络购物推动就业潜力巨大
- 第二节 2010-2011年中国网络购物市场发展规模
- 一、中国网络购物用户规模
- 二、中国网络购物交易规模
- 三、C2C仍是中国用户首选网购站点
- 四、B2C成为电子商务最主要投资行业
- 第三节 2010-2011年中国网络购物市场分布
- 一、地域分布

二、年龄分布

第四节 2010-2011年中国网络购物市场存在的问题

- 一、中国网络购物消费者权益问题
- 二、中国网络购物安全问题
- 三、中国网络购物的支付结算问题
- 四、中国网络购物商家信誉的问题
- 五、中国网络购物立法问题

第四章 2010-2011年中国C2C类购物网站运行分析

第一节 淘宝

- 一、网站介绍
- 二、淘宝商城介绍
- 三、经营情况分析
- 四、优劣势分析
- **万、淘宝战略**

第二节 易趣

- 一、网站介绍
- 二、易趣免费牌奏效关键指标月内涨三成
- 三、竞争优势分析

第三节 拍拍网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、网站竞争优劣势分析

第四节 百度"有啊"

- 一、网站介绍
- 二、网站竞争优劣势分析

第五章 2010-2011年中国综合类B2C购物网站运行分析

第一节 当当网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第二节 卓越亚马逊 一、网站介绍 二、经营情况 三、发展战略

- 第三节 红孩子
- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第六章 2010-2011年中国服装纺织类B2C购物网站运行分析

- 第一节 2010-2011年中国服装类B2C网购市场概况
- 一、经济低迷难改服装电子商务强劲势头
- 二、影响网络购物用户购买服装商品的首要因素
- 三、中国服装网络购物增长速度
- 四、中国服装网络购物市场交易规模
- 第二节 VANCL(凡客诚品)
- 一、网站介绍
- 二、物流情况
- 三、经营情况
- 四、发展战略
- 第三节 麦网
- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、发展战略

第四节 梦露时尚网

- 一、网站介绍
- 二、网站运营模式
- 三、网站经营特色

第五节 MASA MASO (玛萨玛索)

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第六节 时尚起义

- 一、网站介绍
- 二、竞争力分析

第七章 2010-2011年中国数码家电类B2C购物网站运营状况分析

第一节 2010-2011年中国数码家电类B2C网购市场概况

- 一、家电网购成数码新品首发渠道
- 二、八成网民认可网购家电
- 三、用户网购过数码家电类产品占比

第二节 京东商城

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析
- 四、发展战略

第三节 新蛋网

- 一、网站介绍
- 二、竞争力分析
- 三、发展战略

第四节 世纪电器网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第五节 易讯网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、最新动向

第六节 北斗手机网

- 一、网站介绍
- 二、经营情况

第八章 2010-2011年中国其它类型B2C购物网站运行分析 第一节 99网上书城

- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、发展战略
- 四、竞争力分析
- 第二节 钻石小鸟
- 一、网站介绍
- 二、经营情况
- 三、竞争力分析

第九章 2011-2015年中国网络购物市场发展前景与投资预测分析

- 第一节 2011-2015年中国网络购物的前景展望
- 一、中国网络购物市场的前景无限美好
- 二、中国未来网络购物市场仍保持高速发展
- 三、2011-2015年中国网络购物市场规模预测
- 四、2016年左右中国网络购物将到达成熟期
- 第二节 2011-2015年中国网络购物市场的趋势分析
- 一、中国网络购物的发展趋势
- 二、中国网络购物模式发展的融合趋势
- 三、中国网络购物行为未来发展七大趋势
- 四、B2C将成为未来网络购物市场的主趋势
- 五、网上百货商城还有很大的发展空间
- 六、B2C电子商务市场竞争将更加分散
- 七、购物搜索将成为网络购物的重要角色
- 八、B2C企业的物流渠道建设将逐步好转

第三节 2011-2015年中国网络购物市场投资机会分析

第四节 2011-2015年中国网购市场投资风险分析

第五节 专家投资建议

图表目录:(部分)

图表: 2005-2010年国内生产总值

图表:2005-2010年居民消费价格涨跌幅度

图表:2010年居民消费价格比上年涨跌幅度(%)

图表: 2005-2010年国家外汇储备

图表: 2005-2010年财政收入

图表:2005-2010年全社会固定资产投资

图表:2010年分行业城镇固定资产投资及其增长速度(亿元)

图表:2010年固定资产投资新增主要生产能力

图表:2000-2010年中国网民规模增长趋势图

图表:中国网络购物用户职业分布状况

图表:中国网络购物用户样本属性

图表:中国网络购物用户购物次数

图表:中国网民未进行网络购物原因

图表:中国网络购物用户获知购物网站渠道

图表:中国网络购物用户网络购物沟通方式

图表:中国网络购物用户网络购物支付方式

图表:中国网络购物用户交易网站类型

图表:中国网络购物用户预购网站类型

图表:中国网络购物买家交易考虑因素

图表:2010年度购物用户在各购物网站上的分布(占各城市买家受访者比例)

图表:中国主要购物网站买家用户满意度

图表:网上购物消费者数量与渗透率比较

图表:中国网络购物网站买家用户忠诚度

图表:中国网络购物买家在两类购物网站购买商品种类

图表:中国网络购物卖家交易主要考虑因素

图表:中国网络购物卖家网上售物方式

图表:中国主要购物网站网上售物买主

图表:中国网络购物网站网上售物网下成交情况

图表:中国网络购物卖家出售商品种类

图表:网民对购物网站核心功能的评价

图表:评价购物网站竞争力的相关指标

图表:C2C市场竞争状况

图表:中国C2C电子商务运营商交易额比重变化情况

图表:2010年中国两类网络购物平台用户访问频率分布图

图表:2010年中国两类网络购物平台用户月度总有效浏览时间 单位:万小时

图表:卓越竞争实力指标一览表

图表: 当当网竞争实力指标一览表

图表:中国网络购物产业链分析

图表:中国网络购物买家再两类购物网站购买商品种类

图表:网络购物分类

图表:淘宝网热销品牌排行榜(根据销量排行)

图表:网上购物支付方式比例情况

图表:主要"专业B2C模式"企业对比表

图表:"专业B2C模式"保健品企业情况对比表

通过《2011-2015年中国网络购物市场运营态势与市场规划战略研究报告》,生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息,为研究竞争对手的市场定位,产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问: https://www.icandata.com/view/178998.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的

一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息:

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰

富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景; 数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴; 服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等; 良好声誉 广泛知名度、满意度,众多新老客户。