

2011-2015年中国在线地图服务 产业竞争格局与投资战略研究报 告

一、调研说明

《2011-2015年中国在线地图服务产业竞争格局与投资战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/182434.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

在线地图信息服务:是指地图服务方根据用户提出的地理信息需求,通过自动搜索、人工查询、在线交流等方式为用户提供方便、快捷、准确的所需地图及出行交通指引资讯的在线信息服务。其特点是将用户所需的本地信息、搜索结果直接在地图上呈现,同时提供地图浏览、公交路线、行车路线以及对目标地点的简介等常用功能。在线地图信息服务的分类:按照服务方类型分为服务运营商提供的商业性的地图搜索和本地服务;政府机构和公交公司提供的公益性电子地图查询服务。

艾凯数据研究中心发布的《2011-2015年中国在线地图服务产业竞争格局与投资战略研究报告》共十二章。首先介绍了在线地图服务相关概述、中国在线地图服务市场运行环境等,接着分析了中国在线地图服务市场发展的现状,然后介绍了中国在线地图服务重点区域市场运行形势。随后,报告对中国在线地图服务重点企业经营状况分析,最后分析了中国在线地图服务行业发展趋势与投资预测。您若想对在线地图服务产业有个系统的了解或者想投资在线地图服务行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 在线地图服务产业相关概述

第一节 在线地图信息服务业简述

- 一、服务范围界定
- 二、在线地图信息服务的分类

第二节 电子地图类型与特点

第三节 常用的在线地图网站

第四节 在线地图信息服务

- 一、中国在线地图服务的展现方式
- 二、用户交互方式

第二章 全球线地图服务产业运行透析

第一节 2009-2010年全球线地图服务运行概况

一、全球地图搜索/本地搜索市场规模

- 二、在线地图行业的盈利模式新探索
- 三、在线地图服务业新技术研究
- 第二节 美国在线地图服务市场分析
- 一、美国本地搜索营收情况
- 二、美国本地搜索请求量市场份额
- 三、Google地图/本地搜索的新特色
- 四、MSN/Live地图搜索的新特色
- 五、美国在线地图服务新特色总结
- 第三节 2011-2015年全球在线地图新趋势探析
- 第三章 中国电子地图市场运行总况
- 第一节 2009-2010年中国电子地图市场运行总况
- 一、电子地图全面迈入应用阶段
- 二、智能交通中的电子地图浅析
- 三、嵌入式车载电子地图模型概述
- 四、车载导航电子地图正逐步形成产业化
- 第二节 2009-2010年中国电子地图市场发展的问题及对策
- 一、中国电子地图市场发展存在难题
- 二、导航电子地图产业面临洗牌
- 三、电子地图市场混乱有待治理
- 四、车载导航电子地图市场按法有序发展
- 第四章 中国在线地图服务业运行态势分析
- 第一节 2009-2010年中国在线地图服务业运行总况
- 一、在线地图服务产业链的新变化
- 二、中国在线地图服务的发展特色
- 三、中国在线地图服务发展的新轨迹
- 第二节 2009-2010年中国在线地图服务应用
- 一、在线地图面向传统行业的多元应用
- 二、在线地图行业的盈利模式新探索
- 三、在线地图服务产业结构的新变化
- 第三节 2009-2010年中国在线地图服务运营商分析

第五章 中国在线地图服务能力分析

- 第一节 2009-2010年中国在线地图服务运营商产品创新分析
- 一、谷歌地图服务产品特色及新功能
- 二、mapbar产品特色及新功能
- 三、搜狗地图服务的特色及新功能
- 四、mapabc地图服务的产品特色
- 五、实景地图的产品特色及广告服务
- 六、虚拟地图的产品特色及广告服务
- 第二节 2009-2010年中国在线地图服务运营商应用模式扩展
- 一、在线地图在移动终端的应用
- 二、在线地图在酒店预订方面的应用
- 三、在线地图与callcenter的合作
- 四、在线地图在sns网站的应用
- 五、在线地图在连锁企业、物流、监控等传统gis领域的应用
- 六、在线地图在突发事件、媒体报道方面的应用
- 第三节 2009-2010年中国在线地图服务运营商盈利模式典型案例研究
- 一、mapbar与传统行业合作地图标注案例
- 二、谷歌地图平衡用户体验与盈利性的广告产品
- 三、搜狗地图王牌标注服务展现超大广告信息
- 四、mapabc黄金地标服务及多点地标服务
- 五、丁丁网向生活搜索和分类信息网站的转型和盈利模式摸索

第六章 中国在线地图服务业市场深度剖析

- 第一节 2009-2010年中国在线地图服务市场规模分析
- 一、中国在线地图服务市场规模
- 二、中国互联网地图服务市场规模
- 三、中国手机地图服务市场规模
- 四、中国车载地图服务市场规模
- 第二节 2009-2010年中国在线地图服务用户规模
- 一、中国互联网地图服务用户规模
- 1、互联网地图搜索访问次数份额
- 2、在线地图开发运营商访问次数份额

- 二、中国手机地图服务用户规模
- 三、中国车载地图服务用户规模

第三节 2009-2010年中国在线地图服务访问情况

- 一、中国在线地图服务总体访问次数
- 二、中国各品牌在线地图服务访问次数

第七章 中国互联网在线地图产品动态分析

- 第一节 2009-2010年中国互联网平台在线地图产品的品牌分布情况
- 一、中国互联网在线地图用户最常使用的服务品牌
- 二、中国互联网在线地图服务品牌的访问量市场份额
- 三、中国主要地图搜索服务月度覆盖人数情况
- 四、中国主要地图搜索服务的月度总访问次数情况
- 五、中国主要地图搜索服务的人均月度访问频次情况
- 六、中国互联网在线地图用户对新功能和新品牌的认知情况
- 第二节 2009-2010年中国在线地图/本地搜索产品功能和品牌分析
- 一、中国在线地图/本地搜索产品的新功能和新特色总结
- 二、Google地图搜索的新功能和新特色
- 三、Sogou搜狗地图搜索的新功能和新特色
- 四、雅虎中国本地搜索的新功能和新特色
- 五、Mapbar地图搜索的新功能和新特色
- 六、Mapabc地图搜索的新功能和新特色
- 七、51ditu地图搜索的新功能和新特色
- 八、SOSO地图搜索的新特色
- 九、新地图服务City8城市吧的功能与特色
- 十、新地图服务都市圈的功能与特色
- 十一、新地图服务E都市的功能与特色
- 第三节 中国在线地图产品存在的主要问题和未来完善方向
- 一、中国在线地图产品存在的主要问题
- 二、中国在线地图产品未来的完善方向

第八章 手机及车载平台在线地图服务的新发展

第一节 手机移动平台在线地图服务的新发展

- 一、手机地图服务产品的新特色
- 二、影响手机用户使用在线地图的因素
- 三、手机地图用户的付费意愿和市场前景分析
- 第二节 车载平台在线地图服务的新发展
- 一、车载导航产品与在线地图服务的融合
- 二、车载导航产品的用户对在线地图的期许

第九章 中国在线地图用户的新特征和行为模式分析

- 第一节 2009-2010年中国在线地图用户的新特征
- 一、中国在线地图用户的所属区域
- 二、中国在线地图用户的私人汽车拥有情况
- 第二节 2009-2010年中国在线地图潜在用户研究
- 一、潜在用户不使用在线地图服务的原因
- 二、潜在用户所需要的在线地图服务的功能
- 第三节 2009-2010年中国在线地图用户使用习惯和使用偏好的新特点
- 一、中国用户了解在线地图的渠道
- 二、中国在线地图用户的使用频率
- 三、中国地图搜索用户的人均月度有效浏览时间
- 四、中国地图搜索用户的人均月度访问次数
- 五、中国在线地图用户经常使用的功能
- 六、中国在线地图用户的品牌忠诚度
- 第四节 2009-2010年中国在线地图用户互动行为分析
- 一、中国在线地图服务与用户互动的新举措
- 二、在线地图用户间的推荐人数情况
- 三、在线地图用户推荐他人使用的原因
- 四、在线地图用户向他人推荐使用的互联网地图服务品牌

第十章 中国在线地图服务面向企业用户的盈利模式新方向

- 第一节 2009-2010年中国在线地图服务针对企业用户的新举措
- 第二节 不同品牌在线地图服务面向企业用户的服务情况
- 一、Google中国地图搜索面向企业用户的服务情况
- 二、雅虎中国本地搜索面向企业用户的服务情况

- 三、Mapbar面向企业用户的服务情况
- 四、Mapabc面向企业用户的服务情况
- 五、都市圈和E都市面向企业用户的服务情况
- 六、城市吧面向企业用户的服务情况

第三节 2009-2010年对在线地图服务面向企业用户盈利模式的探讨

- 一、在线地图服务的"长尾"特质
- 二、在线地图盈利模式面临的主要问题

第十一章 2011-2015年中国在线地图服务产业前景预测

第一节 中国在线地图服务市场的影响因素

第二节 2011-2015年中国在线地图服务发展动因及未来趋势

- 一、中国在线地图服务所获的政策支持
- 二、互联网地图本地商户标注需求增长
- 三、移动平台在线地图需求增长
- 四、中国在线地图未来发展趋势

第三节 2011-2015年中国在线地图服务盈利预测分析

第十二章 2011-2015年中国在线地图服务行业投资前景预测

第一节 2009-2010年中国在线地图服务投资环境分析

第二节 2011-2015年中国在线地图服务行业投资机会分析

- 一、投资潜力分析
- 二、投资热点分析

第三节 2011-2015年中国在线地图服务行业投资风险预警

- 一、宏观调控政策风险
- 二、市场竞争风险
- 三、技术风险
- 四、市场运营机制风险

图表目录(部分):

图表: 2005-2011年国内生产总值

图表:2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表:2011年居民消费价格比上年涨跌幅度(%)

图表:2005-2011年国家外汇储备

图表: 2005-2011年财政收入

图表:2005-2011年全社会固定资产投资

图表:2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度(亿元)

图表:2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表: … …

通过《2011-2015年中国在线地图服务产业竞争格局与投资战略研究报告》,生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息,为研究竞争对手的市场定位,产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问: https://www.icandata.com/view/182434.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数

据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点:

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景; 数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴; 服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等; 良好声誉 广泛知名度、满意度,众多新老客户。