



艾凯咨询
ICAN Consulting

2012-2016年中国钨丝市场运行 态势与投资战略咨询报告

一、调研说明

《2012-2016年中国钨丝市场运行态势与投资战略咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/191696.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

钨丝除少量用作高温炉的发热材料、电子管的热子和复合材料的加强筋等外，绝大部分都用于制作各种白炽灯和卤钨灯的灯丝以及气体放电灯的电极。对用作气体放电灯阴极的钨丝或钨杆，为降低其电子逸出功，须加入0.5~3%的钍，称为钨钍丝。由于钍是一种放射性元素，污染环境，故有用铈来代替钍作成钨铈丝或钨铈杆的。但铈的蒸发率高，所以钨铈丝或钨铈杆只能用于小功率的气体放电灯。钨丝一旦经高温使用发生再结晶以后就变得很脆，在受冲击或震动的情况下极易断裂。在一些要求高可靠性的电光源产品中，为防止灯丝的断裂，常在掺杂钨丝中加入3~5%的铼，称为钨铼丝，它可以使钨的延脆转变温度下降到室温或室温以下。这是一种很奇特的铼效应，至今还未发现一种元素能代替铼，在钨中产生同样效应。钨在常温下有良好的耐酸、碱能力，但在潮湿的空气中易被氧化，所以细钨丝不能在潮湿环境中贮存过久。另外钨在1200℃上下就开始与碳起反应生成钨的碳化物，所以对灯丝的烧氢处理要注意这个问题，否则钨与其表面的石墨润滑剂起反应，则灯丝就要变脆断裂。

艾凯数据研究中心发布的《2012-2016年中国钨丝市场运行态势与投资战略咨询报告》共十一章。首先介绍了钨丝相关概述、中国钨丝市场运行环境等，接着分析了中国钨丝市场发展的现状，然后介绍了中国钨丝重点区域市场运行形势。随后，报告对中国钨丝重点企业经营状况分析，最后分析了中国钨丝行业发展趋势与投资预测。您若想对钨丝产业有个系统的了解或者想投资钨丝行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 中国钨产业发展状况分析

第一节 2011年中国钨行业运行现状分析

一、中国钨及钨制品市场运行分析

二、中国钨品进出口分析

三、钨矿开采冶炼情况分析

四、中国钨行业销售收入分析

五、中国钨行业市场需求分析

第二节 2011年中国钨市场价格走势分析

一、中国钨市场价格变化发展环境

二、影响钨价变化的四大因素

三、中国钨市场价格变化现状

四、钨市场定价权已由国外转向国内

第三节 2011年中国钨业发展面临的挑战分析

一、中国钨行业发展的主要约束因素

二、中国钨业发展的突出问题

三、中国钨工业发展的不足

第四节 2011年中国钨行业的发展策略分析

第二章 中国钨行业发展政策环境分析

第一节 钨行业发展矿产资源政策分析

一、中国矿产资源及其勘查开发现状

二、中国矿产资源保护与合理利用的目标与原则

三、中国提高矿产资源供应能力的对策

四、中国扩大矿产资源勘查开发的对外开放与合作

五、中国实现矿产资源开发与环境保护的协调发展

六、中国加强矿产资源管理措施

第二节 钨行业发展宏观调控政策分析

一、国家对钨矿行业实行宏观调控的背景

二、钨行业宏观调控政策概况

三、国家对钨矿行业实行宏观调控措施的影响

四、中国钨行业实行全程宏观调控的政策建议

第三节 中国钨行业发展出口关税政策

一、钨和钼初级产品出口关税调整情况

二、涉及品种出口量较小钨品出口关税简述

第四节 钨行业准入条件

一、生产企业的设立和布局

二、生产规模

三、资源回收利用及能耗

四、环境保护

五、产品质量

六、安全生产和职业病防治

七、劳动保险

八、监督与管理

第三章 中国钨丝行业发展环境分析

第一节 国内钨丝经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2012年中国钨丝经济发展预测分析

第二节 中国钨丝行业政策环境分析

第四章 中国钨丝市场运行态势分析

第一节 2011年中国钨丝行业发展综述

一、中国钨丝工业发展概述

二、钨丝应用情况分析

三、国内耐震钨丝市场需求大

第二节 2011年中国钨丝技术研究动态分析

一、当前我国钨丝技术发展现状

二、中外钨丝技术差距及产生差距的主要原因分析

三、提高我国钨丝技术的对策

第三节 2011年中国钨丝产业发展存在的问题分析

第五章 中国钨丝市场运营局势分析

第一节 2011年中国钨丝市场发展动态分析

一、国内钨丝生产现状分析

二、钨丝价格走势分析

三、钨丝进出口形势分析

第二节 2011年中国钨丝市场营销分析

一、钨丝行业国内营销模式分析

二、钨丝行业主要销售渠道分析

第三节 2012-2016年中国钨丝行业发展策略分析

第六章 2008-2010年中国钨钼冶炼行业数据监测分析

第一节 2008-2010年中国钨钼行业总体数据分析

一、2008年中国钨钼行业全部企业数据分析

二、2009年中国钨钼行业全部企业数据分析

三、2010年中国钨钼行业全部企业数据分析

第二节 2008-2010年中国钨钼行业不同规模企业数据分析

一、2008年中国钨钼行业不同规模企业数据分析

二、2009年中国钨钼行业不同规模企业数据分析

三、2010年中国钨钼行业不同规模企业数据分析

第三节 2008-2010年中国钨钼行业不同所有制企业数据分析

一、2008年中国钨钼行业不同所有制企业数据分析

二、2009年中国钨钼行业不同所有制企业数据分析

三、2010年中国钨钼行业不同所有制企业数据分析

第七章 中国钨丝行业重点企业分析

第一节 扬州市希林光源器材制造有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第二节 鹤山光泉电子有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第三节 上海张江特种焊接材料厂

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第八章 中国灯具产业发展态势分析

第一节 2011年中国灯具行业总体发展情况

- 一、中国照明灯具行业变迁历程
- 二、中国照明产业高速扩张
- 三、全国照明灯具产业布局情况
- 四、灯具市场主流产品的变革

第二节 2011年中国灯具市场营运形势分析

- 一、国内灯具市场格局分析
- 二、照明灯具企业加紧抢夺市场
- 三、灯具企业盈利艰难
- 四、照明灯具市场洗牌在所难免

第三节 2011年中国灯具行业存在的问题及对策

- 一、照明产业过度竞争遭遇发展瓶颈
- 二、影响我国照明行业发展的多个因素
- 三、照明行业分散状态有待改变
- 四、照明灯具行业标准亟需完善
- 五、价格混乱破坏灯具市场秩序
- 六、照明行业需加大技术创新力度
- 七、照明行业品牌建设刻不容缓

第九章 中国节能灯产业运行态势分析

第一节 2011年中国节能灯行业动态分析

- 一、中国节能灯市场容量未来几年将成倍增长
- 二、节能推广农村是关键：照明企业面临考验
- 三、最新可调光节能灯突破节能极限

第二节 2011年中国节能灯产业运行态势分析

- 一、节能灯市场鱼龙混杂
- 二、中国节能灯市场容量

三、节能灯市场回暖

四、我国节能灯市场需求巨大

第三节 2011年中国节能灯产业发展存在问题分析

一、国产节能灯难与进口产品竞争

二、节能灯市场亟待规范

三、节能灯市场准入门槛应提高

四、推广节能灯需用科学方法

五、节能灯产业发展思考及建议

第十章 2012-2016年中国钨丝行业发展前景预测分析

第一节 2012-2016年中国钨丝行业发展趋势展望分析

一、中国钨丝行业发展走向分析

二、中国钨丝行业技术开发方向预测

第二节 2012-2016年中国钨丝市场走势预测分析

一、钨丝供给预测

二、钨丝市场需求预测

第三节 2012-2016年中国钨丝行业市场盈利能力预测分析

第十一章 2012-2016年中国钨丝行业投资机会与风险分析

第一节 2012-2016年中国钨丝行业投资环境分析

第二节 2012-2016年中国钨丝行业投资机会分析

一、规模的发展及投资需求分析

二、总体经济效益判断

三、与产业政策调整相关的投资机会分析

第三节 2012-2016年中国钨丝行业投资风险分析

一、市场竞争风险

二、原材料压力风险分析

三、技术风险分析

四、政策和体制风险

五、外资进入现状及对未来市场的威胁

图表目录（部分）：

图表：2005-2011年国内生产总值

图表：2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2011年国家外汇储备

图表：2005-2011年财政收入

图表：2005-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司主要经济指标走势图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司经营收入走势图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司盈利指标走势图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司负债情况图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司负债指标走势图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司运营能力指标走势图

图表：扬州市希林光源器材制造有限公司成长能力指标走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司主要经济指标走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司经营收入走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司盈利指标走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司负债情况图

图表：鹤山光泉电子有限公司负债指标走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司运营能力指标走势图

图表：鹤山光泉电子有限公司成长能力指标走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂主要经济指标走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂经营收入走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂盈利指标走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂负债情况图

图表：上海张江特种焊接材料厂负债指标走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂运营能力指标走势图

图表：上海张江特种焊接材料厂成长能力指标走势图

图表：略……

通过《2012-2016年中国钨丝市场运行态势与投资战略咨询报告》，生产企业及投资机构将

充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/191696.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。