



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2012-2016年中国视频广告行业 行情动态与投资战略研究报告

## 一、调研说明

《2012-2016年中国视频广告行业行情动态与投资战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/194466.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

视频广告就是在视频内的广告进行设置和投放。对很多传统行业的企业来讲，由于视频管理平台的开发难度较大，不会专门聘请一个技术团队进行视频管理平台的开发。企业网站的管理员为了省事，一般都会将企业的宣传视频上传到优酷或土豆这样的社会化分享网站，再将上传好的视频链接引回到企业网站进行播放。

艾凯数据研究中心发布的《2012-2016年中国视频广告行业行情动态与投资战略研究报告》共十章。首先介绍了中国视频广告行业市场发展环境、中国视频广告整体运行态势等，接着分析了中国视频广告行业市场运行的现状，然后介绍了中国视频广告市场竞争格局。随后，报告对中国视频广告做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国视频广告行业发展趋势与投资预测。您若想对视频广告产业有个系统的了解或者想投资视频广告行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

### 第一章 中国互联网广告行业发展综合分析

#### 第一节 2010-2011年中国互联网广告市场发展概述

- 一、互联网广告价值解析
- 二、网络广告的发展是时代的选择
- 三、中国网络广告收入增长步入快车道
- 四、中国网络广告市场发展特点
- 五、网络广告是门户网站主要收入来源
- 六、网络广告市场发展趋于理性

#### 第二节 2010-2011年中国网络广告市场价格及盈利分析

- 一、中国网络广告价格偏低
- 二、网络广告的各种计价方式浅析
- 三、中国网络媒体广告定价方式当优化发展
- 四、互联网广告盈利模式需创新
- 五、“看广告利润分成”赢利模式析

#### 第三节 2010-2011年中国网络广告的精确定营销分析

一、精准营销对网站的广告价值的影响

二、互联网精准营销时代来临

三、精准营销的核心因素分析

四、精准广告重新定义营销算术

五、精确投放是广告业的发展方向

六、定向广告市场总价值预测

第四节 2010-2011年中国互联网广告市场存在问题

一、互联网广告期待结束"霸王时代"

二、数字媒体营销出现长尾效应

三、中国网络广告业点击欺诈状况及案例分析

四、网络广告年增长率差偏小

五、网络广告市场专业评测发展不充分

第五节 2010-2011年中国互联网广告市场发展策略分析

一、网络广告迅猛增长在于内涵的拓展

二、国内网络广告的几个发展方向分析

三、网络广告形式需创新

四、中国网络广告行业需要技术支撑

第二章 中国视频广告产业运行环境分析

第一节 国内视频广告经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2012年中国视频广告经济发展预测分析

第二节 中国视频广告行业政策环境分析

第三章 中国视频广告产业运行动态分析

第一节 2010-2011年中国视频广告产业发展概述

一、视频广告产业特点分析

二、视频业广告模式影响分析

三、中国互联网广告中视频广告最热

第二节 2010-2011年中国富媒体产业发展分析

一、富媒体广告的历史及发展形式

二、富媒体广告的产业价值分析

三、中国富媒体广告营收状况

四、富媒体面临发展机遇

第三节 2010-2011年中国视频广告问题对策分析

一、网络视频广告发展阻碍因素分析

二、在线视频广告技术尚不成熟

三、网络视频广告大发展尚需时日

四、视频广告媒体化才有生机

五、视频网站遭遇盈利难题

六、视频广告盈利思路分析

第四章 中国视频广告产业运行态势分析

第一节 2010-2011年中国视频广告产业市场概述

一、网络视频广告的发展应用

二、网络视频广告机会的新拐点

三、中国门户网站迈入视频时代

四、网络视频广告发展意义深远

五、最常见网络视频广告形式

六、网络视频将是网络广告增长最快领域

七、2010-2011年美国在线视频广告增长

八、cc视频大幅提升传媒业视频广告收入

第二节 2010-2011年中国视频广告市场进入者分析

一、国内外投资者抢滩网络视频市场

二、国内主要视频网站及其优势

三、视频网站展开激烈广告竞争

四、新浪联合电信共推视频广告

五、土豆网获风投欲搭建在线视频广告平台

六、Google图谋视频市场打造视频广告模式

第五章 中国视频广告产业市场竞争格局分析

第一节 互联网广告与传统媒体广告的竞争

一、网络广告与传统广告的对比优势

二、网络广告抢食传统广告市场

三、网络广告商之间加速洗牌

四、互联网广告市场有望超越报纸广告

五、互联网广告市场份额超过户外广告

第二节 2010-2011年中国视频广告市场竞争现状分析

一、小区楼宇视频广告市场竞争升级

二、2010-2011年网络视频有望跻身主流媒广告真正发力

三、网络广告市场进入竞争"战国时代"

四、IT巨头在网络广告市场"攻城掠地"

第三节 2010-2011年中国视频广告提升竞争力策略分析

## 第六章 中国视频广告公司分析

### 第一节 好耶

一、公司简介

二、好耶企业优势分析

三、好耶业务经营及分布

四、好耶的智易营销连锁营销模式

五、好耶Ad Forward广告管理系统

六、分众传媒收购好耶

### 第二节 北京华扬联众广告公司

一、公司简介

二、WPP集团收购华扬联众

三、华扬联众业务经营状况

四、华扬联众与分众的竞争分析

### 第三节 麒润

一、公司简介

二、麒润广告联盟

三、麒润优势及发展状况

四、麒润科技的"一网天下"网络广告业务系统支持平台

### 第四节 热点

一、热点简介

二、热点广告以创新求发展

### 三、网络广告服务"热点模式"解析

## 第七章 国内外互联网产业运行分析

### 第一节 2010-2011年世界互联网产业运行分析

#### 一、世界互联网发展史

#### 二、互联网发展体系架构解析

#### 三、互联网使用率全球范围概况

### 第二节 2010-2011年世界各地互联网产业状况

#### 一、美国的互联网创新发展趋势分析

#### 二、欧洲部分国家互联网的发展状况

#### 三、韩国互联网产业及政策透析

#### 四、日本移动互联网发展状况

### 第三节 2010-2011年中国互联网产业运行分析

#### 一、互联网快速融入渗透中国经济社会

#### 二、中国国互联网产业发展特点

#### 三、中国式创新催生互联网产业新格局

#### 四、中国互联网行业走上盈利道路

### 第四节 2010-2011年中国互联网产业问题对策分析

#### 一、互联网行业的大危机解析

#### 二、制约中国互联网业发展的几大因素

#### 三、中国互联网发展过程中存在的问题及对策

#### 四、无线互联网监管问题解析

### 第五节 未来中国互联网产业发展前景趋势分析

## 第八章 中国媒体广告行业运行新形势分析

### 第一节 2010-2011年中国广告市场运行综述

#### 一、2010-2011年内地广告市场规模分析

#### 二、2010-2011年中国广告市场价值分析

#### 三、中国广告市场的投放额

#### 四、2010-2011年广告行业人才供求情况

#### 五、2010-2011年广告市场面临的挑战

### 第二节 2010-2011年中国广告市场分析

- 一、总体情况
- 二、分省市广告花费
- 三、广电总局加强电视购物短片广告和居家购物节目管理

### 第三节 2010-2011年中国广告市场规范情况分析

- 一、中国查处广告违法案件情况
- 二、广告业存在的主要问题探讨
- 三、中国广告行业新的自律规则
- 四、广告行业结盟维护创意版权

## 第九章 2012-2016年中国视频广告发展前景预测分析

### 第一节 2012-2016年中国互联网广告发展趋势分析

- 一、中国网络广告业发展趋势分析
- 二、2010-2011年中国网络广告市场预测
- 三、2010-2011年中国网络广告市场规模预测

### 第二节 2012-2016年中国视频广告业前景预测分析

- 一、视频广告前景展望分析
- 二、视频广告市场规模预测分析
- 三、视频广告竞争格局预测分析

### 第三节 2012-2016年中国视频广告业盈利预测分析

## 第十章 2012-2016年中国视频广告投资机会与风险分析

### 第一节 2012-2016年中国视频广告投资机会分析

- 一、中国互联网拥有巨大的资本机遇
- 二、网络广告公司资本运作频繁凸显行业价值

### 第二节 2012-2016年中国视频广告投资风险分析

- 一、流量之争引发网络广告市场风险思考
- 二、网络广告市场风险分析

### 图表目录（部分）：

图表：2005-2011年国内生产总值

图表：2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）



图表：2005-2011年国家外汇储备

图表：2005-2011年财政收入

图表：2005-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：互联网的理念、体系构架和相关特性

图表：互联网应用的三个阶段

图表：互联网不同应用阶段的典型特征

图表：互联网缩略语及全称对照

图表：全世界因特网使用人口统计数字

图表：前20个因特网用户最多的国家

图表：互联网上使用的十大语言

图表：法国互联网发展状况

图表：互联网使用统计结果

图表：世界互联网使用统计数据

图表：中国互联网普及率

图表：中国网站数量增长情况

图表：中国不同上网方式网民规模

图表：略&hellip;&hellip;

通过《2012-2016年中国视频广告行业行情动态与投资战略研究报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/194466.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法

- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

## 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;  
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;  
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;  
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。