



艾凯咨询
ICAN Consulting

2012-2016年中国非处方药（OTC）市场评估与投资前景评估 研究报告

一、调研说明

《2012-2016年中国非处方药（OTC）市场评估与投资前景评估研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/200027.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

非处方药是指为方便公众用药，在保证用药安全的前提下，经国家卫生行政部门规定或审定后，不需要医师或其它医疗专业人员开写处方即可购买的药品，一般公众凭自我判断，按照药品标签及使用说明就可自行使用。非处方药在美国又称为柜台发售药品（over the counter drug），简称OTC药。

艾凯咨询集团发布的《2012-2016年中国非处方药（OTC）市场评估与投资前景评估研究报告》共十四章。首先介绍了中国医药行业发展概况、中国OTC产业运行环境等，接着分析了中国OTC药品产业运行的现状，然后介绍了中国OTC市场营销策略、中国OTC药品产业市场竞争格局。随后，报告对OTC做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国OTC药品发展前景与投资预测。您若想对OTC产业有个系统的了解或者想投资OTC行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 2011-2012年中国医药行业发展概况分析

第一节 2010-2011 年医药行业发展分析

- 一、全球医药行业发展概况
- 二、中国医药业长期稳步发展的原动力
- 三、中国医药行业发展综述
- 四、我国医药行业正处在转折时期

第二节 2011-2012年中国医药行业运行分析

- 一、医药行业生产情况
- 二、医药行业销售情况
- 三、医药行业进出口情况
- 四、医药行业价格走势及景气度分析

第三节 2011-2012年医改对医药行业发展的影响

- 一、新医改方案争辩的要点
- 二、医改给医药行业带来的机遇与挑战
- 三、医改推进医药商业区域龙头加快重组

四、农村医改助推医药市场增长

第四节 2011-2012年中国医药行业发展面临的挑战及对策

一、我国医药行业存在的主要问题

二、高成本对医药行业发展的影响

三、我国医药流通发展不容乐观

四、我国医药行业行业发展策略

五、中国医药行业发展的政策建议

第二章 2011-2012年世界OTC药品市场动态分析

第一节 2011-2012年世界OTC药品产业分析

一、全球OTC市场表现分析

二、欧洲OTC市场概述

三、国际OTC金融衍生品的最新发展及其启示

第二节 2011-2012年世界OTC药品主要国家市场概况

一、巴西OTC药品销售情况分析

二、美国OTC市场迎来发展新机遇

三、俄罗斯和日本OTC市场浅析

四、法国非处方药市场发展状况

第三节 2012-2016年世界OTC药品产业发展趋势分析

第三章 2011-2012年中国OTC产业运行环境分析

第一节 2011年中国宏观经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2012年中国宏观经济发展预测分析

第二节 2011-2012年中国OTC产业政策分析

一、中华人民共和国药品管理法

二、处方药与非处方药分类管理办法（试行）

三、非处方药专有标识管理规定

第三节 2011-2012年中国OTC产业社会环境分析

第四章 2011-2012年中国OTC药品产业运行形势分析

第一节 2011-2012年中国OTC药品市场发展环境

- 一、国家发改委首调药品定价权
- 二、中国OTC制度建设的步伐加快
- 三、OTC市场快速发展的四大驱动因素

第二节 2011-2012年中国OTC市场分析

- 一、OTC市场特征分析
- 二、城乡OTC市场消费特征对比综述
- 三、OTC细分市场浅析和操作建议
- 四、我国的OTC市场发展对策

第三节 2011-2012年中国农村OTC药品市场开发分析

- 一、农村OTC药品市场的发展潜力
- 二、农村OTC药品市场发展存在的问题
- 三、农村OTC药品市场发展的对策

第四节 2010-2011 年OTC市场消费者行为分析

- 一、OTC消费者行为研究内容
- 二、影响OTC购买者行为的因素
- 三、OTC消费者决策
- 四、OTC购买过程

第五章 2009-2011年中国医药制造行业数据监测分析

第一节 2009-2011年中国医药制造行业总体数据分析

- 一、2009年中国医药制造行业全部企业数据分析
- 二、2010年中国医药制造行业全部企业数据分析
- 三、2011年中国医药制造行业全部企业数据分析

第二节 2009-2011年中国医药制造行业不同规模企业数据分析

- 一、2009年中国医药制造行业不同规模企业数据分析
- 二、2010年中国医药制造行业不同规模企业数据分析
- 三、2011年中国医药制造行业不同规模企业数据分析

第三节 2009-2011年中国医药制造行业不同所有制企业数据分析

- 一、2009年中国医药制造行业不同所有制企业数据分析
- 二、2010年中国医药制造行业不同所有制企业数据分析
- 三、2011年中国医药制造行业不同所有制企业数据分析

第六章 2011-2012年中国感冒药市场运行动态分析

第一节 2011-2012年中国感冒药市场概况

- 一、感冒药市场概述
- 二、我国感冒药市场调查分析
- 三、感冒药市场发展不宜过度细分
- 四、儿科感冒药市场简述

第二节 2011-2012年中国中药类感冒药市场分析

- 一、中药类抗感冒药市场发展回顾
- 二、中药类感冒药市场日渐扩大
- 三、中药类感冒药市场发展看好

第三节 2011-2012年中国主要地区感冒药市场概况

- 一、重点城市感冒药市场分析
- 二、上海感冒药市场概况
- 三、杭州感冒药市场品牌竞争激烈
- 四、宁波感冒药市场浅析

第四节 2011-2012年中国感冒药顾客导向策略分析

- 一、选准目标顾客
- 二、了解目标顾客
- 三、品牌制胜
- 四、广告传播
- 五、产品制胜

第七章 2011-2012年中国维生素市场运行态势分析

第一节 2011-2012年中国维生素市场概况

- 一、维生素简介
- 二、各类维生素市场概述
- 三、我国复合维生素市场应加强终端促销

第二节 2011-2012年中国维生素市场价格变化分析

- 一、我国维生素市场价格变化分析
- 二、主要维生素各品种价格行情分析

第三节 2011-2012年中国主要维生素品种市场分析

- 一、我国维生素C 市场运行平稳

二、维生素E市场分析

三、维生素B2市场浅析

第四节 2012-2016年中国维生素市场发展前景展望

一、我国维生素市场发展潜力巨大

二、维生素保健品市场前景看好

三、小品种维生素市场前景乐观

第八章 2011-2012年中国其它OTC药品细分市场分析

第一节 胃肠药

一、胃肠药OTC市场概况

二、胃肠道疾病用药广告投放分析

三、胃肠药OTC品种品牌分析

第二节 解热镇痛药

一、解热镇痛药OTC市场概述

二、解热镇痛药市场发展存在的四大问题

三、解热镇痛药市场发展的对策

第三节 口服避孕药

一、15城市口服避孕药零售市场调查分析

二、口服避孕药发展概述

三、我国主要城市口服避孕药市场增幅明显

第四节 皮肤外用药

一、我国皮肤科外用药零售市场回顾

二、皮肤病外用药市场调查分析

三、国内皮肤病外用药市场的发展规模

第五节 滴眼液市场

一、我国滴眼液产品市场概述

二、国内滴眼液市场发展存在的隐患

三、滴眼液市场竞争状况

第九章 2011-2012年中国OTC营销策略分析

第一节 2011-2012年中国OTC营销概况

一、OTC营销发展的六个阶段

二、非处方药品牌营销的五大标杆

三、OTC药品营销十大特征

第二节 2011-2012年OTC药品市场沟通组合及其意义

一、OTC药品市场沟通过程

二、OTC药品市场沟通组合与构成要素

三、OTC药品市场沟通的意义

四、确定沟通和促销组合须考虑的因素

五、OTC药品有效市场沟通的任务与步骤

第三节 2011-2012年中国OTC终端营销分析

一、OTC终端的含义与类型

二、OTC终端营销的意义

三、OTC终端形象营销浅析

四、第三终端OTC营销面临的问题及策略

第四节 2011-2012年中国OTC广告营销分析

一、OTC广告的作用

二、OTC广告成功的条件

三、OTC广告媒体营销状况

四、OTC广告营销应走整合创新之路

第五节 2011-2012年中国OTC营销中的连锁主推分析

一、连锁主推的定义

二、适合主推的OTC产品

三、OTC药品连锁主推建议

第六节 2011-2012年中国OTC市场营销发展对策分析

一、OTC市场营销战术及管理变化解析

二、我国非处方药营销的发展之道

三、我国OTC市场营销策略分析

四、OTC市场营销建议

五、医药企业OTC市场营销发展对策

第十章 2011-2012年中国OTC药品产业市场竞争格局分析

第一节 2011-2012年中国OTC药品市场竞争分析

一、OTC的延伸产品服务成竞争新热点

二、OTC市场竞争不应忽视包装

三、OTC市场竞争中的差异化战略

第二节 2011-2012年中国OTC药品产业重点省市分析

一、北京

二、上海

三、深圳

第三节 2011-2012年中国OTC药品提升竞争力策略分析

第十一章 2011-2012年重点外资及合资OTC制药企业分析

第一节 拜耳

一、公司简介

二、拜耳医药业务开始发力OTC市场

三、拜耳整合盖天力强攻中国OTC市场

第二节 诺华

一、公司简介

二、诺华OTC业务简述

三、诺华全力开拓中国OTC市场

第三节 中美史克

一、公司简介

二、中美史克OTC品牌发展状况及未来计划

三、中美史克重塑品牌应对OTC产品新规

第十二章 2011-2012年国内OTC上市公司经营财务分析

第一节 北京同仁堂（集团）有限责任公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第二节 三九医药股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第三节 江西江中药业股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第四节 广州药业股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第五节 山东东阿阿胶股份有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第十三章 2012-2016年中国OTC药品发展前景展望分析

第一节 2012-2016年中国医药行业的发展前景

一、国际医药行业发展前景展望

二、三大利好形势将推动我国医药行业发展

三、我国医药行业的发展前景

第二节 2012-2016年中国OTC市场发展预测

一、OTC市场呈现两大趋势

二、我国OTC市场开发潜力巨大

三、OTC电子商务发展前景展望

第三节 2012-2016年中国OTC药品产业市场盈利预测分析

第十四章 2012-2016年中国OTC药品产业投资潜力分析

第一节 2012-2016年中国OTC药品产业投资环境分析

第二节 2012-2016年中国OTC药品产业投资机会分析

一、规模的发展及投资需求分析

二、总体经济效益判断

三、与产业政策调整相关的投资机会分析

第三节 2012-2016年中国OTC药品产业投资风险分析

一、宏观调控风险

二、行业竞争风险

三、供需波动风险

四、技术风险

五、经营管理风险

第四节 专家投资建议

图表目录：（部分）

图表：2006-2011年国内生产总值

图表：2006-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2006-2011年国家外汇储备

图表：2006-2011年财政收入

图表：2006-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司主要经济指标走势图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司经营收入走势图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司盈利指标走势图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司负债情况图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司负债指标走势图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司运营能力指标走势图

图表：北京同仁堂（集团）有限责任公司成长能力指标走势图

图表：三九医药股份有限公司主要经济指标走势图

图表：三九医药股份有限公司经营收入走势图

图表：三九医药股份有限公司盈利指标走势图

图表：三九医药股份有限公司负债情况图

图表：三九医药股份有限公司负债指标走势图

图表：三九医药股份有限公司运营能力指标走势图

图表：三九医药股份有限公司成长能力指标走势图

图表：江西江中药业股份有限公司主要经济指标走势图

图表：江西江中药业股份有限公司经营收入走势图

图表：江西江中药业股份有限公司盈利指标走势图

图表：江西江中药业股份有限公司负债情况图

图表：江西江中药业股份有限公司负债指标走势图

图表：江西江中药业股份有限公司运营能力指标走势图

图表：江西江中药业股份有限公司成长能力指标走势图

图表：广州药业股份有限公司主要经济指标走势图

图表：广州药业股份有限公司经营收入走势图

图表：广州药业股份有限公司盈利指标走势图

图表：广州药业股份有限公司负债情况图

图表：广州药业股份有限公司负债指标走势图

图表：广州药业股份有限公司运营能力指标走势图

图表：广州药业股份有限公司成长能力指标走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司主要经济指标走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司经营收入走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司盈利指标走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司负债情况图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司负债指标走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司运营能力指标走势图

图表：山东东阿阿胶股份有限公司成长能力指标走势图

通过《2012-2016年中国非处方药（OTC）市场评估与投资前景评估研究报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业的发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/200027.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景；

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴；

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等；

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。