

2012-2016年中国趣味性食品(玩具食品)市场专项调研及投资方向研究报告

一、调研说明

《2012-2016年中国趣味性食品(玩具食品)市场专项调研及投资方向研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/203122.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

趣味性食品(也称玩具食品),即食品内容和包装感官上个性化,具有观赏、食用、玩耍或再利用等功能的一种食品,通常与玩具结合或以张扬的卡通、动漫造型、立体包装形式入市。国内青少年儿童市场是玩具食品最大的消费群,也是拯救危机下的玩具食品企业的有效途径之一,其食品内容和包装的功能性和趣味性发展方向也是必然。

艾凯咨询集团发布的《2012-2016年中国趣味性食品(玩具食品)市场专项调研及投资方向研究报告》共十三章。首先介绍了中国趣味性食品(玩具食品)行业的概念,接着分析了中国趣味性食品(玩具食品)行业发展环境,然后对中国趣味性食品(玩具食品)行业市场运行态势进行了重点分析,最后分析了中国趣味性食品(玩具食品)行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国趣味性食品(玩具食品)行业有个系统的了解或者想投资该行业,本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

- 第一章 2011-2012年世界趣味性食品行业整体运营状况分析
- 第一节 2011-2012年世界趣味性食品行业运行环境浅析
- 第二节 2011-2012年世界趣味性食品行业市场发展格局
- 一、玩具食品安全存争议趣味加美味难挡诱惑
- 二、朗盛玩具食品接触用增塑剂通过美国认证
- 三、世界趣味性食品市场动态分析

第三节 2011-2012年世界主要国家趣味性食品运行分析

- 一、美国
- 二、日本
- 三、韩国

第四节 2012-2016年世界趣味性食品行业发展趋势分析

- 第二章 2011-2012年中国趣味性食品行业市场发展环境解析
- 第一节 国内宏观经济环境分析
- 一、GDP历史变动轨迹分析

- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2012年中国宏观经济发展预测分析
- 第二节2011-2012年中国趣味性食品市场政策环境分析
- 一、缺陷产品召回范围扩大玩具食品等将有望入列
- 二、《食品召回管理规定》
- 三、《国务院关于加强食品等产品安全监督管理的特别规定》
- 第三节2011-2012年中国趣味性食品市场社会环境分析
- 一、中国人口规模及结构
- 二、中国儿童食品、玩具消费信心指数
- 第三章 2011-2012年中国食品安全问题探讨
- 第一节 中国食品安全的综述
- 一、食品安全问题频发
- 二、食品安全风险制度特点
- 三、食品安全问题备受关注
- 四、食品安全监控难度增大
- 第二节 中国食品安全剖析
- 一、中国食品安全问题的主要表现形式
- 二、食品安全问题产生的主要原因
- 三、加强中国食品安全的重要性
- 四、中国已将完善食品安全监管体制列为重点改革任务
- 五、我国食品安全"保卫战"全面打响
- 第三节 2011-2012年中国食品安全体系的构建
- 一、中国食品安全监管制度设计与演进分析
- 二、《中华人民共和国食品安全法》深入解析
- 三、构建完善的食品标准体系和安全法分析
- 四、建立健全食品安全监管要严把"六关"
- 万、构建"六自"体系确保食品安全
- 第四节 中国食品安全存在的问题及策略分析
- 一、中国食品安全面临的多重挑战
- 二、我国食品安全监管体系存在的问题
- 三、政府管制食品质量安全的缺陷

第五节 解决食品安全问题的对策

- 一、中国应加快食品安全风险监测建设步伐
- 二、解决食品安全问题的思路
- 三、从创新入手加强食品安全
- 四、加快推行食品安全强制责任保险

第四章 2011-2012年中国趣味性食品行业市场运行态势剖析

- 第一节 2011-2012年中国食品消费简述
- 一、扩大内需政策下食品消费市场巨大
- 二、中国食品消费发展方向
- 三、中国食品实行市场准入制
- 第二节2011-2012年中国趣味性食品市场发展现状分析
- 一、儿童食品行业发展迅速
- 二、儿童是趣味性食品主要消费群体
- 三、中国趣味性食品区域特性分析
- 四、玩具食品OEM分析
- 第三节 玩具食品的个性化表现
- 一、食品内容物本身口味和感官上的新颖
- 二、包装
- 三、两种个性的结合所产生的品牌个性化或者营销个性化第四节 2011-2012年中国趣味性食品存在的问题分析

第五章 2007-2011年中国趣味性食品制造行业数据监测分析

- 第一节 2007-2011年中国趣味性食品制造行业规模分析
- 一、企业数量增长分析
- 二、从业人数增长分析
- 三、资产规模增长分析
- 第二节 2011年中国趣味性食品制造行业结构分析
- 一、企业数量结构分析
- 1、不同类型分析
- 2、不同所有制分析
- 二、销售收入结构分析

- 1、不同类型分析
- 2、不同所有制分析

第三节 2007-2011年中国趣味性食品制造行业产值分析

- 一、产成品增长分析
- 二、工业销售产值分析
- 三、出口交货值分析

第四节 2007-2011年中国趣味性食品制造行业成本费用分析

- 一、销售成本统计
- 二、费用统计

第五节 2007-2011年中国趣味性食品制造行业盈利能力分析

- 一、主要盈利指标分析
- 二、主要盈利能力指标分析

第六章 2011-2012年中国趣味性食品市场深度剖析

第一节 2011-2012年中国趣味性食品市场特点分析

第二节 2011-2012年中国趣味性食品市场运行动态分析

- 一、中国玩具食品质量抽检情况
- 二、中国加强玩具食品检查力度

第三节2011-2012年中国趣味性食品市场运行状况

- 一、中国趣味性食品市场结构分析
- 二、趣味性食品市场消费现状
- 三、趣味性食品重点消费市场运行分析

第四节2011-2012年中国趣味性食品价格分析

- 一、糖果类
- 二、饮料类

第五节 影响中国趣味性食品市场发展的因素分析

第七章2011-2012年中国趣味性食品市场销售分析

第一节2011-2012年中国趣味性食品行业市场销售现状

第二节2011-2012年中国趣味性食品市场主要销售渠道特点分析

- 一、大商场
- 二、专卖店

- 三、超市
- 四、便利店

第三节2011-2012年中国趣味性食品行业市场销售渠道的瓶颈 第四节2011-2012年趣味性食品市场营销案例

- 一、旺仔QQ糖
- 二、"DOOGY一起玩吧"新概念饮料

第五节 2011-2012年中国趣味性食品市场营销策略分析

- 一、品牌定位准确
- 二、口味独特兼口味覆盖
- 三、目标市场进行价格覆盖
- 四、市场传播渠道及方式
- 六、呈现清晰卖点

第八章 2011-2012年中国趣味性食品市场消费调研

第一节 城镇居民消费结构分析

第二节 经济发达地区城镇小孩的家庭年平均零食消费情况

第三节 儿童食品购买者调查分析

第四节 趣味性食品购买地点调查分析

第五节 儿童趣味性食品信息传播渠道调查分析

第六节 影响消费的因素调查分析

第九章 2011-2012年中国趣味性食品市场竞争格局透析

第一节2011-2012年中国趣味性食品市场竞争动态分析

- 一、国外知名玩具食品企业盯紧中国玩具食品市场的空白
- 二、追逐趣味和时尚 "面包业星巴克"落户南京中央

第二节2011-2012年中国趣味性食品市场竞争力体现

- 一、品牌竞争分析
- 二、成本、价格竞争分析
- 三、营销渠道竞争分析

第三节2012-2016年中国趣味性食品行业竞争趋势分析

第十章 2011-2012年中国趣味性食品相关行业运行透析

- 第一节2011-2012年中国方便食品市场分析
- 一、方便食品成为食品业发展重心
- 二、中国农村方便面市场分析
- 三、中国面制品发展走势分析
- 四、方便食品市场前景分析
- 第二节2011-2012年糖果业市场运行分析
- 一、糖果业发展概况
- 二、中国糖果行业将进入品牌竞争时代
- 三、糖果产业市场结构分析
- 四、糖果企业不同品类占市场份额比重
- 五、糖果市场消费及结构
- 六、未来中国糖果业面临的机遇与挑战
- 第三节2011-2012年休闲食品市场分析
- 一、中国休闲食品市场发展空间巨大
- 二、健康营养成为休闲食品新趋势
- 三、休闲食品新品牌进入仍有空间
- 第十一章 2011-2012年中国趣味性食品重点生产企业运营财务状况分析(企业可自选)
- 第一节 北京汇源食品饮料有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析
- 第二节 湖南旺旺食品有限公司
- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第三节 肇庆肯的乐玩具糖果有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第四节 广州趣园食品有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第五节 天津好味多食品有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第六节 略……

第十二章 2012-2016年中国趣味性食品行业发展趋势与前景展望

第一节2012-2016年中国趣味性食品行业发展前景分析

- 一、中国食品加工业前景展望
- 二、趣味性食品市场前景析

第二节2012-2016年中国趣味性食品行业发展趋势分析

- 一、趣味性食品三个发展方向
- 二、趣味性食品包装趋势

第三节2012-2016年中国趣味性食品行业市场预测分析

一、趣味性食品市场供需预测分析

- 二、趣味性食品价格走势预测分析
- 三、趣味性食品进出口贸易预测分析

第四节 2012-2016年中国趣味性食品市场盈利预测分析

第十三章 2012-2016年中国趣味性食品行业投资前景预测分析

第一节2012-2016年中国趣味性食品行业投资概况分析

- 一、趣味性食品投资价值研究
- 二、趣味性食品投资环境分析

第二节2012-2016年中国趣味性食品行业投资机会分析

- 一、趣味性食品投资潜力分析
- 二、趣味性食品投资吸引力分析
- 三、与产业链相关的投资机会分析

第三节 2012-2016年中国趣味性食品行业投资风险预警

- 一、市场运营机制风险
- 二、市场竞争风险
- 三、食品卫生及安全风险

四、进退入风险

第四节 专家投资建议

图表目录:(部分)

图表: 2006-2011年国内生产总值

图表:2006-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表:2011年居民消费价格比上年涨跌幅度(%)

图表:2006-2011年年末国家外汇储备

图表:2006-2011年财政收入

图表:2006-2011年全社会固定资产投资

图表:2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度(亿元)

图表:2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表:2011年房地产开发和销售主要指标完成情况

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业企业数量增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业亏损企业数量增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业从业人数增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业资产规模增长趋势图

图表:2011年我国趣味性食品制造行业不同类型企业数量分布图

图表:2011年我国趣味性食品制造行业不同所有制企业数量分布图

图表:2011年我国趣味性食品制造行业不同类型企业销售收入分布图

图表:2011年我国趣味性食品制造行业不同所有制企业销售收入分布图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业产成品增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业工业销售产值增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业出口交货值增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业销售成本增长趋势图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业费用使用统计图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业主要盈利指标统计图

图表:2007-2011年我国趣味性食品制造行业主要盈利指标增长趋势图

图表:经济发达地区城镇小孩的家庭年平均零食消费情况

图表:儿童食品购买者调查分析

图表: 趣味性食品购买地点调查分析

图表:儿童趣味性食品信息传播渠道调查分析

图表:影响消费的因素调查分析

图表:北京汇源食品饮料有限公司主要经济指标走势图

图表:北京汇源食品饮料有限公司经营收入走势图

图表:北京汇源食品饮料有限公司盈利指标走势图

图表:北京汇源食品饮料有限公司负债情况图

图表:北京汇源食品饮料有限公司负债指标走势图

图表:北京汇源食品饮料有限公司运营能力指标走势图

图表:北京汇源食品饮料有限公司成长能力指标走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司主要经济指标走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司经营收入走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司盈利指标走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司负债情况图

图表:湖南旺旺食品有限公司负债指标走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司运营能力指标走势图

图表:湖南旺旺食品有限公司成长能力指标走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司主要经济指标走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司经营收入走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司盈利指标走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司负债情况图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司负债指标走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司运营能力指标走势图

图表:肇庆肯的乐玩具糖果有限公司成长能力指标走势图

图表:广州趣园食品有限公司主要经济指标走势图

图表:广州趣园食品有限公司经营收入走势图

图表:广州趣园食品有限公司盈利指标走势图

图表:广州趣园食品有限公司负债情况图

图表:广州趣园食品有限公司负债指标走势图

图表:广州趣园食品有限公司运营能力指标走势图

图表:广州趣园食品有限公司成长能力指标走势图

图表:天津好味多食品有限公司主要经济指标走势图

图表:天津好味多食品有限公司经营收入走势图

图表:天津好味多食品有限公司盈利指标走势图

图表:天津好味多食品有限公司负债情况图

图表:天津好味多食品有限公司负债指标走势图

图表:天津好味多食品有限公司运营能力指标走势图

图表:天津好味多食品有限公司成长能力指标走势图

图表:2012-2016年中国趣味性食品市场盈利预测分析

图表:略……

更多图表见报告正文

通过《2012-2016年中国趣味性食品(玩具食品)市场专项调研及投资方向研究报告》,生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息,为研究竞争对手的市场定位,产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问: https://www.icandata.com/view/203122.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景:

数量领先囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。