



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2012-2016年中国男士香水市场 分析及发展趋势研究报告

## 一、调研说明

《2012-2016年中国男士香水市场分析及发展趋势研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/203284.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

### 第一章 2011-2012年世界男士香水行业市场运行形势分析

#### 第一节 2011年全球男士香水行业发展概况

#### 第二节 世界男士香水行业发展走势

##### 二、全球男士香水行业市场分布情况

##### 三、全球男士香水行业发展趋势分析

#### 第三节 全球男士香水行业重点国家和地区分析

##### 一、北美

##### 二、亚洲

##### 三、欧盟

### 第二章 2011-2012年中国男士香水产业发展环境分析

#### 第一节 2011年中国宏观经济环境分析

##### 一、GDP历史变动轨迹分析

##### 二、固定资产投资历史变动轨迹分析

##### 三、2012年中国宏观经济发展预测分析

#### 第二节 男士香水行业主管部门、行业监管体

#### 第三节 中国男士香水行业主要法律法规及政策

#### 第四节 2012年中国男士香水产业社会环境发展分析

### 第三章 2011-2012年中国男士香水产业发展现状

#### 第一节 男士香水行业的有关概况

##### 一、男士香水的定义

##### 二、男士香水的特点

#### 第二节 男士香水的产业链情况

##### 一、产业链模型介绍

##### 二、男士香水行业产业链分析

#### 第三节 上下游行业对男士香水行业的影响分析

### 第四章 2011-2012年中国男士香水行业技术发展分析

#### 第一节 中国男士香水行业技术发展现状

## 第二节 男士香水行业技术特点分析

## 第三节 男士香水行业技术发展趋势分析

# 第五章 2011-2012年中国男士香水产业运行情况

## 第一节 中国男士香水行业发展状况

### 一、2007-2011年男士香水行业市场供给分析

### 二、2007-2011年男士香水行业市场需求分析

### 三、2007-2011年男士香水行业市场规模分析

## 第二节 中国男士香水行业集中度分析

### 一、行业市场区域分布情况

### 二、行业市场集中度情况

### 三、行业企业集中度分析

# 第六章 2011-2012年中国男士香水市场运行情况

## 第一节 行业最新动态分析

### 一、行业相关动态概述

### 二、行业发展热点聚焦

## 第二节 行业品牌现状分析

## 第三节 行业产品市场价格情况

## 第四节 行业外资进入现状及对未来市场的威胁

# 第七章 2010-2012年中国男士香水所属行业主要数据监测分析

## 第一节 2010-2012年中国男士香水所属行业总体数据分析

### 一、2010年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

### 二、2011年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

### 三、2012年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

## 第二节 2009-2011年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

### 一、2010年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

### 二、2011年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

### 三、2012年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

## 第三节 2010-2012年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

### 一、2010年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

一、2011年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

一、2012年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

## 第八章 2011-2012年中国男士香水行业竞争情况

### 第一节 行业经济指标分析

一、赢利性

二、附加值的提升空间

三、进入壁垒 / 退出机制

四、行业周期

### 第二节 行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

### 第三节 行业国际竞争力比较

## 第九章 2011-2012年男士香水行业重点生产企业分析

### 第一节 A企业

一、企业简介

二、企业经营数据

三、企业产品分析

### 第二节 B企业

一、企业简介

二、企业经营数据

三、企业产品分析

### 第三节 C企业

一、企业简介

二、企业经营数据

三、企业产品分析

### 第四节 D企业

一、企业简介

二、企业经营数据

三、企业产品分析

第五节 E企业

一、企业简介

二、企业经营数据

三、企业产品分析

&hellip;&hellip;&hellip;&hellip;&hellip;

第十章 2012-2016年男士香水行业发展预测分析

第一节 2012-2016年中国男士香水行业未来发展预测分析

一、中国男士香水行业发展方向及投资机会分析

二、2012-2016年中国男士香水行业发展规模分析

三、2012-2016年中国男士香水行业发展趋势分析

第二节 2012-2016年中国男士香水行业供需预测

一、2012-2016年中国男士香水行业供给预测

二、2012-2016年中国男士香水行业需求预测

第三节 2012-2016年中国男士香水行业价格走势分析

第十一章 2012-2016年中国男士香水行业投资风险预警

第一节 中国男士香水行业存在问题分析

第二节 中国男士香水行业政策投资风险

一、政策和体制风险

二、技术发展风险

三、市场竞争风险

四、原材料压力风险

五、经营管理风险

第十二章 2012-2016年中国男士香水行业发展策略及投资建议

第一节 男士香水行业发展策略分析

一、坚持产品创新的领先战略

二、坚持品牌建设的引导战略

三、坚持工艺技术创新的支持战略

四、坚持市场营销创新的决胜战略

五、坚持企业管理创新的保证战略

## 第二节 男士香水行业市场的关键客户战略实施

一、实施关键客户战略的必要性

二、合理确立关键客户

三、对关键客户的营销策略

四、强化关键客户的管理

五、实施关键客户战略要重点解决的问题

## 第三节 艾凯投资建议

一、重点投资区域建议

二、重点投资产品建议

图表目录（部分）：

图表：2007-2011年国内生产总值

图表：2007-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2010年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2007-2011年年末国家外汇储备

图表：2007-2011年财政收入

图表：2007-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：2011年房地产开发和销售主要指标完成情况

图表：男士香水行业产业链

图表：2007-2011年男士香水行业市场供给

图表：2007-2011年男士香水行业市场需求

图表：2007-2011年男士香水行业市场规模

图表：2009年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

图表：2010年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

图表：2011年中国男士香水所属行业全部企业数据分析

图表：2009年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

图表：2010年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

图表：2011年中国男士香水所属行业不同规模企业数据分析

图表：2009年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

图表：2010年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

图表：2011年中国男士香水所属行业不同所有制企业数据分析

图表：男士香水所属行业生命周期判断

图表：男士香水所属行业区域市场分布情况

图表：2012-2016年中国男士香水行业市场规模预测

图表：2012-2016年中国男士香水行业供给预测

图表：2012-2016年中国男士香水行业需求预测

图表：2012-2016年中国男士香水行业价格指数预测

图表：&hellip;&hellip;

更多图表详见正文&hellip;&hellip;

通过《2012-2016年中国男士香水市场分析及发展趋势研究报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业的发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/203284.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

### 四、数据来源



对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

#### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。