



艾凯咨询
ICAN Consulting

2012-2016年液态奶市场供需预测与投资战略研究报告

一、调研说明

《2012-2016年液态奶市场供需预测与投资战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/206057.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

液态奶是由健康奶牛所产的鲜乳汁，经有效的加热杀菌方处理后，分装出售的饮用牛乳。根据国际乳业联合会（IDF）的定义，液体奶（液态奶）是巴氏杀菌乳、灭菌乳和酸乳三类乳制品的总称。

艾凯咨询集团发布的《2012-2016年液态奶市场供需预测与投资战略研究报告》共十四章。首先介绍了液态奶产业相关概述、世界乳制品行业整体运行状况等，接着分析了中国液态乳市场运行的现状，然后介绍了中国液态奶市场竞争格局。随后，报告对中国液态奶做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国液态奶行业发展趋势与投资预测。您若想对液态奶产业有个系统的了解或者想投资液态奶行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 液态奶产业相关概述

第一节 液态奶细分产品划分

一、原料使用角度进行分类

二、加工工艺角度进行分类

第二节 液态奶常见两个标准化

一、脂肪标准化

二、蛋白质标准化

第三节 液态奶生产工艺

第二章 2012年世界乳制品行业整体运行状况分析

第一节 2012年世界乳制品行业运行动态分析

一、世界常温奶销量上升

二、世界乳品市场形势分析

三、世界乳清生产现状

四、全球乳制品行业新标准出台

第二节 2012年美国乳制品市场现状及预测

一、美国乳制品消费和生产分析

二、美国乳制品出口有补贴

三、美国乳制品全球贸易情况分析

第三节 2012年澳大利亚乳业现状及发展趋势

一、澳大利亚乳制品产业总况

二、澳大利亚乳制品市场和贸易

三、澳大利亚乳品技术发展分析

第四节 2012年亚洲乳制品行业现状

一、菲律宾乳制品市场现状

二、印度、智利乳业瞄准中国市场

第五节 2012-2016年世界乳制品市场需求趋势分析

第三章 2012年中国乳制品行业整体运行动态分析

第一节 现阶段我国乳制品行业运行总况

一、中国奶业发展的四个阶段

二、中国奶业发展取得较大成就

三、中国奶业的科技发展

四、中国奶业的国际合作与交流

五、中国奶业产业集群分析

六、乳品业整体发展态势

七、中国乳制品业热点问题探讨与策略分析

第二节 2009-2012年中国乳制品产量数据统计分析

一、2009-2011年中国乳制品产量数据分析

二、2012年中国乳制品产量数据分析

三、2012年中国乳制品产量增长性分析

第三节 2012年中国乳制品市场运行概况

一、我国乳业市场结构分析

二、我国乳制品市场新品纷呈

三、中国乳制品各级市场分析

四、高端奶成乳品企业利润新增长点

第四节 2012年中国乳制品消费分析

一、乳制品消费者构成及其营养需求

二、乳品消费结构分析

- 三、乳品业消费者行为与心理探究
- 四、中国各省市城镇居民人均乳品消费变化
- 五、乳业供需总量及结构浅析

第四章 2009-2011年中国液态奶制造行业数据监测分析

第一节 2009-2011年中国液态奶制造行业总体数据分析

- 一、2009年中国液态奶制造行业全部企业数据分析
- 二、2010年中国液态奶制造行业全部企业数据分析
- 三、2011年中国液态奶制造行业全部企业数据分析

第二节 2009-2011年中国液态奶制造行业不同规模企业数据分析

- 一、2009年中国液态奶制造行业不同规模企业数据分析
- 二、2010年中国液态奶制造行业不同规模企业数据分析
- 三、2011年中国液态奶制造行业不同规模企业数据分析

第三节 2009-2011年中国液态奶制造行业不同所有制企业数据分析

- 一、2009年中国液态奶制造行业不同所有制企业数据分析
- 二、2010年中国液态奶制造行业不同所有制企业数据分析
- 三、2011年中国液态奶制造行业不同所有制企业数据分析

第五章 2009-2012年中国液体乳产量数据统计分析

第一节 2009-2011年中国液体乳产量数据分析

- 一、2009-2011年液体乳产量数据分析
- 二、2009-2011年液体乳重点省市数据分析

第二节 2012年中国液体乳产量数据分析

- 一、2012年全国液体乳产量数据分析
- 二、2012年液体乳重点省市数据分析

第三节 2012年中国液体乳产量增长性分析

- 一、产量增长
- 二、集中度变化

第六章 2012年中国液态乳市场运行透析

第一节 2012年中国液态乳市场运行简况

- 一、液态乳市场特点分析

二、中国液态乳的市场格局

三、我国液态奶市场恢复情况较好

四、消费者对液态乳满意度回升

第二节 2012年中国超高温灭菌奶/UHT奶/常温奶市场透析

一、超高温灭菌奶概述

二、常温奶消费市场分析

三、龙头企业争夺常温奶市场

四、灭菌奶激活奶市

五、灭菌奶冲击巴氏奶

第三节 2012年中国巴氏奶市场探析

一、巴氏奶市场概述

二、中国巴氏奶市场发展现状分析

三、巴氏奶市场的迷失

四、巴氏奶市场的竞争策略

五、推广"巴氏奶"，光明乳业结盟国际纸业

六、巴氏奶企业未来发展的对策分析

七、中国巴氏奶发展建议

第四节 酸奶

一、华南酸奶市场大战升级

二、蒙牛强势杀入上海酸奶市场

三、杯装酸奶悄然杀入液态奶市场

四、日本：盛行酸奶制品

第七章 2012年中国液态奶市场热点问题分析

第一节 解密"还原奶"迷雾

一、六成"液态奶"是奶粉造

二、乳制品协会为"还原奶"正名

三、奶业专家集体声援"还原奶"始末

第二节 "毒奶粉"背后的产业黑幕回放

第三节 从"无抗奶"看液态奶的概念炒作

第四节 "倒奶"事件凸现奶业低水平过剩

第五节 北京城区居民乳品消费需求分析

第六节 收缩战略暗藏伏笔，外资乳业的隐身游戏

第八章 2012年中国液态奶消费行为全面调研

第一节 液态奶消费特征

- 一、消费基础的逐渐成熟带动消费市场发展
- 二、消费者对液态奶的知识水平有所提高

第二节 液态奶消费者消费行业调研

- 一、饮用方式
- 二、饮用量
- 三、饮用包装
- 四、饮用地点
- 五、购买地点
- 六、购买量

第三节 消费者认识奶品信息来源

第四节 液态奶品牌消费构成分析

第九章 2012年中国液态奶市场竞争格局分析

第一节 2012年中国液态奶市场竞争格局的变化

- 一、促销活动加剧液态奶市场销售量
- 二、草原牛奶上升趋势明显
- 三、北上南下、企业的大市场大格局行为
- 四、品牌战加剧
- 五、液态奶竞争逐步趋于理性和成熟

第二节 2012年中国液态奶市场竞争力分析

- 一、奶源竞争分析——液态奶市场掀起“圈地”热
- 二、产品竞争分析——液态奶构成及分布
- 三、品牌竞争分析——液态奶品牌市场变化

第三节 2012年中国液态奶产业集中度分析

- 一、市场集中度分析
- 二、生产企业的集中分布

第四节 2012-2016年中国液态奶市场竞争趋势分析

第十章 2012年中国液态奶行业优势企业竞争力分析

第一节 内蒙古伊利实业集团股份有限公司（600887）

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第二节 北京三元食品股份有限公司（600429）

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第三节 光明乳业股份有限公司（600597）

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第四节 黑龙江省完达山乳业股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析
- 三、企业盈利能力分析
- 四、企业偿债能力分析
- 五、企业运营能力分析
- 六、企业成长能力分析

第五节 内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司

- 一、企业概况
- 二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第六节 黑龙江雅士利乳业有限公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第七节 黑龙江光明松鹤乳品有限责任公司

一、企业概况

二、企业主要经济指标分析

三、企业盈利能力分析

四、企业偿债能力分析

五、企业运营能力分析

六、企业成长能力分析

第十一章 2012年中国液态奶关联产业之-奶业现状分析

第一节 2012年世界奶业运行分析

一、世界奶业发展的基本情况

二、近期国际奶业的发展形势

三、全球性的牛奶和奶制品价格走势分析

四、国外扶持奶业发展的经验

第二节 2012年我国奶业形势分析

一、中国奶业发展的战略地位

二、中国奶业发展成就显著

三、国际金融危机对中国奶业的影响及应对措施

第三节 2012年中国西部奶业现状分析

一、西部地区12个省、市、区的奶业现状

二、西部奶业资源现状

三、东、西部奶业发展优势与特点

第十二章 2012年中国液态奶关联产业之-液态奶包装行业现状分析

第一节 2012年中国液态奶包装行业综述

一、中国液态奶包装水平

二、外企垄断无菌包装

三、中国液态奶包装业存在的问题

第二节 液态奶包装膜选择及印制工艺浅析

第三节 软包装液态鲜奶保质期如何保障

第四节 2012-2016年我国液态奶包装发展趋势

第十三章 2012-2016年中国液态奶行业发展趋势分析

第一节 2012-2016年中国乳品市场发展趋势探析

一、液态奶市场发展趋势十大特征

二、中国乳品市场消费趋势

三、城镇有效市场有效需求得到满足

四、价格是影响液态奶消费模型分析

五、收入增长是农村需求释放必要条件

第二节 2012-2016年中国液态乳产业趋势探析

一、我国乳业"液态奶独大"局面将改变

二、液态乳产业产品格局趋势分析

三、液态乳制品生产技术及产品的发展趋势

第三节 2012-2016年中国液态奶制品包装新趋势分析

一、利乐包装

二、塑料杯无菌包装

三、黑白鲜奶膜包装

1、薄膜的卫生性

2、薄膜的结构设计

3、薄膜的热封性

4、薄膜的印刷性

5、印刷油墨的选择

四、全球OPP包装薄膜市场需求呈上扬趋势

第四节 2012-2016年中国功能性食品添加剂在液态奶中的应用趋势

- 一、在复原奶中的应用
- 二、在巧克力奶和强化钙奶中的应用
- 三、在中性奶饮料中的应用
- 四、在酸奶中的应用
- 五、在低pH值奶饮料中的应用
- 六、在植物蛋白饮料中的应用

第十四章 2012-2016年中国液态奶行业投资机会与风险分析

第一节 2012年中国液态奶投资概况

- 一、伊利投资3.5亿元建大型液态奶生产基地
- 二、投资40亿元液态奶项目落户沈阳市法库县
- 三、投资7亿元的蒙牛液态奶项目落户保定望都

第二节 2012-2016年液态奶行业投资机会分析

- 一、液态奶行业区域投资机会
- 二、产业链相关的投资机会分析

第三节 2012-2016年液态奶行业投资风险预警

- 一、宏观调控风险
- 二、行业政策出台风险
- 三、市场竞争风险
- 四、产品创新风险
- 五、经营管理风险
- 六、其他风险

第四节 成功案例解析与经验借鉴

- 一、内蒙古乳品产业的成长模式研究
 - 1、内蒙古乳品产业的竞争优势分析
 - 2、内蒙古乳品产业面临的竞争因素分析
 - 3、提升内蒙古乳品产业竞争优势的成长模式
- 二、光明、达能、优诺上海酸奶市场征战解读
- 三、西部奶业发展的对策与措施

第五节 专家投资建议

图表目录：（部分）

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司主要经济指标走势图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司经营收入走势图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司盈利指标走势图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司负债情况图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司负债指标走势图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司运营能力指标走势图

图表：内蒙古伊利实业集团股份有限公司成长能力指标走势图

图表：北京三元食品股份有限公司主要经济指标走势图

图表：北京三元食品股份有限公司经营收入走势图

图表：北京三元食品股份有限公司盈利指标走势图

图表：北京三元食品股份有限公司负债情况图

图表：北京三元食品股份有限公司负债指标走势图

图表：北京三元食品股份有限公司运营能力指标走势图

图表：北京三元食品股份有限公司成长能力指标走势图

图表：光明乳业股份有限公司主要经济指标走势图

图表：光明乳业股份有限公司经营收入走势图

图表：光明乳业股份有限公司盈利指标走势图

图表：光明乳业股份有限公司负债情况图

图表：光明乳业股份有限公司负债指标走势图

图表：光明乳业股份有限公司运营能力指标走势图

图表：光明乳业股份有限公司成长能力指标走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司主要经济指标走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司经营收入走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司盈利指标走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司负债情况图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司负债指标走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司运营能力指标走势图

图表：黑龙江省完达山乳业股份有限公司成长能力指标走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司主要经济指标走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司经营收入走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司盈利指标走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司负债情况图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司负债指标走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司运营能力指标走势图

图表：内蒙古蒙牛乳业（集团）股份有限公司成长能力指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司主要经济指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司经营收入走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司盈利指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司负债情况图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司负债指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司运营能力指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司成长能力指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司主要经济指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司经营收入走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司盈利指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司负债情况图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司负债指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司运营能力指标走势图

图表：黑龙江雅士利乳业有限公司成长能力指标走势图

通过《2012-2016年液态奶市场供需预测与投资战略研究报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/206057.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法

- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司）

，艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。