

2013-2017年中国家用电吹风市场评估及发展前景预测报告



一、调研说明

《2013-2017年中国家用电吹风市场评估及发展前景预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/225390.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

电吹风直接靠电动机驱动转子带动风叶旋转。当风叶旋转时,空气从进风口吸入,由此形成的离心气流再由风筒前嘴吹出。空气通过时,若装在风嘴中的发热支架上的电热丝已通电变热,则吹出的是热风;若选择开关不使发热丝通电发热,则吹出的是冷风。电吹风就是以此来实现烘干和整形的目的。

电吹风的规格大小,主要按电功率划分,常用的规格有250瓦、350瓦、450瓦、550 瓦、850 瓦、1000瓦,1200瓦等。电吹风虽然在型式、款式和大小上有很大差别,但它们的内在结构 大体相同,主要由电动机和它的驱动风叶、发热元件及电器控制开关件三大部分组成。

艾凯集团报告网发布的《2013-2017年中国家用电吹风市场评估及发展前景预测报告》共十二章。首先介绍了全球家用电吹风行业运营态势,接着分析了中国家用电吹风行业发展环境,然后对中国家用电吹风行业市场运行态势进行了重点分析,最后分析了中国家用电吹风行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国家用电吹风行业有个系统的了解或者想投资该行业,本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录

- 第一章 2011-2013年全球家用电吹风市场运行态势分析
- 第一节 2011-2013年全球家用电吹风市场发展综述
- 一、松下推出护发吹风机
- 二、世界家用电吹风品牌竞争激烈分析
- 第二节 2011-2013年世界主要国家电吹风市场运行状况分析
- 一、美国电吹风品牌分析
- 二、德国家用电吹风市场分析
- 三、日本电吹风市场分析
- 第二章 2011-2013年中国家用电吹风产业运行环境分析
- 第一节 2011-2013年中国经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2013年中国宏观经济发展预测分析
- 第二节 2011-2013年中国家用电吹风产业政策环境分析
- 一、小家电政策分析
- 二、进出口政策分析
- 三、相关产业政策影响分析
- 第三节 2011-2013年中国家用电吹风产业社会环境分析
- 一、人口环境分析
- 二、教育环境分析
- 三、文化环境分析
- 四、生态环境分析
- 五、中国城镇化率
- 六、居民的各种消费观念和习惯
- 第三章 2011-2013年中国家用电吹风市场运行走势分析
- 第一节 2011-2013年中国家用电吹风市场产量统计分析
- 一、家用电吹风供给情况分析
- 二、家用电吹风需求分析
- 三、影响家用电吹风产业市场供需的因素分析
- 第二节2011-2013年中国电吹风机市场运行态势分析
- 一、电吹风机品牌分析
- 二、电吹风机价格分析
- 三、电吹风机技术分析
- 第三节2011-2013年中国家用电吹风产品市场销售情况分析

第四章 2011-2013年中国家用电吹风产业营运格局透析

- 第一节 2011-2013年中国家用电吹风产业运行概述
- 一、中国家用电吹风产业发展规模分析
- 二、中国家用电吹风产业发展特点分析
- 三、家用电吹风品牌分析
- 第二节 2011-2013年中国家用电吹风产业发展存在的问题分析

- 一、辐射大
- 二、产品质量问题分析
- 三、市场监管存在的问题分析

第五章 2011-2013年中国家用电吹风市场运行动态分析

第一节 2011-2013年中国家用电吹风市场消费调查分析

- 一、市场消费者调查分析
- 二、购买产品影响因素分析
- 三、购买渠道分析

第二节 2011-2013年中国家用电吹风市场发展动态分析

- 一、品牌市场占有率分析
- 二、产品需求动态分析
- 三、产品多样化分析

第三节 2011-2013年中国家用电吹风市场价格走势预测分析

第六章2010-2012年中国家用美容、保健电器具行业数据监测分析

第一节 2010-2012年中国家用美容、保健电器具行业总体数据分析

- 一、2010年中国家用美容、保健电器具行业全部企业数据分析
- 二、2011年中国家用美容、保健电器具行业全部企业数据分析
- 三、2012年中国家用美容、保健电器具行业全部企业数据分析

第二节 2010-2012年中国家用美容、保健电器具行业不同规模企业数据分析

- 一、2010年中国家用美容、保健电器具行业不同规模企业数据分析
- 二、2011年中国家用美容、保健电器具行业不同规模企业数据分析
- 三、2012年中国家用美容、保健电器具行业不同规模企业数据分析

第三节 2010-2012年中国家用美容、保健电器具行业不同所有制企业数据分析

- 一、2010年中国家用美容、保健电器具行业不同所有制企业数据分析
- 二、2011年中国家用美容、保健电器具行业不同所有制企业数据分析
- 三、2012年中国家用美容、保健电器具行业不同所有制企业数据分析

第七章 2008-2012年中国电吹风机进出口数据监测分析

第一节2008-2012年中国电吹风机进口数据分析

一、进口数量分析(85163100)

- 二、进口金额分析
- 第二节2008-2012年中国电吹风机出口数据分析
- 一、出口数量分析
- 二、出口金额分析

第三节2008-2012年中国电吹风机进出口平均单价分析

第八章 2011-2013年中国家用电吹风产业市场竞争格局分析

第一节 2011-2013年中国家用电吹风产品竞争现状分析

- 一、品牌竞争分析
- 二、技术竞争分析
- 三、质量竞争分析
- 第二节 2011-2013年中国家用电吹风产业集中度分析
- 一、生产企业集中分布
- 二、市场集中度分析

第三节 2011-2013年中国家用电吹风企业提升竞争力策略分析 第四节 2013-2017年中国家用电吹风产品竞争趋势预测分析

第九章2011-2013年中国家用电吹风产品优势企业财务状况及竞争力分析

第一节松下电工.万宝电器(广州)有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析

第二节 博朗(上海)有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析

第三节 超人集团有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析

- 四、2013-2017年公司发展战略分析 第四节 浙江月立电器有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第五节 卓亚士电子(深圳)有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第六节 江门市金羚风扇制造有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第七节 浙江金得利美容美发家电有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第八节 宁波比依塑业有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第九节 宁波西摩电器有限公司
- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第十节 远通五金塑胶制品(深圳)有限公司

- 一、企业概况
- 二、竞争优势分析
- 三、2011-2012年经营状况分析
- 四、2013-2017年公司发展战略分析
- 第十章 2011-2013年中国小家电产业发展形势分析
- 第一节 2011-2013年中国小家电产业规模发展分析
- 一、产量持续增长,速度趋于平缓
- 二、市场销售稳步提升,厨卫家电抢占风头
- 三、出口保持递增,形势大为喜人
- 第二节 2011-2013年中国小家电市场表现分析
- 一、多路家电厂商涉足小家电领域,争夺家电行业中的"最后一桶金"
- 二、时尚掀起风暴,品质引领方向
- 三、概念引导消费,演绎现代生活
- 四、内忧外患,路漫漫其修远
- 五、销售渠道呈多元化
- 第十一章 2013-2017年中国家用电吹风产业投资机会与风险分析
- 第一节 2013-2017年中国家用电吹风产业投资环境分析
- 第二节 2013-2017年中国家用电吹风产业投资机会分析
- 一、投资潜力分析
- 二、吸引力分析
- 第三节2013-2017年中国家用电吹风投资风险预警分析
- 一、市场竞争风险分析
- 二、政策风险分析
- 三、进出口风险分析
- 第四节 智研专家建议
- 第十二章 2013-2017年中国家用电吹风产业发展趋势预测分析
- 第一节 2013-2017年中国家用电吹风产业发展趋势分析
- 一、产业规模发展预测分析
- 二、产业生产技术趋势预测分析

三、产业集中程度预测分析

第二节 2013-2017年中国家用电吹风市场发展趋势预测分析

- 一、产量产销预测分析
- 二、产品价格预测分析
- 三、家用美容、保健电器具制造行业预测分析

图表目录:

图表:国内生产总值同比增长速度

图表:全国粮食产量及其增速

图表:规模以上工业增加值增速(月度同比)(%)

图表:社会消费品零售总额增速(月度同比)(%)

图表:进出口总额(亿美元)

图表:广义货币(M2)增长速度(%)

图表:居民消费价格同比上涨情况

图表:工业生产者出厂价格同比上涨情况(%)

图表:城镇居民人均可支配收入实际增长速度(%)

图表:农村居民人均收入实际增长速度

图表:人口及其自然增长率变化情况

图表:2012年固定资产投资(不含农户)同比增速(%)

图表:2012年房地产开发投资同比增速(%)

图表:2013年中国GDP增长预测

图表:国内外知名机构对2013年中国GDP增速预测

通过《2013-2017年中国家用电吹风市场评估及发展前景预测报告》,生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息,为研究竞争对手的市场定位,产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问: https://www.icandata.com/view/225390.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景:

数量领先囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。