

2013-2017年中国钢铁企业非钢 行业市场行情动态及投资前景分 析报告



一、调研说明

《2013-2017年中国钢铁企业非钢行业市场行情动态及投资前景分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/226254.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

截至2012年7月31日,共有21家上市钢铁企业发布了2012年半年度业绩预报。结果显示,除了攀钢因2011年实施资产重组业绩同比大幅上升之外,仅有3家钢铁公司业绩同比预增。2012年上半年,中钢协会员企业累计实现销售收入17957.5亿元,同比下降3.34%;利润仅为23.85亿元,减幅达到95.81%,行业亏损总额142.48亿元,亏损面达到33.75%,销售利润率由2011年同期的3.06%,降到仅有0.13%。

在经营状况如此不乐观的情况下,国内钢铁企业的产量并没有出现停滞或下滑,这进一步加剧了行业的生存困难。截至2012年7月,我国的钢材产量累计达5.49亿吨,粗钢产量达4.19亿吨,生铁的产量达3.91亿吨,均较2011年同期有不同程度的增长;2011年中国的钢材产量达8.81亿吨,粗钢产量为6.83亿吨,生铁的产量为6.30亿吨,分别较上年同比增长8.40%、12.30%和8.90%。

铁矿石是钢铁企业最大的生产成本,国内钢企对铁矿石进口的依赖程度较高,这也是中国钢企工。 企遭受低盈利之困的重要原因。

国内的钢铁企业而言,在产能过剩、需求放缓、库存上升、利润微薄等不利形势下,迫于生存发展的压力,各钢铁企业纷纷在主业之外寻求新的出路,向产业链上下游纵向延伸,努力开拓非钢产业。

艾凯集团报告网发布的《2013-2017年中国钢铁企业非钢行业市场行情动态及投资前景分析报告》共六章。首先介绍了中国钢铁企业非钢行业的概念,接着分析了中国钢铁企业非钢行业市场运行态势进行了重点分析,最后分析了中国钢铁企业非钢行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国钢铁企业非钢行业有个系统的了解或者想投资该行业,本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第1章:中国钢铁企业发展非钢产业背景9

- 1.1 钢铁产业与非钢产业的划分 9
- 1.1.1 产业的一般概念 9
- 1.1.2 钢铁产业与非钢产业的划分 9
- 1.2 钢铁产业发展困境分析 10

- 1.2.1 靠上游:成本受制于人 10
- 1.2.2 供下游:产品技不如人 10
- 1.3 钢铁企业发展非钢产业的必要性分析 11
- 1.3.1 促进钢铁主业提高竞争力 11
- 1.3.2 提高资产利用率 11
- 1.3.3 提高抗风险能力 11
- 1.3.4 培育灵活的经营机制 11
- 1.4 钢铁企业发展非钢产业SWOT分析 12
- 1.4.1 优势 (Strength) 分析 12
- 1.4.2 劣势(Weakness)分析 12
- 1.4.3 机会 (Opportunity) 分析 13
- 1.4.4 威胁 (Threat)分析 14
- 1.5 钢铁企业发展非钢产业宏观环境分析 14
- 1.5.1 政策环境分析 14
- 1.5.2 经济环境分析 15

第2章:国外领先钢铁企业发展非钢产业的战略分析24

- 2.1 新日铁发展非钢产业的战略分析 24
- 2.1.1 新日铁发展非钢产业历程 24
- 2.1.2 新日铁非钢业务体系分析 25
- (1)新日铁非钢业务体系构成25
- (2)新日铁非钢业务总体特点25
- 2.1.3 新日铁五大非钢业务分析 26
- (1)新日铁五大非钢业务内容26
- (2)新日铁五大非钢业务特点28
- (3)新日铁五大非钢业务盈利能力32
- 2.1.4 新日铁发展非钢产业的主要策略分析 32
- 2.1.5 对我国钢铁企业发展非钢产业的启示 32
- 2.2 蒂森克虏伯集团发展非钢产业的战略分析 33
- 2.2.1 蒂森克虏伯集团发展非钢产业历程 33
- 2.2.2 蒂森克虏伯集团非钢业务体系分析 34
- (1) 蒂森克虏伯集团非钢业务体系构成 34

- (2) 蒂森克虏伯集团非钢业务总体特点34
- 2.2.3 蒂森克虏伯集团四大非钢业务分析 35
- (1) 蒂森克虏伯集团四大非钢业务内容 35
- (2) 蒂森克虏伯集团四大非钢业务盈利能力37
- 2.2.4 蒂森克虏伯集团发展非钢产业的主要策略 37
- 2.2.5 对我国钢铁企业发展非钢产业的启示 39
- 2.3 浦项钢铁发展非钢产业的战略分析 40
- 2.3.1 全球最具竞争力的钢铁公司非钢产业发展历程 40
- 2.3.2 浦项钢铁非钢业务体系分析 42
- (1) 浦项钢铁非钢业务体系构成 42
- (2) 浦项钢铁非钢业务总体特点 42
- 2.3.3 浦项钢铁两大非钢业务分析 44
- (1) 浦项钢铁两大非钢业务内容 44
- (2) 浦项钢铁非钢业务盈利能力 45
- 2.3.4 浦项钢铁发展非钢产业的主要策略分析 45
- 2.3.5 对我国钢铁企业发展非钢产业的启示 47
- 第3章:中国钢铁企业非钢产业发展现状49
- 3.1 中国钢铁企业非钢产业发展总体状况 49
- 3.1.1 钢铁业处于微利时代 49
- 3.1.2 非钢产业助力钢企稳定发展 49
- 3.1.3 国内部分钢企发展规划 49
- 3.2 中国钢铁行业非钢产业典型案例分析 50
- 3.2.1 宝钢非钢产业发展战略分析 50
- (1) 宝钢非钢产业的发展历史50
- (2)宝钢非钢产业的业务构成51
- (3) 宝钢非钢产业的利润占比55
- (4) 宝钢非钢产业的盈利能力56
- (5) 宝钢非钢产业的经营策略分析 56
- (6) 宝钢非钢产业发展规划 57
- 3.2.2 首钢非钢产业发展战略分析 57
- (1)首钢非钢产业的发展历史57

- (2) 首钢非钢产业的业务构成57
- (3)首钢非钢产业的盈利能力61
- (4)首钢非钢产业经营策略分析61
- (5)首钢非钢产业发展规划62
- 3.2.3 武钢非钢产业发展战略分析 62
- (1) 武钢非钢产业的发展历史62
- (2) 武钢非钢产业的业务构成62
- (3) 武钢非钢产业的收入占比63
- (4) 武钢非钢产业的盈利能力63
- (5) 武钢非钢产业经营策略分析 64
- (6) 武钢非钢产业发展规划65
- 3.3 中国其它领先钢铁企业非钢产业经营情况分析 65
- 3.3.1 鞍山钢铁集团公司非钢产业经营情况分析 65
- (1)企业发展简况分析65
- (2)企业非钢业务体系分析66
- (3)企业非钢业务盈利情况67
- (4)企业非钢产业发展规划68
- (5)企业非钢产业投资动态68
- 3.3.2 马钢(集团)控股有限公司非钢产业经营情况分析 69
- (1)企业发展简况分析69
- (2)企业非钢业务体系分析69
- (3)企业非钢业务收入占比70
- (4)企业非钢产业发展规划71
- (5)企业非钢产业投资动态71
- 3.3.3 安阳钢铁集团有限责任公司非钢产业经营情况分析 72
- (1)企业发展简况分析72
- (2)企业非钢业务体系分析72
- (3)企业非钢业务收入情况77
- (4)企业非钢产业投资动态77
- 3.3.4 包头钢铁(集团)有限责任公司非钢产业经营情况分析77
- (1)企业发展简况分析77
- (2)企业非钢业务体系分析 78

- (3)企业非钢业务经营情况78
- (4)企业非钢产业发展规划79
- (5)企业非钢产业投资动态79
- 3.3.5 酒泉钢铁(集团)有限责任公司非钢产业经营情况分析 80
- (1)企业发展简况分析80
- (2)企业非钢业务体系分析80
- (3)企业非钢业务收入占比86
- (4)企业非钢产业发展规划87

第4章:中国钢铁企业发展非钢产业的战略选择104

- 4.1 钢铁企业发展非钢产业的战略选择原则 104
- 4.2 钢铁行业产业链分析 105
- 4.2.1 钢铁行业产业链上游分析 105
- 4.2.2 钢铁行业产业链下游分析 109
- 4.3 钢铁企业向产业链上游延伸分析 130
- 4.3.1 钢铁企业向产业链上游延伸的必要性 130
- 4.3.2 钢铁企业向产业链上游延伸的区域性 130
- 4.3.3 钢铁企业向产业链上游延伸模式 131
- 4.3.4 钢铁企业向产业链上游延伸现状 132
- 4.3.5 钢铁企业向产业链上游延伸的典型案例分析 133
- 4.4 钢铁企业向产业链下游延伸分析 135
- 4.4.1 钢铁企业向产业链下游延伸的必要性 135
- 4.4.2 钢铁企业向产业链下游延伸的区域性 136
- 4.4.3 钢铁企业向产业链下游延伸模式 136
- 4.4.4 钢铁企业向产业链下游延伸现状 138
- 4.4.5 钢铁企业向产业链下游延伸的典型案例分析 140
- 4.5 钢铁企业向产业链上下游延伸的选择分析 141
- 4.6 钢铁企业向多元化产业发展分析 142
- 4.6.1 钢铁企业向多元化产业发展的条件 142
- (1)企业必须具有自己核心的竞争力142
- (2) 财务状况良好并具备实施多元化战略的剩余资产 142
- (3)企业现有产品所处生命周期的阶段 143

- (4)企业有完善的财务监督管理能力143
- 4.6.2 钢铁企业向多元化产业发展模式 144
- 4.6.3 钢铁企业向多元化产业发展现状 144
- 4.6.4 钢铁企业向多元化产业发展的典型案例分析 146
- 4.6.5 钢铁企业向多元化产业发展的优劣势分析 147
- 4.7 钢铁企业发展产融结合模式前景分析 148
- 4.7.1 产融结合模式的概念 148
- 4.7.2 钢铁企业实行产融结合模式的路径 149
- 4.7.3 钢铁企业实行产融结合模式的典型案例分析 150
- 4.7.4 钢铁企业实行产融结合模式的前景分析 150
- 4.8 钢铁企业发展产信结合模式前景分析 151
- 4.8.1 产信结合模式的概念 151
- 4.8.2 钢铁企业实行产信结合模式的路径 152
- 4.8.3 钢铁企业实行产信结合模式的典型案例分析 153
- 4.8.4 钢铁企业实行产信结合模式的前景分析 154

第5章:中国钢铁企业发展非钢产业的管控之道155

- 5.1 钢铁企业非钢产业集团组织模式选择 155
- 5.1.1 钢铁企业非钢产业集团管控的核心问题 155
- (1)组织模式的选择问题 155
- (2)组织架构的设计问题 155
- (3) 责权体系和核心管理流程的设计问题 156
- (4) 业绩评价问题 156
- 5.1.2 钢铁企业非钢产业集团管控模式的选择 157
- (1)战略与结构 157
- (2) 三种常见的管控模式 158
- (3)基于明晰战略基础上的管控模式选择 162
- 5.1.3 钢铁企业非钢产业集团的功能定位 167
- (1)产业集团总部的一般功能 167
- (2)产业集团管理层次定位170
- 5.2 钢铁企业非钢产业集团组织结构设计 175
- 5.2.1 组织结构设计的一般规律 175

- (1)组织结构的主要类型175
- (2)战略对组织设计的要求 175
- (3)组织结构设计的一般原则176
- (4)组织结构调整的原则和关键点 177
- 5.2.2 钢铁企业非钢产业集团组织结构设计 178
- (1)产业集团常用的三种组织结构类型 178
- (2)钢铁企业非钢产业集团组织结构类型的选择 179
- 5.2.3 钢铁企业非钢产业集团总部对下属单位的管控 180
- (1)产业集团总部对事业部的管控 180
- (2)产业集团总部对控股子公司的管控 182
- (3)产业集团总部对参股子公司的管控 184
- 5.3 钢铁企业非钢产业集团责权体系 187
- 5.3.1 钢铁企业非钢产业集团责权划分的原则 187
- 5.3.2 钢铁企业非钢产业集团责权体系的设计 188
- (1)产业集团责权体系分析框架 188
- (2) 实行规范责权体系的条件 189
- (3)产业集团公司责权体系设计190
- 5.4 钢铁企业非钢产业集团核心管理流程 194
- 5.4.1 核心管理流程概述 194
- (1) 管理流程定义 194
- (2)核心管理流程的程序 194
- 5.4.2 产业集团主要核心管理流程分析 196
- (1) 战略管理流程 196
- (2) 预算管理流程 196
- (3) 投资管理流程 197
- (4)人力资源管理流程 198
- 5.5 钢铁企业非钢产业集团业绩管理 199
- 5.5.1 产业集团业绩管理体系 199
- (1) 业绩管理的目标和原则 199
- (2) 业绩管理改革的要点 200
- 5.5.2 产业集团业绩管理流程分析 203
- (1)诊断204

- (2)建立业绩指标 205
- (3)设定业绩目标 210
- (4) 进行业绩审核 214
- (5) 确定业绩评估并与薪酬挂钩 216

第6章:中国钢铁企业非钢产业发展前景223

- 6.1 中国钢铁企业非钢产业发展中存在的问题 223
- 6.1.1 业务重叠、资源分散,难以形成合力 223
- 6.1.2 内部依存度大,市场化发展水平不高223
- 6.1.3 缺乏战略规划,成长性差 223
- 6.1.4 各产业间缺少关联性,难以形成互动 223
- 6.2 中国钢铁企业非钢产业发展方向 224
- 6.2.1 重点发展对主业构成支持的产业、资源型产业及强协同作用的产业 224
- 6.2.2 有序发展与主业有一定协同作用,增值客户服务的产业224
- 6.2.3 酌情发展与主业有关联,发挥主业优势的产业224
- 6.3 中国钢铁企业加快非钢产业发展的战略措施 224
- 6.3.1 比肩主业,为非钢产业正名定位 224
- 6.3.2 整合资源,科学制定非钢产业规划 225
- 6.3.3 上下延伸,对外拓展,打造自身特色 225
- 6.3.4 适时涉足新兴战略产业 225

图表目录

图表1:钢铁企业发展非钢产业优势(Strength)分析 12

图表2:钢铁企业发展非钢产业劣势(Weakness)分析 13

图表3:钢铁企业发展非钢产业机会(Opportunity)分析 13

图表4:钢铁企业发展非钢产业威胁(Threat)分析14

图表5:2012年4-12月我国主要行业工业增加值增速(单位:%)15

图表6:2005年-2012年12月我国轻工业与重工业同比增速(单位:%)16

图表7:2011年-2012年12月我国固定资产投资累计同比与季调环比增速(单位:%)17

图表8:2006年-2012年12月我国房地产投资情况示意图(单位:亿元,%)17

图表9:2006年-2012年12月国内居民消费价格指数(CPI)变动情况(单位:%)18

图表10:2001年-2012年12月国内工业品出厂价格指数(PPI)变动情况(单位:%)19

图表11:2006年-2012年12月社会消费品零售总额同比变动情况(单位:%)20

图表12:2012年1-12月全国制造业PMI走势图(单位:%)21

图表13:2007年-2012年12月我国进出口金额当月同比增速示意图(单位:%)22

图表14:2009年-2012年12月传统商品出口增速变动图(单位:%)23

图表15:新日铁10项非钢业务内容24

图表16:新日铁非钢业务体系构成25

图表17:2011年新日铁非钢业务占比总体略有下降(单位:%)26

图表18:蒂森克虏伯集团非钢业务体系构成34

图表19:浦项制铁在中国向钢铁产业链下游延伸情况41

图表20:浦项钢铁非钢业务体系构成 42

图表21:浦项钢铁各非钢业务占比(单位:%)44

图表22:浦项钢铁业务占比(单位:%)44

图表23:宝钢非钢产业的业务构成52

图表24:2011年宝钢非钢产业的利润占比(单位:%)56

图表25:首钢非钢产业的业务构成57

图表26: 武钢非钢产业的业务构成 63

图表27:2015年武钢各项非钢产业的收入占比目标(单位:%)63

图表28:鞍山钢铁集团公司非钢业务体系66

图表29:马钢(集团)控股有限公司非钢业务体系 69

图表30:2015年马钢(集团)控股有限公司非钢业务收入占比目标(单位:%)70

图表31:安阳钢铁集团有限责任公司非钢业务体系72

图表32:包钢西北创业实业发展有限责任公司非钢业务体系 78

图表33: 酒泉钢铁(集团)有限责任公司非钢业务体系 80

图表34: 唐山钢铁集团有限责任公司非钢业务体系 89

图表35:济钢集团有限公司非钢业务体系 91

图表36:南京钢铁股份有限公司非钢业务体系94

图表37:昆明钢铁控股有限公司非钢业务体系97

图表38:本钢集团有限公司非钢业务体系 100

图表39: 重庆钢铁(集团)有限责任公司非钢业务体系 102

图表40:钢铁产业链105

图表41:2009年-2013年3月我国进口铁矿砂数量及同比变动情况(单位:亿吨,%)106

图表42:2009年-2013年3月我国进口铁矿砂均价及同比变动情况(单位:美元/吨,%)106

图表43:2009年-2013年3月我国进口铁矿砂金额及同比变动情况(单位:千万美元,%)107

图表44:2009年-2013年3月我国原煤进口均价及同比变动情况(单位:美元/吨,%)108

图表45:2006年-2013年3月山西太原古交炼焦煤坑口不含税价(单位:元/吨)108

图表46:2010-2012年全国房地产开发累计投资同比增速(单位:%)109

图表47:2011-2012年全国房地产开发单月投资额及同比增速(单位:亿元,%)109

图表48:2010-2012年全国房地产新开工和竣工面积增速累计同比(单位:%)110

图表49:2011-2012年全国房地产单月新开工面积及同比增速(单位:亿平方米,%)111

图表50:2010-2012年全国房地产开发企业购置土地面积累计同比增速(单位:%)112

图表51:2011-2012年房地产开发企业单月购置土地面积及同比增速(单位:亿平方米,%)

112

图表52:2010-2012年全国商品房销售累计面积及同比增速(单位:亿平方米,%)113

图表53:2010-2012年全国商品房销售当月面积及增速(单位:亿平方米,%)113

图表54:2010-2012年全国商品房累计销售额及同比增速(单位:亿元,%)113

图表55:2011-2012年全国房地产单月销售金额及同比增速(单位:亿元,%)114

图表56:2010-2012年全国房地产开发资金来源同比增速(单位:%)114

图表57:2010-2012年全国房地产开发资金来源构成(单位:%)115

图表58:2009-2012年我国房地产开发业景气指数走势116

图表59:2009年-2013年3月我国汽车累计产量变动情况(单位:万辆,%)118

图表60:2009年-2013年3月我国汽车累计销量变动情况(单位:万辆,%)118

图表61:2009年-2013年3月我国汽车当月产销量及产销率情况(单位:万辆,%)119

图表62:2009年-2012年5月我国汽车和底盘累计进口数量变动情况(单位:万辆,%)119

图表63:2009年-2012年5月我国汽车和底盘累计进口金额变动情况(单位:亿美元,%)120

图表64:2009年-2012年5月我国汽车和底盘累计出口数量变动情况(单位:万辆,%)121

图表65:2009年-2012年5月我国汽车和底盘累计出口金额变动情况(单位:亿美元,%)121

图表66:2011年世界造船三大指标市场份额情况(单位:万载重吨,万修正总吨,%) 122

图表67:2009年-2013年3月空调累计产量及同比增速(单位:万台,%)127

图表68:2009年-2013年3月洗衣机累计产量及同比增速(单位:万台,%) 128

图表69:2009年-2013年3月冰箱累计产量及同比增速(单位:万台,%) 128

图表70:2009年-2012年5月空调累计进口量及同比增速(单位:万台,%)129

图表71:与上游企业的盈利比较(单位:%)130

图表72:2011年中国钢企铁矿石海外投资进展情况 132

图表73:与下游企业的盈利比较(单位:%)135

图表74:战略与组织结构的关系 157

图表75:3种主要管控模式的分析比较 160

图表76: 总部与下属机构关系比较 161

图表77:三种不同模式对核心管理流程的控制比较 161

图表78:集团管控模式选择的主要考虑因素 163

图表79:选择管控模式需要回答的3个问题 163

图表80:3个关键指标的评估方法 164

图表81:管理模式的确定164

图表82:集团总部的六大功能 167

图表83:不同管理模式下的集团总部定位 168

图表84:某民营多元化产业集团的总部职能定位 169

图表85:集团各层次的资源能力定位 170

图表86:集团总部的资源能力定位 171

图表87:下属单位的资源能力定位 171

图表88:集团各层次的决策权力划分172

图表89:集团各层次管理功能确定 173

图表90:集团各层次的不同角色 174

图表91:战略对组织设计的要求 175

图表92:组织结构设计的一般原则 176

图表93:组织结构调整的原则和关键点 177

图表94:集团公司常用的3种组织结构类型178

图表95:集团组织结构类型的选择 179

图表96:事业部的组织架构和主要特征 180

图表97:集团对事业部的管控模式 181

图表98:控股公司的架构和主要特征 182

图表99:集团对控股子公司的管控模式 183

图表100:集团总部对控股子公司的管理职责 184

图表101:参股子公司的架构和主要特征184

图表102:集团对参股子公司的管理途径 185

图表103:集团对参股子公司的管控模式185

图表104:集团总部对参股企业的管理职责 186

图表105: 责权划分的原则 187

图表106: 责权体系分析框架 188

图表107:管理流程的输入和输出示意图 194

图表108:核心管理流程的地位和作用195

图表109:核心管理流程的程序195

图表110:战略管理流程196

图表111:预算管理流程 197

图表112:投资管理流程197

图表113:人力资源管理流程198

图表114:业绩管理体系的目标和原则 199

图表115:各业务单位的具体目标 200

图表116:业绩管理的实施过程201

图表117: 总裁领导的方式和流程 201

图表118:主要高层领导业绩管理的参与方式202

图表119: 规范的业绩管理流程 203

图表120:各种调查方法优缺点比较 204

通过《2013-2017年中国钢铁企业非钢行业市场行情动态及投资前景分析报告》,生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息,为研究竞争对手的市场定位,产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策依据。

详细请访问: https://www.icandata.com/view/226254.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法

- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商 艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等:

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。