



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2013-2018年中国IT分销行业 市场深度分析与投资前景预测报 告

## 一、调研说明

《2013-2018年中国IT分销行业市场深度分析与投资前景预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/234360.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：[sales@icandata.com](mailto:sales@icandata.com)

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

IT 分销越来越朝着两个极端发展：一方面，专业性、标准化的大分销商凭借规模和实力成为分销主力军而颇受上游厂商的青睐；另一方面，更多的中小型分销商包括区域分销商、代理商面临越来越紧迫的生存困境，不得已寻求各自的转型之路。

2012-2013年度我国IT分销行业前三甲分别为"状元"神州数码、"榜眼"联强国际和新晋"探花"长虹佳华。在IT分销这个强者恒强的产业竞争定律中，长虹佳华一路高歌猛进，从十几亿的规模迅速发展 to 年营业额140亿的巨型分销商，跃升行业前三甲。

全球IT产业正发生着剧烈的变化，多产业融合趋势进一步加强。同时，云计算、物联网、移动互联网等新兴产业热点的出现，也为IT企业的快速发展提供了又一个战略机遇。在这样的形势下，传统的IT分销渠道如何应对市场的剧烈变革，从而实现企业的跨越式发展，是分销企业需要深思并解决的问题。长虹佳华的快速成长历程，无疑对我国整个分销行业都有着积极的借鉴作用，对于促进中国整个分销产业链和分销企业的成熟发展，带来诸多有益的启示。

艾凯咨询集团发布的《2013-2018年中国IT分销行业市场深度分析与投资前景预测报告》共十四章。首先介绍了中国IT分销行业发展环境，接着分析了中国IT分销行业规模及消费需求，然后对中国IT分销行业市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国IT分销行业面临的机遇及发展前景。您若想对中国IT分销行业有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

### 第一章 2012-2013年中国IT分销市场运行环境解读

#### 第一节 2012-2013年第三季度国际经济观察

- 一、经济出现复苏迹象，未来前景仍需观察
- 二、定量宽松货币政策退出尚早，宽松的货币政策将继续维持
- 三、小结

#### 第二节 国内宏观经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析

### 三、2013年中国宏观经济发展预测分析

#### 第三节 2012-2013年中国IT分销政策环境分析

- 一、经济复苏态势增强经济形势向好
- 二、货币信贷快速增长政策微调信号显现
- 三、热钱流入加速政策面临两难选择
- 四、贸易保护主义升温亟待产业结构升级
- 五、产能问题日益突出政策重心开始调整
- 六、人民币跨境结算启航短期遇冷

#### 第四节 2012-2013年中国IT分销社会环境分析

## 第二章 2012-2013年中国IT分销产业运行态势分析

### 第一节 2012-2013年中国IT分销产业运行总况

- 一、IT分销商将向高增值服务商转变
- 二、IT分销利润空间
- 三、销售规模获新突破
- 四、IT分销商渠道及发展分析
- 五、中国IT分销细化领域成主流、区域分销渐走红

### 第二节 2012-2013年中国IT分销重点区域分析

- 一、西南
  - 1、IT分销：面向行业客户 强化增值服务
  - 2、厂商：承认渠道价值，深化网格管理
  - 3、分销商：面向行业客户，强化增值服务
- 二、华北
- 三、华南
- 四、西北
- 五、华东
- 六、华中
- 七、东北

## 第三章 2012-2013年中国IT分销市场供需形态调研

### 第一节 2012-2013年中国IT分销市场供给分析

- 一、市场供给需求

## 二、价格供给分析

## 三、渠道供给调研

### 第二节 2012-2013年IT分销市场成长趋缓面临转型抉择

#### 一、IT硬件市场增长趋缓

#### 二、偏爱零售商和系统集成商

#### 三、选好下游合作伙伴

#### 四、分销商两极分化

#### 五、转型是出路

### 第三节 2012-2013年中国IT分销商应对渠道冲击的策略

#### 一、分销商在分销渠道中的角色

#### 二、渠道成员功能执行能力

#### 三、渠道的价值增加能力

#### 四、分销渠道受到冲击

#### 五、上、下游经销商对分销商的冲击

#### 六、电子分销

## 第四章 2012-2013年中国IT分销市场营销策略点评

### 第一节 2012-2013年中国IT分销发展及投资分析

#### 一、行业春天已到 IT分销利好频出

#### 二、挑战与机遇共存 IT分销须求新求变

#### 三、长虹佳华分销业务

### 第二节 2012-2013年中国IT分销市场营销策略分析

#### 一、个性化策略

#### 二、产品组合策略

#### 三、突显品牌策略

## 第五章 2012-2013年中国IT分销产业竞争新格局透析

### 第一节 2012-2013年中国IT分销行业竞争格局总况

#### 一、战略调整悄然完成

#### 二、消费数码分销获加强

#### 三、业绩超过英迈

### 第二节 2012-2013年中国IT分销行业主要优势企业竞争力综合评价

一、渠道策略比较

二、物流能力比较

三、客服能力比较

第三节 2012-2013年中国IT分销行业主要优势分析

一、扩展传统分销渠道

二、打通传统分销链信息流

三、扁平化传统分销渠道

四、降低交易成本

第四节 2012-2013年中国IT分销行业进入和退出壁垒分析

一、分销商两极分化

二、转型是出路

第五节 2012-2013年中国IT分销产业竞争趋势分析

一、企业需求急迫规模巨大

二、厂商新的竞争起点

三、继续追求系统运行效率和效果

四、与IT增值服务相互促进与发展

第六章 2012-2013年中国百强IT分销商调研

第一节 神州数码（中国）有限公司

第二节 佳杰科技（中国）有限公司

第三节 英迈（中国）商业有限公司

第七章 2012-2013年中国IT分销投资热点跟踪分析

第一节 2012-2013年中国IT分销行业投资环境分析

一、生命周期分析

二、行业增长性分析

三、产业成熟度整合渠道营销模式

四、新渠道竞争方式

第二节 2012-2013年中国IT分销投资潜力分析

一、从客户价值开始

二、风险分析

第三节 2012-2013年中国IT分销行业吸引力分析

一、行业成长潜力

二、行业的竞争力量变动趋势

#### 第四节 2012-2013年中国IT分销行业盈利IT分销平分析

一、行业盈利驱动因素带来的影响

二、主要企业在行业中的竞争地位

三、实力企业变动趋势延深

### 第八章 2012-2013年中国IT分销行业上下游产业链发展情况及行业的影响分析

#### 第一节 2012-2013年中国IT分销行业上游行业发展及影响分析

一、中国IT分销行业上游行业运行现状分析

二、对本行业产生的影响现状分析

#### 第二节 未来中国IT分销行业下游行业发展及影响预测分析

一、中国IT分销行业下游行业运行预测趋势分析

二、中经焦点对IT分销行业整体预测分析

### 第九章 2013-2018年中国IT分销行业发展趋势预测

#### 第一节 2013-2018年政策变化趋势预测

一、普遍加快发展节奏

二、建立战略利益集团

三、以会员制为代表的战略性顾客管理

四、以品牌战略提升标准化管理水平

五、以单品管理为目标的营销模式创新

六、以进军房地产为代表的营销风险控制

七、以信息化平台为基础的电子商务起步

八、价格战在重点区域仍将是重要的营销手段

#### 第二节 2013-2018年供求趋势预测

一、供给预测

二、需求预测

### 第十章 2013-2018年IT分销行业投资潜力与价值分析

#### 第一节 2013-2018年IT分销行业投资环境分析

一、成本控制

二、客户服务

三、买方市场

第二节 2013-2018年IT分销行业SWOT模型分析

一、优势

二、劣势

三、机会

四、威胁

第三节 2013-2018年我国IT分销行业投资潜力分析

第四节 2013-2018年我国IT分销行业前景展望分析

第五节 2013-2018年我国IT分销行业盈利能力预测

第十一章 2013-2018年中国IT分销行业投资风险预警

第一节 2013-2018年中国IT分销政策和体制风险分析

一、积极财政政策体制风险的理论分析

二、积极财政政策体制风险的现实分析

第二节 2013-2018年中国IT分销宏观经济波动风险分析

一、金融危机对我国宏观经济的影响

二、后金融危机对IT分销投资影响分析

第三节 2013-2018年中国IT分销市场风险分析

一、裁减IT合同工

二、压缩咨询、硬件定向投资

三、运算引起关注但不会获得更大投资

第四节 2013-2018年中国IT分销技术风险分析

一、IT应该成为公司治理的工具

二、IT可以增加利益相关者的价值

三、IT是实现业务目标的基本要素

四、IT占用大量的投资并给组织带来巨大风险

第五节 2013-2018年中国IT分销原材料压力风险分析

第六节 2013-2018年中国IT分销市场竞争风险分析

一、渠道精耕

二、窄众传播

三、看人定价



## 第七节 外资进入现状及对未来市场的威胁

## 第八节 2013-2018年中国IT分销营销风险分析

- 一、高成本、高风险营销转嫁于消费者市场萎缩
- 二、营销价值缺乏创新

## 第十二章 2013-2018年IT分销产业投资机会及投资策略分析

### 第一节 2013-2018年IT分销企业区域投资机会

### 第二节 2013-2018年IT分销企业主要产品投资机会

### 第三节 2013-2018年IT分销企业出口市场投资机会

### 第四节 2013-2018年中国IT分销行业投资策略分析

- 一、产品定位策略
- 二、产品开发策略
- 三、渠道销售策略
- 四、品牌经营策略
- 五、服务策略

## 第十三章 2013-2018年中国IT分销市场投资活力与投资收益分析

### 第一节 IT分销市场活力系数比较及分析

- 一、相关产业活力系数比较
- 二、行业活力系数分析
- 三、中经焦点的观点

### 第二节 IT分销市场投资收益率比较及分析

- 一、相关产业投资收益率比较
- 二、行业投资收益率分析

## 第十四章 2013-2018年中国IT分销行业发展趋势分析

### 第一节 未来IT分销行业发展趋势分析

- 一、分销细化
- 二、分销客户化
- 三、更加重视二三级分销

### 第二节 2013-2018年中国IT分销产业前景展望

- 一、IT企业冲破金融危机束缚探寻良策

二、IT市场的未来机会

三、IT要扮演重要角色

四、企业创新是硬道理

第三节 专家投资建议

图表目录：（部分）

图表：2009-2013年国内生产总值

图表：2009-2013年居民消费价格涨跌幅度

图表：2012-2013年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2009-2013年年末国家外汇储备

图表：2009-2013年财政收入

图表：2009-2013年全社会固定资产投资

图表：2012-2013年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2012-2013年固定资产投资新增主要生产能力

图表：2012-2013年房地产开发和销售主要指标完成情况

图表：IT分销市场前期调查与市场前景预测体系

图表：中国三大分销商对比表

图表：2008-2009年1-10月份按企业类型IT分销行业运行数据

图表：2008-2009年1-9月份按企业所有制IT分销行业运行数据

图表：2008-2009年1-9月份按主要地区IT分销行业运行数据

图表：2009年微利时代的IT分销战略分析

图表：中国IT分销发展战略分析

图表：整体的IT分销模型分析

图表：美国2007年以来GDP季度环比增长率 单位：%

图表：美国GDP、消费、投资、出口折年率季度同比增长 单位：%

图表：09年9月美国月度失业率情况 单位：%

图表：欧盟16国GDP季度同比增长率 单位：%

图表：欧盟16国失业率 单位：%

图表：欧洲16国商品与服务季度出口额 单位：百万欧元

图表：欧洲地区季度CPI同比增长率 单位：%

图表：2009年中国IT分销行业经济环境分析

图表：2009年1-9月份货币供应量增长变化趋势

图表：2013-2018年中国IT分销行业PEST（环境）分析

图表：百强IT分销商销售规模分布图

图表：百强IT分销商整体销售规模增长情况

图表：百强IT分销商销售额同比增长率分布图

图表：百强IT分销商分销比例分布图

图表：百强IT分销商区域分布图

图表：各区域百强IT分销商销售规模分布图

图表：百强IT分销商利润率分布图

图表：厂商对分销商的十大关注点

图表：下游渠道商对分销商十大关注点

图表：分销商对自身价值的认识

图表：分销商对IT产业未来发展的预测

图表：分销商对IT分销未来发展的预测

图表：2008-2009年IT分销行业投资区域分析

图表：中国IT分销行业产品结构架构

图表：中国IT分销行业三大关键因素分析

图表：中国IT分销行业生命周期分析

图表：2009年1-10月份IT产品分销量国内各省直辖市区域分析

图表：2008年四季度中国IT分销市场供给分析

图表：2008年四季度中国IT分销市场需求分析

图表：百强IT分销商主体规模销售增长情况分析

图表：IT分销商销售规模分布图

图表：IT分销商销售额同比增长分布图

图表：IT分销商分销业务比率分布图

图表：IT分销商区域分布图

图表：IT分销商在各区域销售分部分析

图表：IT分销商利润分部趋势分析

图表：IT分销商的十大关注点分析

图表：下游渠道商对IT分销商十大关注点分析

图表：IT分销商对自身价值的认识

图表：分销商对IT产业发展预测

图表：分销商对IT未来分销的预测

图表：2013-2018年中国IT分销行业集中度指数

图表：IT专业连锁分销模式与传统分销模式对比

图表：IT专业连锁VS 个体电脑市场

图表：2009年三大家电销售业态对比分析

图表：IT产品生命周期四阶段

图表：IT产品供给和需求管理分析

图表：2013-2018年中国IT分销投资潜力风险分析

图表：2013-2018年中国IT分销投资优势分析

图表：2013-2018年IT分销行业投资环境分析

图表：分销渠道的流程分析

图表：2009年活力型中小工业企业主要指标情况

图表：2009年IT分销行业 按销售收入分组的活力型中小企业分布情况

图表：中国在IT金字塔制造中的地位

图表：略&hellip;&hellip;

更多图表见报告正文

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/234360.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

### 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

#### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。