



艾凯咨询
ICAN Consulting

2013-2018年中国IT分销产业 市场深度分析与投资前景预测报 告

一、调研说明

《2013-2018年中国IT分销产业市场深度分析与投资前景预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/242208.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

IT分销指IT产品从生产出来一直到消费者手中的整个传递过程所涉及的一系列活动。随着电脑等IT产品市场的日渐成熟以及产品种类和规模的扩大，IT产品的销售面临着越来越大的压力。为缓解IT产品制造商的销售压力，20世纪90年代初期，IT分销开始出现，主要是指依托分销商强大的现金流、物流、渠道体系，把厂商的产品输送到终极市场上。IT分销行业是指从事IT分销的企业的总和。

作为IT行业供应链的重要组成部分，IT分销行业具有鲜明的行业特点：一是客户种类多。IT分销行业处于IT产品供应链的中游，面对的客户（合作伙伴）既有上游的制造商，也有下游的渠道商、代理商、零售商等；二是需要充足的现金支持企业运转，IT产品价格都相对比较高，分销行业需要有强大的资金实力来“进货”；三是机构或工作人员分散在各地，注定了IT分销是一种跨地域的并发业务；四是物流机制完善，IT分销行业需要完善的物流机制来保证产品流通能力；五是广泛的渠道网络，对于IT分销行业来说，渠道越多，卖出去的产品便越多。

IT分销行业转型最根本在于经营理念的转变，即由过去的销售产品逐渐向销售服务转型。“表面上看，分销商经营的是IT产品；实际上，分销商提供给下游渠道商的是他们的服务”。在这个“以客户为中心”的消费时代，IT分销商的转型工作就应该从降低服务成本、提高各种情况下的服务能力入手，即从传统意义上的产品分销，转型为厂商与经销商之间沟通服务的桥梁。

艾凯集团发布的《2013-2018年中国IT分销产业市场深度分析与投资前景预测报告》共十四章，内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我公司对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

第一章 2012年中国IT分销市场运行环境解读	9
第一节 2012年国际经济走势观察	9
一、2013年世界经济增速将略高于2012年，但复苏动力不足	9
二、主要经济体经济缓慢回升，但走势继续分化	9
三、贸易和投资保护升温，世界贸易和投资仍将低速增长	9

四、大宗商品价格走低，通胀压力有所缓解	9
五、全球失业人口继续增加，主要经济体失业率居高不下，欧元区青年人失业问题尤为严重	10
第二节 2012年中国宏观经济环境分析	10
一、国民经济运行情况GDP	10
二、居民消费价格指数CPI、PPI	11
三、全国居民收入情况	12
四、工业发展形势	12
五、固定资产投资情况	13
第三节 2012年中国IT分销政策环境分析	15
一、经济复苏态势增强经济形势向好	15
二、货币信贷快速增长政策微调信号显现	16
三、热钱流入加速政策面临两难选择	17
四、贸易保护主义升温亟待产业结构升级	18
五、产能问题日益突出政策重心开始调整	19
六、人民币跨境结算全面推进	22
第四节 2012年中国IT分销社会环境分析	24
第二章 2011-2012年中国IT分销产业运行态势分析	25
第一节 2011-2012年中国IT分销产业运行总况	25
一、IT分销商将向高增值服务商转变	25
二、IT分销利润空间	26
三、销售规模获新突破	27
四、IT分销商渠道及发展分析	28
五、中国IT分销细化领域成主流、区域分销渐走红	29
第二节 2011-2012年中国IT分销重点区域分析	30
一、西南	30
二、华北	31
三、华南	32
四、西北	33
五、华东	34
六、华中	36

七、东北 36

第三章 2011-2012年中国IT分销市场供需形态调研 38

第一节 2011-2012年中国IT分销市场供给分析 38

一、市场供给需求 38

二、供给规模分析 40

三、渠道供给调研 41

第二节 2011-2012年IT分销市场成长趋缓面临转型抉择 42

一、IT硬件产业结构调整分析 42

二、偏爱零售商和系统集成商 44

三、电子商务发展阶段及趋势 45

四、分销商两极分化 47

五、选好下游合作伙伴 47

六、转型是出路 48

第三节 2011-2012年中国IT分销商应对渠道冲击的策略 50

一、分销商在分销渠道中的角色 50

二、渠道成员功能执行能力 50

三、渠道的价值增加能力 50

四、分销渠道受到冲击 51

五、上、下游经销商对分销商的冲击 51

六、电子分销 51

七、其它应对策略 52

第四章 2011-2012年中国IT分销市场营销策略点评 54

第一节 中国IT分销发展及投资分析 54

一、行业春天已到 IT分销利好频出 54

二、挑战与机遇共存 IT分销须求新求变 55

三、长虹佳华分销业务 55

第二节 中国IT分销市场营销策略分析 56

一、个性化策略 56

二、产品组合策略 58

三、突显品牌策略 58

第五章 2011-2012年中国IT分销产业竞争新格局透析	59
第一节 2011-2012年中国IT分销行业竞争格局总况	59
一、战略调整悄然完成	59
二、消费数码分销获加强	60
第二节 2011-2012年中国IT分销行业主要优势企业竞争力综合评价	71
一、渠道策略比较	71
二、物流能力比较	75
三、客服能力比较	77
第三节 2011-2012年中国IT分销行业主要优势分析	81
一、扩展传统分销渠道	81
二、打通传统分销链信息流	82
三、扁平化传统分销渠道	83
四、降低交易成本	83
第四节 2011-2012年中国IT分销行业进入和退出壁垒分析	84
第五节 2011-2012年中国IT分销产业竞争趋势分析	85
一、企业需求急迫规模巨大	85
二、厂商新的竞争起点	87
三、继续追求系统运行效率和效果	87
四、与IT增值服务相互促进与发展	87
第六章 2012年中国百强IT分销商调研(可自选)	89
第一节 神州数码(中国)有限公司	89
第二节 佳杰科技(中国)有限公司	89
第三节 英迈(中国)商业有限公司	90
第四节 紫光数码有限公司	90
第五节 长虹佳华	91
第六节 北京方正世纪信息系统有限公司	92
第七节 翰林汇信息产业股份有限公司	93
第八节 北京晓通网络科技有限公司	93
第九节 北京讯宜创新电子有限公司	94
第十节 北京富通东方科技有限公司	94

第七章 2012年中国IT分销投资热点跟踪分析	96
第一节 2012年中国IT分销行业投资环境分析	96
一、生命周期分析	96
二、行业增长性分析	96
三、产业成熟度整合渠道营销模式	96
四、新渠道竞争方式	96
第二节 2012年中国IT分销投资潜力分析	97
一、从客户价值开始	97
二、风险分析	97
第三节 2012年中国IT分销行业吸引力分析	99
一、行业成长潜力	99
二、行业的竞争力量变动趋势	100
第四节 2012年中国IT分销行业盈利IT分销平分析	100
一、行业盈利驱动因素带来的影响	100
二、主要企业在行业中的竞争地位	101
三、实力企业变动趋势延深	102
第八章 2012年中国IT分销行业上下游产业链发展情况及行业的影响分析	104
第一节 2012年中国IT分销行业上游行业发展及影响分析	104
一、中国IT分销行业上游行业运行现状分析	104
二、对本行业产生的影响现状分析	104
第二节 未来中国IT分销行业下游行业发展及影响预测分析	104
一、中国IT分销行业下游行业运行预测趋势分析	104
二、IT分销行业整体预测分析	105
第九章 2013-2018年中国IT分销行业发展趋势预测	106
第一节 2013-2018年政策变化趋势预测	106
一、普遍加快发展节奏	106
二、建立战略利益集团	106
三、以会员制为代表的战略性顾客管理	106
四、以品牌战略提升标准化管理水平	106

五、以单品管理为目标的营销模式创新	107
六、以进军房地产为代表的营销风险控制	107
七、以信息化平台为基础的电子商务起步	107
八、价格战在重点区域仍将是重要的营销手段	107
第二节 2013-2018年供求趋势预测	107
一、供给预测	107
二、需求预测	108
第十章 2013-2018年IT分销行业投资潜力与价值分析	110
第一节 2013-2018年IT分销行业投资环境分析	110
一、成本控制	110
二、客户服务	110
三、买方市场	110
第二节 2013-2018年IT分销行业SWOT模型分析	110
一、优势	110
二、劣势	111
三、机会	111
四、威胁	111
第三节 2013-2018年我国IT分销行业投资潜力分析	112
第四节 2013-2018年我国IT分销行业前景展望分析	112
第五节 2013-2018年我国IT分销行业盈利能力预测	113
第十一章 2013-2018年中国IT分销行业投资风险预警	114
第一节 2013-2018年中国IT分销政策和体制风险分析	114
一、积极财政政策体制风险的理论分析	114
二、积极财政政策体制风险的现实分析	115
第二节 2013-2018年中国IT分销宏观经济波动风险分析	118
第三节 2013-2018年中国IT分销市场风险分析	119
一、裁减IT合同工	119
二、压缩咨询、硬件定向投资	119
三、自身结构优化	120
第四节 2013-2018年中国IT分销技术风险分析	120

一、 IT应该成为公司治理的工具	120
二、 IT可以增加利益相关者的价值	121
三、 IT是实现业务目标的基本要素	121
四、 IT占用大量的投资并给组织带来巨大风险	121
第五节 2013-2018年中国IT分销原材料压力风险分析	122
第六节 2013-2018年中国IT分销市场竞争风险分析	125
一、 渠道精耕	125
二、 窄众传播	126
三、 看人定价	127
第七节 外资进入现状及对未来市场的威胁	127
第八节 2013-2018年中国IT分销营销风险分析	128
一、 高成本、高风险营销转嫁于消费者市场萎缩	128
二、 营销价值缺乏创新	129
第十二章 2013-2018年IT分销产业投资机会及投资策略分析	131
第一节 2013-2018年IT分销企业区域投资机会	131
第二节 2013-2018年IT分销企业主要产品投资机会	132
第三节 2013-2018年IT分销企业出口市场投资机会	132
第四节 2013-2018年中国IT分销行业投资策略分析	134
一、 产品定位策略	134
二、 产品开发策略	137
三、 渠道销售策略	138
四、 品牌经营策略	141
五、 服务策略	142
第十三章 2013-2018年中国IT分销市场投资活力与投资收益分析	144
第一节 IT分销市场活力系数比较及分析	144
一、 相关产业活力系数比较	144
二、 行业活力系数分析	145
三、 综合观点	146
第二节 IT分销市场投资收益率比较及分析	146
一、 相关产业投资收益率比较	146

二、行业投资收益率分析 147

第十四章2013-2018年中国IT分销行业发展趋势分析 149

第一节未来IT分销行业发展趋势分析 149

一、分销细化 149

二、分销客户化 149

三、更加重视二三级分销 149

第二节 2013-2018年中国IT分销产业前景展望 149

一、IT行业软硬件一体化趋势 149

二、IT市场的未来机会 151

三、IT要扮演重要角色 151

四、企业创新是硬道理 152

第三节 权威专家投资建议 153

报告

图表目录

图表 1 2013年1季度国内生产总值初步核算数据 10

图表 2 GDP环比增长速度 11

图表 3 全国居民消费价格涨跌幅 12

图表 4 2012-2013年3月规模以上工业增加值同比增长速度 13

图表 5 2012-2013年3月固定资产投资（不含农户）同比增速 14

图表 6 2003-2012年中国IT分销商百强销售规模增长趋势图 27

图表 7 2008-2012年分销商40~100强销售额占百强营业额比重 29

图表 8 2008-2012年我国电子信息产业收入规模 38

图表 9 2012年电子信息制造业与全国工业增加值累计增速对比 38

图表 10 2012年电子信息产业固定资产投资增速 39

图表 11 2012年电子信息产业主要指标完成情况 40

图表 12 2012年电子信息制造业主要行业发展态势对比 42

图表 13 2012年电子信息制造业内外销产值累计增速对比 43

图表 14 2012年电子信息制造业不同性质企业销售产值累计增速对比 43

图表 15 2012年东、中、西、东北部电子信息制造业发展态势对比 43

图表 16 2012年中国IT分销商100强的业务构成分布 44

图表 17 电子商务的发展	45
图表 18 2013-2015年中国B2C 占比将越来越高	45
图表 19 O2O消费价值链分析	46
图表 20 O2O已细分到多个行业	47
图表 21 中国IT分销商100强增长速度区间分布	47
图表 22 国内消费电子商销售渠道一览表	60
图表 23 特许经营体系模型图	65
图表 24 OPPO数码产品列表	66
图表 25 三大分销商对比表	71
图表 26 各国平均工资比较	122
图表 27 2012年全国主要地区最低工资水平差异示意图	122
图表 28 日本60年实施国民收入倍增计划后，工资增长率明显加快	123
图表 29 我国制造业劳动力成本逐年上升	123
图表 30 1951-2050年中国劳动力人口规模及增长	124
图表 31 已公布2012 年提高最低工资标准的省市	124
图表 32 2008-2012 年国内重点行业IT 投资规模	144
图表 33 中国重点行业数据中心发展历程	144
图表 34 巨头在大数据时代的业务布局	145
图表 35 2004-2012年中国IT分销行业增长情况	146
图表 36 2012年我国规模以上电子信息制造业收入及利润情况	146
图表 37 2003-2012年中国IT分销利润走势情况	147
图表 38 软硬一体化公司的净利润率远超行业平均水平	150
图表 39 以智能手机市场为例，软硬一体化苹果和三星攫取了绝大部分的行业利润	150

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/242208.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法

- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司）

，艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。