

# 2013-2017年中国香精香料行业 市场深度分析与投资前景预测报 告



## 一、调研说明

《2013-2017年中国香精香料行业市场深度分析与投资前景预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/242523.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

随着世界经济的增长,科技水平的不断提高,人类文明和进步,对生产领域内的要求也逐渐向着更高层次发展。作为配套的香料香精工业伴随着加香工业的发展而加快。近20多年,国际香料香精贸易销售情况,呈不断增长的趋势。目前香料香精销售额在世界精细化工大行业中仅次于医药行业,居第二位。据有关资料对当前香料香精销售市场的分析和对未来发展的预测,世界各大区食用香精、日化香精及合成香料的销售情况(如表五),从表中所列数据可以看出,在今后一段时间内,欧洲和北美占全球的比重是下降或持平,增长较快的是亚非等地区。2011年全球香料香精市场销售额约为218亿美元,相比2010年的220亿美元,略有下降。2009~2010年,市场从200亿美元增长到220亿美元,而2008~2009年全球金融危机时,全球市场销售额从203亿美元降至200亿美元。

中国香料香精行业生产和发展,同全国经济的发展是吻合的,是同食品工业、饮料工业、烟草工业、日用化学工业、医药工业、农业和环保等配套行业的发展相适应的,工农业日新月异的变化,促使中国的香料香精工业不断发展,产品质量不断提高,品种不断增加,企业规模不断扩大,产品产量和销售额在逐年上升,保持一定速度的健康发展。

目前中国可生产各类香料约700种,可生产天然香料100余种(包括精油、浸膏、净油和油树脂等),所产香料香精用于国内加香产品产值约达1万亿元(其中为食品配套约达7000亿元、日用化工、烟草、医药等产品越千亿元)。有香料香精生产企业800余家,其中"三资"企业50余家,国际著名的香料香精生产企业已基本在中国领土上建厂落户,国际大型香料公司来华投资建厂的有:美国国际香料公司(IFF);瑞士的奇华顿公司和芬美意香料公司;英国奎斯特公司;德国德威龙和哈门及雷默公司;日本高砂香料株式会社和长谷川香料株式会社;法国曼氏香精香料公司等。累计投资金额约达8亿美元。因此,我国的香料香精工业已形成国内市场国际化局面,直接面对激烈的国际竞争。但是,当前中国的香料香精生产企业90%以上为中小型,年销售额亿元以上的企业20几家。中国香料香精工业的发展是在改革开放以后,步伐得到加快。

"十二五"期间,香料香精生产将保持"十一五"期间的快速增长势头,平均年增长速度可能达到15%左右,至2015年生产销售总额有望达~IJ400亿左右,到时我国香料香精在全球市场中的占有率将达到20%左右,我国将成为全球香料香精行业最重要的国家之一。香精产品的发展将快于香料产品的发展,在"十二五"末期,香精产品销售额的占比将达到55%左右。报告目录:

#### 第一节香精香料行业定义和特点1

- 一、香精香料行业定义1
- 一、香精香料行业特点1

#### 第二节 香料发展的历史 1

- 一、古代国外香料发展的历史1
- 二、古代中国香料发展的历史1

#### 第二章 国际香料香精行业发展情况分析 3

第一节 国际香料香精市场发展现状分析 3

- 一、国际香料香精市场基本情况3
- 二、国际香料香精行业发展特点3
- 三、香精香料产业国际分布格局4

#### 第二节 全球香料香精行业排名 5

- 一、2012香料香精行业十强排行榜5
- 二、2012年香料香精行业排名14

第三节 国际香精香料巨头在华战略布局分析 15

第四节 国际香料香精行业发展趋势 18

- 一、香料香精行业产品发展趋势 18
- 二、香料香精产业的发展趋势 18
- 三、香料香精行业市场发展趋势 19
- 四、2014年世界香料香精市场预测19

#### 第三章 中国香精香料行业发展情况分析 21

第一节中国民族香精香料行业结构分析21

- 一、企业结构 21
- 二、市场结构 21
- 三、产品结构 21
- 四、产业结构 22
- 五、资本结构 22

#### 第二节 香料香精行业发展概况 22

- 一、中国香料香精行业发展情况 23
- 二、全国香料香精增长情况分析23

- 三、我国香精香料工业取得的成就 24
- 四、我国香精香料技术创新力发展情况分析 26
- 五、我国香精香料工业存在的问题 27

第三节 中国香料香精行业资源及开发情况分析 27

- 一、中国天然香料和香料植物的资源现状 27
- 二、食品香料新资源不断得到开发,新产品不断涌现28
- 三、中国天然香料开发存在的问题 28
- 四、中国天然香料和香料植物的产业发展趋势 29

第四节 食用植物香料加工业发展现状 29

- 一、食用植物香料加工业发展概述 29
- 二、法规方面30
- 三、标准方面30
- 四、检测方面30
- 五、危害控制方面30
- 六、天然香料的深加工业方面30
- 第二部分 细分行业及地区分析

#### 第四章 子行业发展分析 31

- 第一节 食用香料香精的现状分析与未来市场展望 31
- 一、食品行业的发展带动食用香料香精行业的发展31
- 二、食品香精多元化发展对食用香料工业提出了更高的要求 31
- 三、研究食品特征香味化合物的前体,对于开发新香料具有重要意义32
- 四、新的香味化合物不断地被发现、开发和应用33
- 五、我国食用香料香精行业的发展方向34
- 六、2013年我国食用香料标准问题探讨研究35
- 第二节 食用咸味香精香料行业的战略定位 37
- 一、食用香精香料行业发展现状37
- 二、食用香精香料行业发展趋势39
- 三、行业突破方向41
- 第三节 日化香精市场分析 43
- 一、国际日化香精市场分析 43
- 二、中国日化香精市场的分析 44

#### 三、东南亚市场分析 45

#### 第五章 主要区域分析 47

第一节广西香料业发展分析 47

- 一、广西是中国乃至世界天然香料生产、出口的主要地区 47
- 二、广西天然香料生产孕育着巨大商机 49
- 第二节 其他地区香料业发展分析 50
- 一、江西金溪香料产业迅速发展50
- 二、歙县将香料香精产业作为新的主导产业50
- 三、2013年全球最大香精香料生产商在广州建厂51
- 四、2013年全球香精香料巨头落户南通开发区52
- 第三部分 行业竞争及企业分析

#### 第六章 行业竞争分析 53

第一节 波特五种竞争力分析模型 53

第二节中国香料香精产业竞争力分析54

- 一、行业竞争格局 55
- 二、中国香料香精产业竞争力分析 55

#### 第七章 重点企业分析 56

第一节广州江大和风香精香料公司56

第二节 昆山添高香精香料制造有限公司 57

第三节中土畜三利香精香料有限公司57

第四节 上海百润香精香料股份有限公司 58

第五节 上海万香日化有限公司 59

第四部分 行业政策与技术分析

#### 第八章 政策与制度 61

第一节 食品香料相关法规 61

- 一、法规对食品香料的分类61
- 二、国外食品香料立法简介61
- 三、我国食品香料法规及申报程序62

- 四、我国食品香料法规问题及措施63
- 第二节 2012-2013年实施香料香精产品行业标准 64
- 一、2012年欧盟建立允许使用食用香料清单64
- 二、2012年欧盟出台两项关于食用香精的新法规65
- 三、2012年卫生部发布《食品安全国家标准:食品用香料通则(征求意见稿)》65
- 四、国内外重视食品用香料相关标准规定67
- 第三节 香料香精行业"十二五"发展规划 69
- 一、香料香精行业"十一五"发展概况 69
- 二、香料香精行业"十二五"发展规划71
- 三、需要的政策支持73
- 第九章 科学技术进展情况分析 74
- 第一节 香精香料在肉制品中的应用 74
- 第二节 二氧化碳超临界萃取香料在香精调配中的应用及前景 78
- 第三节 新香料在日化香精中应用 83
- 第四节生物催化制备香精香料90
- 第五节 利用生物技术方法生产天然香料香精 91
- 第六节 中式卷烟香精香料核心技术研究 92
- 第七节 反应香精的新趋势推动香料业新一轮发展 96
- 第八节 香精香料废水处理技术的研究与发展 98
- 一、香精香料废水的主要特征98
- 二、香精香料废水物化处理工艺的进展 98
- 第十章 行业发展战略与策略 100
- 第一节 香精香料行业存在的问题及解决方案 100
- 一、存在问题 100
- 二、解决方案 100
- 第二节 对国内香料香精行业发展政策措施的建议 102
- 一、中国香料香精近年来发展出现新特点 103
- 二、对国内香料香精行业发展政策措施的建议 104
- 第三节中国香精香料工业发展与探索 105
- 一、中国民族香精香料工业发展方向 105

- 二、中国民族香精香料工业发展前景 107
- 三、我国香精香料产业发展趋势 108
- 四、"十二五"期间香料香精行业年均增长率预测 108

第四节中国香精香料行业与企业对策 109

- 一、中国香精香料行业对策 109
- 二、中国香精香料企业对策 110

第五节 食用香料香精行业的发展措施 111

- 一、过程管理有利于添加剂产品质量的提高 111
- 二、创新是香料香精行业的出路 112

第十一章 投资策略分析 114

第一节 市场因素分析评价 114

- 一、市场容量 114
- 二、市场增长性114
- 三、产业赢利性114
- 四、总体评价与机遇、威胁甄别 114
- 第二节 香精香料市场的利润激增机会 115

第三节中国香精香料有限公司香港主板上市情况 117

第四节 "十二五"香精香料投资策略分析 118

- 一、加大产品结构调整力度 118
- 二、加强标准化工作和质量控制 119

第十二章企业经营方略 120

第一节 食用香精香料产品的质量控制和管理 120

第二节 食品香精香料的生产及其使用管理 121

- 一、食品香精香料分类 122
- 二、国内外对食品香料的立法简介 122
- 三、食品香料香精的生产管理 124

第三节 香精香料行业行销模式 125

- 一、技术、品牌、渠道营销模式 125
- 二、股份合作制销售模式 125
- 三、应用技术销售模式 126

#### 四、直销模式 126

第四节 瑞士芬美意香精香料公司供应链运作的成功经验 126

- 一、公司简介126
- 二、行业所面临的挑战 127
- 三、Firmenich所面临的挑战 128
- 四、项目的目标 128
- 五、软件供应商的选择 129
- 六、项目实施的总体规划 130
- 七、项目实施 131
- 八、实施结果 132
- 九、项目展望 133

第五节 本土中小型香精生产企业战略目标管理 133

详细请访问: https://www.icandata.com/view/242523.html

## 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

# 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

#### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适

中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景; 数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴; 服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等; 良好声誉 广泛知名度、满意度,众多新老客户。