



艾凯咨询
ICAN Consulting

2015-2020年中国煤泥市场分析 及投资策略报告

一、调研说明

《2015-2020年中国煤泥市场分析及投资策略报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/263993.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

煤泥泛指煤粉含水形成的半固体物，是煤炭生产过程中的一种产品，根据品种的不同和形成机理的不同，其性质差别非常大，可利用性也有较大差别，其种类众多，用途广泛。

炼焦煤选煤厂的浮选尾煤

这类煤泥在国外,一般是一种废弃物,其性质与洗选矸石或中煤类似。因煤质不同,浮选煤泥的品质有较大差别,如淮南的气煤,浮选工艺的抽出率只有30% ~ 40%,这种煤泥灰分比较低,煤质与洗中煤比较接近;平顶山的煤是肥煤或1/3焦,浮选精煤的抽出率可达70% ~ 80%,浮选尾煤的灰分就较高,煤质与洗选矸石接近。根据煤泥回收工艺的不同,煤泥的物理性质差别较大。如用压滤机回收的煤泥,其颗粒分布比较均匀,它的粘性、持水性都比较弱,利于降低水分。例如平顶山选煤厂的压滤煤泥,在旱季堆放接近半年以后,抓斗抓起时出现扬尘,总含水率已接近10%;另一种是煤泥沉淀池或尾矿场,根据固体颗粒在水中自然沉淀的原理,实现固液分离而产出的煤泥。这种工艺有粒度分级的功能,粗颗粒易沉淀,大都集中在煤泥水入口附近,细颗粒在中间位置,极细颗粒在末端。末端煤泥具有高粘性和高持水性,类似江米团,又细又软,晾晒几个月,表面似已干燥,内部含水率几乎不降,这种煤泥是最难处理的。

煤水混合物产出的煤泥

如动力煤洗煤厂的洗选煤泥、煤炭水力输送后产出的煤泥,这种煤泥有的比原煤质量都好,数量少时常常掺到成品煤中。数量多了,掺掉的只是少数,可能有大量的优质煤泥产出,除要妥善处理外,还会对煤矿的经济效益产生不良影响。矿井排水夹带的煤泥、矸石山浇水冲刷下来的煤泥。

这些煤泥收集起来都属于煤矿的脏杂煤泥,其特点是数量不多,质量不稳定,但一般都比浮选尾煤质量好。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

第一章 煤泥行业发展概述

第一节 煤泥行业定义

一、煤泥定义

二、煤泥应用

第二节 煤泥行业发展概况

一、全球煤泥行业发展简述

二、煤泥国内行业现状阐述

第三节 煤泥行业市场现状

一、市场概述

二、市场规模

第四节、煤泥产品发展历程

第五节、煤泥产品发展所处的阶段

第六节、煤泥行业地位分析

第七节、煤泥行业产业链分析

第八节、煤泥行业国内与国外情况分析

第二章2015-2022年煤泥产业运行态势分析

第一节2015-2022年煤泥市场发展分析

一、国内煤泥生产综述

二、煤泥市场发展的特点

三、煤泥市场景气向好

第二节2015-2022年煤泥市场分析

一、国外企业煤泥料发展的特点

二、煤泥专用料供需分析

三、煤泥专用料市场发展综述

第三节2015-2022年煤泥市场发展中的问题及策略

一、煤泥市场发展面临的挑战及对策

二、提高煤泥整体竞争力的建议

三、加快煤泥发展的措施

第三章 煤泥行业外部环境分析

第一节、煤泥行业经济环境影响分析

一、国民经济影响情况

二、国内投资煤泥情况

第二节、煤泥行业政策影响分析

一、国内宏观政策影响分析

二、行业政策影响分析

第三节、煤泥产业上下游影响分析

一、煤泥行业上游影响分析

二、煤泥行业下游影响分析

第四节、煤泥行业的技术影响分析

一、煤泥行业技术现状分析

二、煤泥行业技术发展趋势

第四章 煤泥行业经营和竞争分析

第一节、行业核心竞争力分析及构建

第二节、经营手段分析

一、消费特征分析

二、产品分类与定位

三、产品策略分析

四、渠道和促销

第三节、煤泥技术最新发展趋势分析

一、国外同类技术重点研发方向

二、国内煤泥研发技术路径分析

四、国内最新研发动向

五、技术走势预测

六、技术进步对企业发展影响

第五章 2015-2022年中国煤泥行业环境分析

第一节 我国经济发展环境分析

一、GDP历史变动轨迹

二、固定资产投资历史变动轨迹

三、进出口贸易历史变动轨迹

四、2015年我国宏观经济发展预测

第二节 行业相关政策、法规、标准

一、中国相关环保规定

二、国外相关环保规定

第六章 煤泥行业国内市场深度分析

第一节 煤泥行业市场现状分析及预测

第二节 2015-2022年产品产量分析及预测

第三节 2015-2022年市场需求分析及预测

第四节 产品消费领域与消费结构分析

第五节 价格趋势分析

第七章 煤泥行业需求与预测分析

第一节、煤泥行业需求分析及预测

一、煤泥行业需求总量及增长速度

二、煤泥行业需求结构分析

三、煤泥行业需求影响因素分析

四、煤泥行业未来需求预测分析

第二节、煤泥行业地区需求分析

一、行业的总体区域需求分析

二、华北地区需求分析

三、华东地区需求分析

四、东北地区需求分析

五、中南地区需求分析

六、西北地区需求分析

七、西南地区需求分析

第三节、煤泥行业细分市场需求分析

一、煤泥行业市场需求量情况

二、煤泥行业市场供求量情况

第八章 煤泥行业进出口分析

第一节、煤泥行业进出口分析

一、进出口总量对比分析

二、进出口金额对比分析

第二节、煤泥行业出口分析

一、出口总量分析

二、出口金额分析

三、出口市场分析

四、出口价格分析

第三节 煤泥进口分析

- 一、进口总量分析
- 二、进口金额分析
- 三、进口市场分析
- 四、进口价格分析

第九章2015-2022年国内外重点企业竞争力分析

一、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

二、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

三、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

四、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

五、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

六、煤合成气公司

- 1、企业简介
- 2、产品介绍
- 3、经营情况
- 4、未来发展趋势

第十章2012-2014年煤泥行业竞争格局分析

第一节 煤泥行业竞争结构分析

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 煤泥企业国际竞争力比较

- 一、生产要素
- 二、需求条件
- 三、支援与相关产业
- 四、企业战略、结构与竞争状态
- 五、政府的作用

第三节 煤泥行业竞争格局分析

- 一、煤泥行业集中度分析
- 二、煤泥行业竞争程度分析

第四节 2012-2014年煤泥行业竞争策略分析

- 一、金融危机对行业竞争格局的影响
- 二、2015-2022年煤泥行业竞争格局展望
- 三、2015-2022年煤泥行业竞争策略分析

第十一章 煤泥行业投融资分析

第一节、煤泥行业的SWOT分析

第二节、煤泥行业国内企业投资状况

第三节、煤泥行业外资投资状况

第四节、煤泥行业资本并购重组情况

第五节、煤泥行业投资特点分析

第六节、煤泥行业融资分析

第七节、煤泥行业投资机会分析

- 一、2015-2022年总体投资机会及投资建议
- 二、2015-2022年国内外投资机会及投资建议
- 三、2015-2022年区域投资机会及投资建议
- 四、2015-2022年企业投资机会及投资建议

第十二章 产业政策及贸易预警

第一节 国内外产业政策分析

- 一、中国相关产业政策
- 二、国外相关产业政策

第二节 国内外环保规定

- 一、中国相关环保规定
- 二、国外相关环保规定

第三节 贸易预警

- 一、可能涉及的倾销及反倾销
- 二、可能遭遇的贸易壁垒及技术壁垒

第四节 近期人民币汇率变化的影响

第五节 我国与主要市场贸易关系稳定性分析

第十三章 2011-2014年煤泥行业投资分析

第一节 行业投资机会分析

- 一、投资领域
- 二、主要项目

第二节 行业投资风险分析

- 一、市场风险
- 二、成本风险
- 三、贸易风险

第三节 行业投资建议

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施

三、市场的重点客户战略实施

第十四章 煤泥行业投资机会与风险

第一节 中国煤泥产业投资机会分析

一、投资机会分析

二、可行研究分析

第二节 煤泥行业投资效益分析

一、2015年煤泥行业投资状况分析

二、2015年煤泥行业投资效益分析

三、2015年煤泥行业投资趋势预测

四、2015年煤泥行业的投资方向

五、2015年煤泥行业投资的建议

第三节 2015-2022煤泥行业投资风险及控制策略分析

一、2015-2022年煤泥行业市场风险及控制策略

二、2015-2022年煤泥行业政策风险及控制策略

三、2015-2022年煤泥行业经营风险及控制策略

四、2015-2022年煤泥同业竞争风险及控制策略

五、2015-2022年煤泥行业其他风险及控制策略

第十五章 项目投资建议

第一节 技术应用注意事项

第二节 项目投资注意事项

第三节 生产开发注意事项

第四节 销售注意事项

部分图表目录：

图表 煤泥市场产品构成图

图表 煤泥市场生命周期示意图

图表 煤泥市场产销规模对比

图表 煤泥市场企业竞争格局

图表 2008-2009年煤泥市场产品总产量统计

图表 2008-2009年煤泥市场细分产品产量统计

图表 2008-2009年煤泥市场产品市场容量统计

图表 2008-2009年煤泥市场细分产品市场容量统计

图表 2008-2009年中国煤泥市场产品结构变化

图表 2010~2015年煤泥市场产品总产量及细分产品产量预测

图表 2010~2015年煤泥市场产品总产量及细分产品市场容量预测

图表 煤泥市场原材料供给模式

图表 煤泥市场下游消费市场构成图

图表 煤泥市场企业市场占有率对比

图表 进出口产品构成图

图表 2008-2009年煤泥市场产品进口量统计

图表 2008-2009年煤泥市场产品出口量统计

图表 煤泥市场进口地区格局图

图表 煤泥市场出口地区格局图

图表 2010~2015年煤泥市场产品进口预测

图表 2010~2015年煤泥市场产品出口预测

图表 2008-2009年煤泥市场投资规模

图表 2008-2009年主要投资项目统计

图表 2010~2015年煤泥市场投资规模预测

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/263993.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。