

# 2015-2020年中国移动OTT市 场分析及投资策略研究报告

## 一、调研说明

《2015-2020年中国移动OTT市场分析及投资策略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/267499.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

# 二、摘要、目录、图表

### 报告目录:

第1章:移动OTT业务发展现状

- 1.1 移动OTT语音业务发展现状
- 1.1.1 移动OTT语音类型
- 1.1.2 用户对语音业务需求
- 1.1.3 移动OTT语音规模
- 1.2 移动OTT短信业务发展现状
- 1.2.1 移动OTT短信业务类型
- 1.2.2 用户对短信业务需求
- 1.2.3 移动OTT短信规模
- 1.3 移动OTT视频业务发展现状
- 1.3.1 移动OTT语音业务类型
- 1.3.2 移动OTT语音规模
- 1.3.3 用户对语音业务需求
- 1.4 移动OTT业务总体发展概况

第2章:移动OTT对于电信运营商的冲击及影响

- 2.1 移动OTT对于电信运营商发展冲击
- 2.1.1 OTT对电信语音、数据、短信业务冲击
- 2.1.2 OTT对于电信营业收入及利润的冲击
- 2.1.3 OTT对于电信运营商管道化危机冲击
- 2.2 移动OTT对于电信运营商发展影响
- 2.2.1 OTT对于电信运营商基础设施建设影响
- 2.2.2 OTT对于电信集团战略规划部署影响
- 2.2.3 OTT对于电信运营商业务发展影响
- 第3章:国外电信运营商应对OTT发展策略
- 3.1 国外电信运营商应对OTT主要发展策略
- 3.1.1 电信业政策监管调整
- 3.1.2 业务资费策略多元
- 3.1.3 合作或建设自有OTT服务
- 3.1.4 打造智能管道,做好流量经营

- 3.2 典型国家应对OTT发展策略
- 3.2.1 西班牙--自主研发OTT
- 3.2.2 法国--向OTT服务商收费
- 3.2.3 韩国--封杀OTT

第4章:中国移动应对OTT发展策略

- 4.1 实施新产品体系、新机制战略调整从智能管道、开放平台、特色业务、友好界面到新基础 设
- 4.2 成立移动互联网公司, 九大业务基地转向专业化公司运营
- 4.3 布局MM云、物联网、电商、位置、飞信+五大开放平台
- 4.4 业务部署走向精细化,推出移动支付、移动通话、移动音乐、移动视频等新品
- 4.5 加强基础设施建设,加快TD-LTE产业化、商用化、国际化
- 4.6 重视人机交互语音对市场影响,产品研发升级
- 4.7 精细化管道应对, 套餐流量升级
- 4.8 布局移动终端入口,推出自有品牌终端
- 4.9 产业链合作深化,移动运营商场模式凸显

第5章:中国联通应对OTT发展策略

- 5.1 集团战略部署升级
- 5.2 与腾讯等OTT厂商合作深化
- 5.3 扩大3G、4G网络等基础设施建设
- 5.4 积极推进三网融合 努力拓展IPTV业务
- 5.5 移动业务领域深耕、精细化
- 5.6 做好管道经营、流量套餐多元化

第6章:中国电信应对OTT发展策略

- 6.1 OTT应对成集团战略部署升级改造目标
- 6.2 加强网络基础设施的建设和投入
- 6.3 优化并提升电信、移动业务吸引力
- 6.4 管道经营升级 加强数据流量的管理与掌控

第7章:NDC对于电信运营商应对OTT发展策略建议

- 7.1 做好基于庞大用户基数的精细化营销
- 7.2 做大做强管道业务 重视数据流量的经营与管理
- 7.3 业务部署走向精细化 推出创新性移动业务
- 7.4 加强网络基础设施建设 提升3G和4G覆盖率

详细请访问: https://www.icandata.com/view/267499.html

# 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

## 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息:

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn 中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn 世界贸易组织 https://www.wto.org 联合国统计司 http://unstats.un.org 联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

#### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

#### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景:

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等:

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。