



艾凯咨询
ICAN Consulting

2017-2022年中国跆拳道市场发展现状及战略咨询报告

一、调研说明

《2017-2022年中国跆拳道市场发展现状及战略咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/282819.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

随着现代社会的快速发展,体育已成为人们日常生活不可缺少的一部分,竞技体育也受到人们越来越多的关注。跆拳道最早是由韩国人推向世界的一项体育运动,作为一项以腿法为主要进攻手段的竞技运动项目,具有极高的技击实用性和观赏性,是一种精美的形体艺术和行之有效的强体健身方法。目前这一新型的运动项目与健身方式倍受广大青少年的喜爱。

目前,国际跆拳道协会拥有159个会员,名列世界体育单项组织前列,全世界练习跆拳道的人数达到7000万左右。随着跆拳道运动在国际体育界的蓬勃发展和奥运会正式项目的确定,我国体育界意识到开展跆拳道运动的重要性和必要性。目前跆拳道项目已列入国家体育总局《奥运争光计划》。全国各省、市、区、体育院校以及行业体协均成立了专业队,参赛队伍及运动员人数屡创国内单项锦标赛之最

随着中国运动员在竞技场上的出色表现,大众跆拳道也进入了快速发展阶段,全国各地纷纷成立了跆拳道协会,大大小小的跆拳道俱乐部和跆拳道场馆如雨后春笋般在各地出现。仅仅北京、西安和杭州注册的跆拳道馆就有500家,这还不包括业余体校的跆拳道班。

目前,跆拳道道馆和跆拳道俱乐部已经遍布我国32个省、直辖市和自治区。平均每个省份道馆的数量在300家左右。大众跆拳道已经形成了以大城市为中心,向中小城市及县城辐射发展的趋势。

2015年我国约有共有4020家跆拳道道馆和俱乐部。近几年我国跆拳道培训机构数量如下图所示: 2010-2015年我国跆拳道培训机构数量(道馆和俱乐部)

本研究报告数据主要采用国家统计局数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

第一章 跆拳道行业相关概述

第一节 跆拳道行业相关概述

一、产品概述

二、产品性能

三、产品用途

第二节 跆拳道行业经营模式分析

一、生产模式

二、采购模式

三、销售模式

第二章 2015年跆拳道行业发展环境分析

第一节 2015年中国经济发展环境分析

一、中国GDP增长情况分析

二、工业经济发展形势分析

三、社会固定资产投资分析

四、全社会消费品零售总额

五、城乡居民收入增长分析

六、居民消费价格变化分析

第二节 中国跆拳道行业政策环境分析

一、行业监管管理体制

二、行业相关政策分析

三、上下游产业政策影响

四、进出口政策影响分析

第三节 中国跆拳道行业技术环境分析

一、行业技术发展概况

二、行业技术发展现状

三、行业技术工艺流程

第三章 2012-2015年中国跆拳道市场供需分析

第一节 中国跆拳道市场供给状况

一、2010-2015年中国跆拳道产量分析

二、2017-2022年中国跆拳道产量预测

第二节 中国跆拳道市场需求状况

一、2010-2015年中国跆拳道需求分析

据不完全统计,国内大大小小的俱乐部、道馆已超过4000家,跆拳道爱好者数量达到850万人,跆拳道机构学员约102万人。其潜在的消费力巨大,因此,跆拳道教练的就业前景也是十分乐观的。 2010-2015年我国跆拳道爱好者数量及培训机构学员数量情况

2015年我国跆拳道学员数量102万人,市场规模约32.64亿元,近几年我国跆拳道行业市场规模情况如下图所示:

2010-2015年我国跆拳道行业市场规模

二、2017-2022年中国跆拳道需求预测

随着我国跆拳道体育运动的普及，中小学生对跆拳道选课的渗透的不断提高，未来我国跆拳道需求人数还将继续增长，如下图所示：2017-2022年我国跆拳道爱好者及培训机构学员数量预测

第三节 2015年中国跆拳道市场价格分析

一、主要供应商产品价格

二、价格影响因素分析

第四章 中国跆拳道行业产业链分析

第一节 跆拳道行业产业链概述

第二节 跆拳道上游产业发展状况分析

一、上游原料市场现状

二、上游原料生产情况

三、上游原料价格走势

第三节 跆拳道下游应用需求市场分析

一、行业发展现状分析

二、行业生产情况分析

三、行业需求状况分析

四、行业需求前景分析

第五章 2014-2015年中国跆拳道相关行业主要数据监测分析

第一节 2014-2015年中国跆拳道相关行业总体数据分析

一、2014年中国跆拳道相关行业全部企业数据分析

二、2015年中国跆拳道相关行业全部企业数据分析

第二节 2014-2015年中国跆拳道相关行业不同规模企业数据分析

一、2014年中国跆拳道相关行业不同规模企业数据分析

二、2015年中国跆拳道相关行业不同规模企业数据分析

第三节 2014-2015年中国跆拳道相关行业不同所有制企业数据分析

一、2014年中国跆拳道相关行业不同所有制企业数据分析

二、2015年中国跆拳道相关行业不同所有制企业数据分析

第六章 2011-2015年11月跆拳道行业所属进出口数据分析

第一节 2011-2015年11月跆拳道进口行业所属情况分析

一、进口数量情况分析

二、进口金额变化分析

三、进口来源地区分析

四、进口价格变动分析

第二节 2011-2015年11月跆拳道出口行业所属情况分析

一、出口数量情况

二、出口金额变化分析

三、出口国家流向分析

四、出口价格变动分析

第七章 跆拳道行业市场营销战略分析

第一节 跆拳道行业营销渠道模式分析

一、俱乐部直销模式

二、代理营销模式

三、网络销售模式

第二节 跆拳道行业市场营销策略分析

一、产品策略分析

二、市场推广策略

三、品牌营销策略

四、人员推销策略

五、售后服务策略

第三节 跆拳道企业重点客户战略实施

一、重点客户战略的必要性

二、重点客户的鉴别与确定

三、重点客户的开发与培育

四、重点客户市场营销策略

第四节 跆拳道企业营销创新策略分析

一、体验营销策略

二、关系营销策略

三、合作营销策略

四、文化营销策略

五、差异化营销策略

第八章 2015年中国跆拳道行业竞争情况

第一节 跆拳道行业经济指标分析

一、赢利性

二、附加值的提升空间

三、进入壁垒 / 退出机制

四、行业周期

第二节 跆拳道行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第三节 跆拳道行业国际竞争力比较

第九章 跆拳道行业重点企业财务数据分析

第一节 上海黑带跆拳道俱乐部

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业生产能力分析

四、企业产品销售价格

五、企业销售规模分析

第二节 北京利龙跆拳道专业道馆

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业生产能力分析

四、企业产品销售价格

五、企业销售规模分析

第三节 重庆市贤明跆拳道培训中心

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业生产能力分析

四、企业产品销售价格

五、企业销售规模分析

第四节 南通武跆会跆拳道场

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业生产能力分析

四、企业产品销售价格

五、企业销售规模分析

第五节 新力量跆拳道教育馆

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业生产能力分析

四、企业产品销售价格

五、企业销售规模分析

第十章 2017-2022年跆拳道行业发展预测分析

第一节 2017-2022年中国跆拳道行业未来发展预测分析

一、中国跆拳道行业发展方向及投资机会分析

二、2017-2022年中国跆拳道行业发展规模分析

三、2017-2022年中国跆拳道行业发展趋势分析

第二节 2017-2022年中国跆拳道行业供需预测

一、2017-2022年中国跆拳道行业供给预测

二、2017-2022年中国跆拳道行业需求预测

第三节 2017-2022年中国跆拳道行业价格走势分析

第十一章 2017-2022年中国跆拳道行业发展趋势与前景

第一节 2017-2022年中国跆拳道行业投资前景分析

一、跆拳道发展趋势分析

二、跆拳道市场前景分析

三、跆拳道投资机会分析

第二节 2016-2022中国跆拳道行业投资风险分析

- 一、产业政策分析
- 二、原材料风险分析
- 三、市场竞争风险
- 四、技术风险分析

第三节 2016-2022跆拳道行业投资策略及建议

第十二章 跆拳道企业投融资战略分析

第一节 跆拳道企业发展战略规划背景意义

- 一、企业转型升级的需要
- 二、企业做大做强的需要
- 三、企业可持续发展需要

第二节 跆拳道企业战略规划制定依据

- 一、国家产业政策
- 二、行业发展规律
- 三、企业资源与能力
- 四、可预期的战略定位

第三节 跆拳道企业战略规划策略分析

- 一、坚持产品创新的领先战略
- 二、坚持品牌建设的引导战略
- 三、坚持工艺技术创新的支持战略
- 四、坚持市场营销创新的决胜战略
- 五、坚持企业管理创新的保证战略

第四节 专家观点及建议

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/282819.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法

- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。