



艾凯咨询
ICAN Consulting

2018-2024年中国男士化妆品行业市场运营状况分析及投资规划建议咨询报告

一、调研说明

《2018-2024年中国男士化妆品行业市场运营状况分析及投资规划建议咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/289592.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

报告目录：

第一章 男士化妆品行业相关概述

1.1 男士化妆品行业介绍

1.1.1 男士化妆品的定义

1.1.2 男士化妆品的主要作用

1.1.3 男士化妆品的分类

1.1.4 男士化妆品的产品特性

1.2 男士化妆品行业经营模式分析

1.2.1 生产模式

1.2.2 采购模式

1.2.3 销售模式

1.3 男士化妆品产业链发展分析

1.3.1 产业链简况

1.3.2 上游行业的影响

1.3.3 下游行业的影响

第二章 2014-2017年中国男士化妆品行业发展环境分析

2.1 男士化妆品行业政治法律环境（P）

2.1.1 行业主管部门分析

2.1.2 行业监管体制分析

2.1.3 行业相关政策法规分析

- 1、国家引导防晒类护肤品消费
- 2、国家规范化妆品产品技术要求
- 3、国家完善化妆品安全风险评估
- 4、国家调控化妆品检验机构建设
- 5、国家规范化妆品相关产品的命名
- 6、国家规范非特殊用途化妆品的管理
- 7、国家推进化妆品安全风险控制体系
- 8、《化妆品生产企业卫生规范》
- 9、《化妆品卫生监督条例》
- 10、《化妆品卫生监督条例实施细则》

11、《进出口化妆品监督检验管理办法》

2.2 男士化妆品行业经济环境分析（E）

2.2.1 宏观经济形势分析

2.2.2 居民收入分析

2.3 男士化妆品行业社会环境分析（S）

2.3.1 男士化妆品产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.4 男士化妆品行业技术环境分析（T）

2.4.1 男士化妆品行业技术发展现状

2.4.2 男士化妆品行业的新技术

2.4.3 男士化妆品行业的新原料

2.4.4 男士化妆品技术开发研究方向

第三章 全球男士化妆品行业发展概述

3.1 2014-2017年全球男士化妆品行业发展情况概述

3.1.1 全球男士化妆品行业发展现状

3.1.2 全球男士化妆品行业发展特征

3.1.3 全球男士化妆品行业市场规模

3.2 2014-2017年全球主要地区男士化妆品行业发展状况

3.2.1 欧洲男士化妆品行业发展情况概述

3.2.2 美国男士化妆品行业发展情况概述

3.2.3 日韩男士化妆品行业发展情况概述

3.3 2018-2024年全球男士化妆品行业发展前景预测

3.3.1 全球男士化妆品行业市场规模预测

3.3.2 全球男士化妆品行业发展前景分析

3.3.3 全球男士化妆品行业发展趋势分析

3.4 全球男士化妆品行业重点企业发展动态分析

第四章 中国男士化妆品行业发展概述

4.1 中国男士化妆品行业发展状况分析

4.1.1 中国男士化妆品行业发展阶段

4.1.2 中国男士化妆品行业发展总体概况

4.1.3 中国男士化妆品行业发展特点分析

4.2 2014-2017年男士化妆品行业发展现状

4.2.1 2014-2017年中国男士化妆品行业市场规模

4.2.2 2014-2017年中国男士化妆品的消费现状

4.2.3 2014-2017年中国男士化妆品行业发展分析

4.2.4 2014-2017年中国男士化妆品企业发展分析

4.3 2018-2024年中国男士化妆品行业面临的困境及对策

4.3.1 中国男士化妆品行业面临的困境及对策

1、中国男士化妆品行业面临困境

2、中国男士化妆品行业对策探讨

4.3.2 中国男士化妆品企业发展困境及策略分析

1、中国男士化妆品企业面临的困境

2、中国男士化妆品企业的对策探讨

4.3.3 国内男士化妆品企业的出路分析

第五章 中国男士化妆品行业市场运行分析

5.1 2014-2017年中国男士化妆品行业总体规模分析

5.1.1 企业数量结构分析

5.1.2 人员规模状况分析

5.1.3 行业资产规模分析

5.1.4 行业市场规模分析

5.2 2014-2017年中国男士化妆品行业产销情况分析

5.2.1 中国男士化妆品行业工业总产值

5.2.2 中国男士化妆品行业工业销售产值

5.2.3 中国男士化妆品行业产销率

5.3 2014-2017年中国男士化妆品行业市场供需分析

5.3.1 中国男士化妆品行业供给分析

5.3.2 中国男士化妆品行业需求分析

5.3.3 中国男士化妆品行业供需平衡

5.4 2014-2017年中国男士化妆品行业财务指标总体分析

5.4.1 行业盈利能力分析

5.4.2 行业偿债能力分析

5.4.3 行业营运能力分析

5.4.4 行业发展能力分析

第六章 行业消费者分析

- 6.1 消费群体变化分析
- 6.2 消费观念变化分析
- 6.3 不同人口特征城市居民男士化妆品购买比例

- 6.3.1 不同性别居民的男士化妆品购买分析
- 6.3.2 不同年龄居民的男士化妆品购买分析
- 6.3.3 不同学历居民的男士化妆品购买分析
- 6.3.4 不同收入居民的男士化妆品购买分析

- 1、低收入消费者行为研究
- 2、高收入消费者行为研究
- 3、不同收入居民男士化妆品购买分析

第七章 2014-2017年中国男士化妆品市场营销分析

7.1 中国男士化妆品行业主要市场渠道

- 7.1.1 销售渠道介绍
- 7.1.2 批发市场
- 7.1.3 零售终端市场
- 7.1.4 专业市场

7.2 男士化妆品市场营销概况

- 7.2.1 男士化妆品市场营销趋势透析
- 7.2.2 企业创新体验营销模式
- 7.2.3 男士化妆品软文营销的关键点

7.3 男士化妆品品牌营销渠道选择

- 7.3.1 核心销售渠道
- 7.3.2 品牌功效渠道
- 7.3.3 互动体验渠道

7.4 男士化妆品网络营销

- 7.4.1 男士化妆品网络营销特征和优势
- 7.4.2 中国男士化妆品网络营销的发展
- 7.4.3 男士化妆品网络营销体系日渐完善
- 7.4.4 男士化妆品网络营销存在的问题
- 7.4.5 男士化妆品网络营销策略建议
- 7.4.6 男士化妆品网络营销趋势分析

7.5 男士化妆品直销

- 7.5.1 男士化妆品直销的概述
- 7.5.2 直销企业"反周期"规律
- 7.5.3 男士化妆品直销企业两极化态势
- 7.5.4 网上直销成主流趋势
- 7.6 男士化妆品专卖店经营
 - 7.6.1 男士化妆品专卖店市场现状
 - 7.6.2 男士化妆品专卖成发展趋势
 - 7.6.3 男士化妆品专卖店运营策略
 - 7.6.4 男士化妆品专卖店前景展望
- 7.7 男士化妆品市场营销对策及建议
 - 7.7.1 营销方式创新
 - 7.7.2 做好渠道选择
 - 7.7.3 推进内容营销
 - 7.7.4 打造微关系营销
 - 7.7.5 关注农村市场
- 7.8 男士化妆品梯度营销渠道策略分析
 - 7.8.1 梯度营销的必要性
 - 7.8.2 渠道梯度
 - 7.8.3 目标消费者梯度
- 第八章 中国男士化妆品行业市场竞争格局分析
 - 8.1 中国男士化妆品行业竞争格局分析
 - 8.1.1 男士化妆品行业区域分布格局
 - 8.1.2 男士化妆品行业企业规模格局
 - 8.1.3 男士化妆品行业企业性质格局
 - 8.2 中国男士化妆品行业竞争五力分析
 - 8.2.1 男士化妆品行业上游议价能力
 - 8.2.2 男士化妆品行业下游议价能力
 - 8.2.3 男士化妆品行业新进入者威胁
 - 8.2.4 男士化妆品行业替代产品威胁
 - 8.2.5 男士化妆品行业现有企业竞争
 - 8.3 中国男士化妆品行业竞争SWOT分析
 - 8.3.1 男士化妆品行业优势分析(S)

8.3.2 男士化妆品行业劣势分析（W）

8.3.3 男士化妆品行业机会分析（O）

8.3.4 男士化妆品行业威胁分析（T）

8.4 中国男士化妆品行业投资兼并重组整合分析

8.4.1 投资兼并重组现状

8.4.2 投资兼并重组案例

8.5 中国男士化妆品行业重点企业竞争策略分析

第九章 中国男士化妆品行业领先企业竞争力分析

9.1 欧莱雅(中国)有限公司

9.1.1 企业发展基本情况

9.1.2 企业主要产品分析

9.1.3 企业竞争优势分析

9.1.4 企业经营状况分析

9.1.5 企业最新发展动态

9.1.6 企业发展战略分析

9.2 德国拜尔斯道夫公司

9.2.1 企业发展基本情况

9.2.2 企业主要产品分析

9.2.3 企业竞争优势分析

9.2.4 企业经营状况分析

9.2.5 企业最新发展动态

9.2.6 企业发展战略分析

9.3 曼秀雷敦(中国)药业有限公司

9.3.1 企业发展基本情况

9.3.2 企业主要产品分析

9.3.3 企业竞争优势分析

9.3.4 企业经营状况分析

9.3.5 企业最新发展动态

9.3.6 企业发展战略分析

9.4 上海家化联合股份有限公司

9.4.1 企业发展基本情况

9.4.2 企业主要产品分析

- 9.4.3 企业竞争优势分析
- 9.4.4 企业经营状况分析
- 9.4.5 企业最新发展动态
- 9.4.6 企业发展战略分析
- 9.5 雅诗兰黛集团
 - 9.5.1 企业发展基本情况
 - 9.5.2 企业主要产品分析
 - 9.5.3 企业竞争优势分析
 - 9.5.4 企业经营状况分析
 - 9.5.5 企业最新发展动态
 - 9.5.6 企业发展战略分析
- 9.6 资生堂丽源化妆品有限公司
 - 9.6.1 企业发展基本情况
 - 9.6.2 企业主要产品分析
 - 9.6.3 企业竞争优势分析
 - 9.6.4 企业经营状况分析
 - 9.6.5 企业最新发展动态
 - 9.6.6 企业发展战略分析
- 9.7 上海相宜本草化妆品股份有限公司
 - 9.7.1 企业发展基本情况
 - 9.7.2 企业主要产品分析
 - 9.7.3 企业竞争优势分析
 - 9.7.4 企业经营状况分析
 - 9.7.5 企业最新发展动态
 - 9.7.6 企业发展战略分析
- 9.8 花王(中国)投资有限公司
 - 9.8.1 企业发展基本情况
 - 9.8.2 企业主要产品分析
 - 9.8.3 企业竞争优势分析
 - 9.8.4 企业经营状况分析
 - 9.8.5 企业最新发展动态
 - 9.8.6 企业发展战略分析

9.9 阿迪达斯集团

9.9.1 企业发展基本情况

9.9.2 企业主要产品分析

9.9.3 企业竞争优势分析

9.9.4 企业经营状况分析

9.9.5 企业最新发展动态

9.9.6 企业发展战略分析

9.10 上海百雀羚日用化学有限公司

9.10.1 企业发展基本情况

9.10.2 企业主要产品分析

9.10.3 企业竞争优势分析

9.10.4 企业经营状况分析

9.10.5 企业最新发展动态

9.10.6 企业发展战略分析

第十章 2018-2024年中国男士化妆品行业发展趋势与前景分析

10.1 2018-2024年中国男士化妆品市场发展前景

10.1.1 2018-2024年男士化妆品市场发展潜力

10.1.2 2018-2024年男士化妆品市场发展前景展望

10.2 2018-2024年中国男士化妆品市场发展趋势预测

10.2.1 2018-2024年男士化妆品行业发展趋势

10.2.2 2018-2024年男士化妆品市场规模预测

10.2.3 2018-2024年男士化妆品行业应用趋势预测

10.3 2018-2024年中国男士化妆品行业供需预测

10.3.1 2018-2024年中国男士化妆品行业供给预测

10.3.2 2018-2024年中国男士化妆品行业需求预测

10.3.3 2018-2024年中国男士化妆品供需平衡预测

10.4 影响企业生产与经营的关键趋势

10.4.1 行业发展有利因素与不利因素

10.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

10.4.3 科研开发趋势及替代技术进展

10.4.4 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十一章 2018-2024年中国男士化妆品行业投资分析

11.1 男士化妆品行业投资特性分析

11.1.1 行业进入壁垒分析

- 1、技术壁垒
- 2、渠道壁垒
- 3、品牌壁垒

11.1.2 行业投资机会分析

- 1、90后将带动行业消费增长
- 2、渠道下沉扩大市场容量
- 3、中国的高消费时代到来
- 4、产业升级成本将会压缩
- 5、网络市场加快市场开拓

11.2 男士化妆品行业投资风险分析

11.2.1 行业政策波动风险

11.2.2 行业技术落后风险

11.2.3 行业市场竞争风险

11.2.4 行业企业内部风险

11.2.5 行业宏观经济波动风险

11.2.6 行业产品结构变动风险

11.2.7 行业其他相关风险

11.3 男士化妆品行业投资建议

11.3.1 强化本土品牌的本土特色

11.3.2 注重跟踪研发和合作研发策略

11.3.3 从趋势性技术寻找市场机会

11.3.4 积极申请专利技术学会自我保护

第十二章 2018-2024年中国男士化妆品企业投资战略与客户策略分析

12.1 男士化妆品企业发展战略规划背景意义

12.2 男士化妆品企业战略规划制定依据

12.2.1 国家政策支持

12.2.2 行业发展规律

12.2.3 企业资源与能力

12.2.4 可预期的战略定位

12.3 男士化妆品企业战略规划策略分析

12.3.1 战略综合规划

12.3.2 技术开发战略

12.3.3 区域战略规划

12.3.4 产业战略规划

12.3.5 营销品牌战略

12.3.6 竞争战略规划

第十三章 研究结论及建议

13.1 研究结论

13.2 建议

13.2.1 行业发展策略建议

13.2.2 行业投资方向建议

13.2.3 行业投资方式建议

图表目录：

图表：男士化妆品行业特点

图表：男士化妆品行业生命周期

图表：男士化妆品行业产业链分析

图表：2014-2017年男士化妆品行业市场规模分析

图表：2018-2024年男士化妆品行业市场规模预测

图表：中国男士化妆品行业盈利能力分析

图表：中国男士化妆品行业运营能力分析

图表：中国男士化妆品行业偿债能力分析

图表：中国男士化妆品行业发展能力分析

图表：中国男士化妆品行业经营效益分析

图表：2014-2017年男士化妆品重要数据指标比较

图表：2014-2017年中国男士化妆品行业销售情况分析

图表：2014-2017年中国男士化妆品行业利润情况分析

图表：2014-2017年中国男士化妆品行业资产情况分析

图表：2014-2017年中国男士化妆品竞争力分析

图表：2018-2024年中国男士化妆品产能预测

图表：2018-2024年中国男士化妆品消费量预测

图表：2018-2024年中国男士化妆品市场前景预测

图表：2018-2024年中国男士化妆品市场价格走势预测

图表：2018-2024年中国男士化妆品发展前景预测

图表：投资建议

图表：区域发展战略规划

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/289592.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。