

2018-2024年中国差旅管理行业 市场评估分析及发展前景调研战 略研究报告

一、调研说明

《2018-2024年中国差旅管理行业市场评估分析及发展前景调研战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/291547.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

报告目录:

- 第一章 中国差旅管理业发展综述
- 第一节 差旅管理业简析
- 一、差旅管理业的定义
- 二、差旅管理业的意义
- 三、差旅管理业的特点
- 四、差旅管理的运营流程
- 第二节 差旅管理节省方案分析
- 一、机票节省方案
- 二、酒店节省方案
- 三、相关费用节省
- 第二章 中国差旅管理业发展环境分析
- 第一节 差旅管理业经济环境分析
- 一、中国GDP增长情况分析
- 二、工业经济发展形势分析
- 三、社会固定资产投资分析
- 四、全社会消费品零售总额
- 五、居民消费价格变化分析
- 六、对外贸易发展形势分析
- 第二节 差旅管理业政策环境分析
- 一、公司差旅费管理办法
- 二、《中央和国家机关差旅费管理办法》
- 三、《国务院关于加快发展旅游业的意见》
- 四、金融支持旅游业加快发展的若干意见
- 五、《旅游质量发展纲要(2013-2020年)》
- 第三节 差旅管理业消费环境分析
- 一、城乡居民收入与消费情况分析
- 二、居民收入与差旅消费相关性
- 三、城乡居民人均旅游花费情况
- 第四节 差旅管理业交通环境分析

- 一、铁路投资建设情况
- 二、公路投资建设情况
- 三、机场旅客运输情况
- 四、交通行业客货运输情况

第五节 差旅管理业社会环境分析

- 一、中国人口总量及结构
- 二、中国城镇化发展进程

第三章 中国差旅管理公司发展情况分析

- 第一节 商务人士旅游消费行为及市场开发
- 一、商务人士旅游市场调查
- (一)商务人士差旅市场特点
- (二)商务人士在线预订偏好
- (三)商务人士酒店选择偏好
- (四)商务旅游航空公司选择
- (五)商务人士旅游目的地偏好
- 二、商务旅游基本内涵分析
- 三、商务旅游本质特征分析
- 四、商务旅游产品体系建设

第二节 中国差旅管理发展状况

- 一、中国主要的差旅公司类型
- 二、中国差旅公司的比较分析
- 三、中国差旅管理市场规模分析

第三节 中国差旅管理发展面临的主要问题

- 一、成本管理损害员工"福利"
- 二、人性化管理的轻视、淡化
- 三、企业内部协调沟通不畅
- 四、对中小企业的服务不足
- 五、商业信息机密安全感弱
- 六、资金垫付带来周转压力
- 七、观念和市场接受程度低

第四节 中国差旅管理发展对策分析

一、构筑成本价值的多元利益格局

- 二、引入金融系统,助推差旅管理
- 三、开发针对中小企业的服务系统
- 四、明确需求,合理选择差旅公司
- 五、差旅管理与人力资源管理结合
- 六、需要大力研发创新和应用技术

第四章 中国差旅管理业务盈利模式研究分析

- 第一节 商旅管理服务主要盈利模式及特点
- 一、赚取佣金及差价盈利模式
- (一)赚取佣金及差价盈利模式概述
- (二) 航空预订服务佣金
- (三)酒店预订服务佣金
- 二、收取交易及管理费用盈利模式
- 三、创新产品和服务盈利方式
- (一)创新产品和服务盈利模式概述
- (二)信息增值业务
- (三)周边服务及衍生产品
- 第二节 商旅管理现行主要盈利模式的主要问题及对策
- 一、影响商旅管理现行主要盈利模式的主要因素和问题
- (一)商旅市场发展较快,但需求开发不足,业务内容雷同
- (二)服务产业整体发展较快,但企业服务能力较弱
- (三)服务体系健全,但费用收取方式存在缺陷
- (四)服务多样化,但收费标准单一
- (五)信息技术有较大发展,但水平与国外差距大
- (六)政策环境良好,但存在若千风险因素
- (七)产业经济总量大,业务存在资金占用风险
- 二、重构商旅管理盈利模式的对策及建议
- (一)引导企业向专业目的服务盈利模式转变
- (二)调整产品定价策略
- (三)战略联盟与共同销售
- (四)创新盈利模式
- 第三节 基于国内商旅管理公司的盈利模式实证分析
- 一、中青旅公司概况

- (一)公司概况
- (二)中青旅商旅管理公司
- 二、中青旅商旅管理服务公司现行主要盈利模式
- 三、中青旅盈利模式风险及问题分析
- 四、中青旅商旅管理公司盈利模式改进建议
- 第五章 差旅管理行业重点企业发展分析
- 第一节 携程商旅公司
- 一、企业发展基本情况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析
- 第二节 国旅运通全球商务旅行公司
- 一、企业发展基本情况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析
- 第三节 深圳市腾邦国际商业服务股份有限公司
- 一、企业发展基本情况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析
- 第四节 中航嘉信商务旅行管理有限公司
- 一、企业发展基本情况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析
- 第五节 上海锦江国际HRG商务旅行有限公司
- 一、企业发展基本情况

- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析

第六节 捷成商务旅游管理有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业主要客户分析
- 四、企业发展战略分析
- 五、企业竞争优势分析

第六章 2018-2024年中国差旅管理行业投资建议(AKLT)

- 第一节 中国差旅管理行业投资环境分析
- 第二节 中国差旅管理行业投资前景分析
- 一、中国差旅管理行业发展前景
- 二、中国差旅管理发展趋势分析
- 三、中国差旅管理市场前景分析

第三节 中国差旅管理行业投资策略及建议

详细请访问: https://www.icandata.com/view/291547.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点:

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景; 数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴; 服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等; 良好声誉 广泛知名度、满意度,众多新老客户。