



艾凯咨询
ICAN Consulting

2018-2024年中国减肥行业市场 运营状况分析及投资规划建议咨 询报告

一、调研说明

《2018-2024年中国减肥行业市场运营状况分析及投资规划建议咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/293887.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

减肥属于以减少人体过度的脂肪、体重为目的的行为方式。适度减重可降低患肥胖症的风险，也可提高有肥胖并发症的患者的健康水平。

市场上有各类不同的减肥理念、减肥产品，请审慎选择。过度、过快减肥会对身体有不良影响。采纳科学的正确的减肥方式，警惕对于假设阶段、未经证明的减肥观念。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 减肥相关概述

1.1 肥胖的相关常识

1.1.1 肥胖产生的原因分析

1.1.2 肥胖的计算公式及分类

1.1.3 不同肥胖类型的特征

1.1.4 儿童肥胖的原因及危害

1.2 健康饮食常识

1.2.1 卡路里的概念与摄取量

1.2.2 主要食品热量统计

1.2.3 饮食要营养均衡

第二章 2015-2018年减肥市场分析

2.1 2015-2018年中国减肥市场现状

2.1.1 中国减肥产品市场发展回顾

2.1.2 中国减肥市场的规模状况

2.1.3 中国减肥市场发展现状分析

2.1.4 中国减肥市场的发展特点

2.1.5 中国减肥行业竞争局势分析

2.2 2015-2018年减肥产品发展分析

2.2.1 减肥产品类型分析

2.2.2 减肥产品的开发特点分析

2.2.3 减肥产品的消费特征

2.2.4 减肥产品的开发方向

2.3 2015-2018年减肥消费市场整体分析

2.3.1 减肥市场消费人群分类

2.3.2 减肥市场女性消费群体基本特征

2.3.3 减肥市场消费心理分析

2.3.4 消费者对减肥市场相关认知

2.3.5 减肥者购买行为及场所分析

2.4 2015-2018年专业减肥中心发展的现状

2.4.1 减肥行业步入专业减肥纤体新阶段

2.4.2 专业美体瘦身行业的发展现状

2.4.3 中国美体减肥店的主要类型

2.4.4 广州四种类型纤体中心特征分析

2.4.5 减肥中心的三大骗术

2.5 中国减肥市场存在的问题

2.5.1 减肥产品的安全性问题堪忧

2.5.2 中国减肥市场面临的挑战

2.5.3 中国减肥保健市场监管亟待加强

2.5.4 减肥产品惯用欺骗手段分析

2.6 中国减肥市场的发展策略分析

2.6.1 中国减肥市场的发展对策分析

2.6.2 减肥市场产品针对开发策略

2.6.3 减肥市场销售策略

2.6.4 减肥产品生产企业的创新策略

第三章 2015-2018年减肥药品发展分析

3.1 减肥药相关概述

3.1.1 减肥西药种类介绍

3.1.2 减肥中药种类介绍

3.1.3 减肥药品的副作用

3.2 2015-2018年国际减肥药整体现状

3.2.1 世界减肥药品市场发展概况

3.2.2 药品安全因素使国外减肥药研发受挫

3.2.3 国际减肥药市场的研发动态

3.2.4 国际减肥药获批状况

3.2.5 诺和诺德正涉足减肥药领域

3.2.6 全球减肥药市场研发趋势分析

3.3 2015-2018年中国减肥药市场发展状况

3.3.1 中国减肥药市场的发展特征

3.3.2 中国减肥药市场现状分析

3.3.3 我国开展儿童专用减肥药研发

3.3.4 我国中药减肥发展简述

3.4 减肥药市场存在的问题及开发策略

3.4.1 减肥药消费的六大错误观念

3.4.2 减肥产品中添加禁用药物情况严重

3.4.3 减肥药品及保健品市场监管不力

3.4.4 减肥药品开发策略

第四章 2015-2018年减肥食品发展分析

4.1 2015-2018年减肥食品市场状况

4.1.1 世界减肥食品市场发展回顾

4.1.2 欧盟实施减肥食品新规定

4.1.3 韩国研发减肥食用油

4.1.4 英国研发出具备减肥功能的益生菌

4.1.5 中国减肥食品市场的发展要突破五大难关

4.1.6 减肥食品行业亟需规范发展

4.2 无糖食品

4.2.1 无糖食品流行国际食品市场

4.2.2 我国无糖食品市场日渐增大

4.2.3 无糖食品市场营销分析

4.2.4 我国无糖食品行业期待规范发展

4.2.5 无糖食品业亟待加强品牌打造

4.3 减肥饮品

4.3.1 减肥饮品在国际市场上走俏

4.3.2 挪威研发具有减肥功效的绿茶饮料

4.3.3 可口可乐开发出减肥饮品

4.3.4 济南低脂低糖瘦身饮料抢占市场

4.4 苹果醋制造业

4.4.1 苹果醋生产工艺简介

4.4.2 苹果醋的功效

4.4.3 中国果醋原料市场状况

4.4.4 果醋饮料市场发展迅猛格局初现

4.4.5 我国苹果醋饮料产业政策制定情况

4.4.6 苹果醋开发分析

第五章 2015-2018年其他减肥产品发展分析

5.1 减肥茶

5.1.1 减肥茶瘦身"原理"

5.1.2 国内减肥茶市场简述

5.1.3 中国减肥茶市场发展现况

5.1.4 减肥茶市场存在的主要问题

5.1.5 减肥茶市场面临困境

5.2 功能性内衣

5.2.1 塑身内衣概述

5.2.2 中国美体内衣市场发展概况

5.2.3 纤体塑身内衣市场的发展

5.2.4 美体内衣的市场问题分析

5.3 减肥仪器

5.3.1 美国开发出可植入人体的减肥仪器

5.3.2 减肥瘦身仪器市场的状况

5.3.3 减肥仪器主要产品市场情况

5.3.4 器械减肥的优势分析

第六章 2015-2018年其他减肥形式发展分析

6.1 减肥手术

6.1.1 减肥手术的发展历程

6.1.2 微创减肥手术简介

6.1.3 抽脂手术介绍

6.1.4 中国胃束带减肥手术市场现状

6.1.5 减肥手术的风险分析

6.2 针灸减肥

6.2.1 针灸减肥概述

6.2.2 针灸减肥的机理

6.2.3 针灸穴位埋线减肥法介绍

6.2.4 针灸减肥市场状况分析

6.2.5 上海针灸减肥市场的问题分析

6.3 瑜伽减肥

6.3.1 瑜伽瘦身的原理简析

6.3.2 纤体效果明显的瑜伽类型

6.3.3 瑜伽减肥更利于身心健康

6.3.4 瑜伽市场竞争分析

6.3.5 瑜伽市场的问题分析

6.3.6 瑜伽市场开发方向及策略

第七章 2015-2018年减肥市场广告分析

7.1 2015-2018年减肥广告现状分析

7.1.1 中国减肥产品宣传概念分类

7.1.2 洗肠概念减肥品广告分析

7.1.3 减肥广告市场基本套路分析

7.1.4 减肥药品及保健品广告投放回顾

7.1.5 经济寒流催热网络减肥广告市场

7.2 减肥品广告市场存在的问题

7.2.1 减肥广告市场的危机

7.2.2 企业亟需转变对减肥广告的认识

7.2.3 减肥品广告宣传违法率高

7.2.4 违法减肥广告难治理

7.3 减肥广告创意及策略

7.3.1 广告创意基本思路及案例分析

7.3.2 减肥广告要注重传播力

7.3.3 减肥广告传播的优化创新策略

7.3.4 减肥广告形象代言人的选择与应用策略

第八章 2015-2018年减肥行业营销分析

8.1 减肥业营销现状与策略分析

8.1.1 减肥市场三大营销案例比较

- 8.1.2 减肥产品销售的卖点分析
- 8.1.3 减肥市场营销模式探析
- 8.1.4 减肥市场区域滚动销售模式分析
- 8.1.5 减肥市场启动期的营销要点分析
- 8.1.6 减肥产品推广期的营销策略
- 8.1.7 减肥保健品的市场突围策略
- 8.2 999减肥胶囊市场营销案例
- 8.2.1 产品概念
- 8.2.2 产品试销
- 8.2.3 市场营销策略
- 8.3 SO瘦减肥茶的品牌营销策略
- 8.3.1 SO瘦是碧生源品牌突围的新生力量
- 8.3.2 首次试水SO瘦广告遭遇挫折
- 8.3.3 SO瘦减肥茶的策略颠覆
- 8.3.4 新策略面市收效甚佳
- 8.3.5 碧生源品牌升级的市场拐点
- 8.4 康尔寿营销整合案例分析
- 8.4.1 康尔寿减肥茶营销渐入被动
- 8.4.2 康尔寿减肥茶市场营销策略
- 8.4.3 康尔寿整合营销取得成功
- 8.5 香脂减肥营销案例解析
- 8.5.1 QIMEI香脂瘦身产品介绍
- 8.5.2 QIMEI代言人的选择
- 8.5.3 减肥产品市场竞争环境分析
- 8.5.4 QIMEI产品营销运作的过程
- 第九章 2015-2018年减肥行业重点企业分析
- 9.1 重庆太极实业（集团）股份有限公司
- 9.1.1 企业发展简况分析
- 9.1.2 企业经营情况分析
- 9.1.3 企业经营优劣势分析
- 9.2 碧生源控股有限公司
- 9.2.1 企业发展简况分析

9.2.2 企业经营情况分析

9.2.3 企业经营优劣势分析

9.3 索芙特股份有限公司

9.3.1 企业发展简况分析

9.3.2 企业经营情况分析

9.3.3 企业经营优劣势分析

9.4 大印象集团

9.4.1 企业发展简况分析

9.4.2 企业经营情况分析

9.4.3 企业经营优劣势分析

9.5 珠海姗拉娜化妆品有限公司

9.5.1 企业发展简况分析

9.5.2 企业经营情况分析

9.5.3 企业经营优劣势分析

9.6 婷美集团保健科技有限公司

9.6.1 企业发展简况分析

9.6.2 企业经营情况分析

9.6.3 企业经营优劣势分析

第十章 减肥行业的发展前景及趋势（AKLT）

10.1 减肥行业的未来发展

10.1.1 中国减肥市场前景广阔利益诱人

10.1.2 未来中国减肥市场趋势对企业提出更高要求

10.1.3 中国减肥纤体行业的发展趋势

10.2 主要减肥项目和产品的发展展望

10.2.1 针灸美容美体项目的市场前景解析

10.2.2 美体内衣未来市场空间广阔

10.2.3 专业减肥技术及产品发展趋势分析

10.2.4 定位减肥将成减肥发展趋势

10.2.5 美体减肥仪器的发展趋势分析

图表目录：

图表：亚洲成年人肥胖诊断标准

图表：成人能量的每日摄取量及所占的热量比例

图表：米面类食物热量表

图表：蛋类食物热量表

图表：肉类食物热量表

图表：豆制品类食物热量表

图表：水产类食物热量表

图表：蔬菜类食物热量表

图表：饮料类食物热量表

图表：甜食类食物热量表

图表：调料类食物热量表

更多图表见正文……

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/293887.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;
良好声誉 广泛知名度、满意度, 众多新老客户。