



艾凯咨询
ICAN Consulting

2021-2026年中国高档白酒行业 市场运营状况分析及投资规划建 议咨询报告

一、调研说明

《2021-2026年中国高档白酒行业市场运营状况分析及投资规划建议咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/357842.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国白酒行业发展相关概述

第一节 中国白酒行业的分类与特性

一、白酒概念及分类

二、白酒香型的介绍

三、白酒行业的特征

四、白酒行业市场特性

第二节 中国白酒行业发展历程与现状

一、白酒行业发展历程

二、白酒酿造技术现状

三、白酒行业发展现状

四、白酒行业地位概述

五、白酒发展路径深化

第二章 中国白酒行业运行情况分析

第一节 中国白酒制造行业发展分析

一、中国白酒制造行业发展概况

二、中国白酒制造行业发展概况

三、中国白酒制造行业发展概况

第二节 中国白酒制造行业规模分析

一、企业数量增长分析

二、资产规模增长分析

三、销售规模增长分析

四、利润规模增长分析

第三节 中国白酒制造行业成本费用分析

一、销售成本统计

二、主要费用统计

第四节 中国白酒制造行业运营效益分析

一、偿债能力分析

二、盈利能力分析

三、运营能力分析

第三章 中国高端白酒市场发展分析

第一节 中国高端白酒市场特征分析

一、高端白酒市场特征分析

二、高端白酒的消费特征

三、高端白酒的销售规模

四、高端白酒的市场调查

五、高端白酒进入壁垒分析

第二节 中国高端白酒市场发展情况分析

一、高档白酒行业陷入寒冬

二、高档白酒日益走向奢侈化

三、茅台斥资打造RFID溯源体系

四、二线品牌洗牌初显端倪

第三节 中国高端白酒供需情况分析

第四节 中国高端白酒市场发展趋势分析

第五节 中国酱香型白酒市场发展分析及预测

一、酱香型白酒市场发展现状分析

二、仁怀将建成最大酱香型白酒生产基地

三、酱香型白酒的发展优势

四、酱香型白酒的发展前景预测

第四章 中国高端白酒分区域市场分析

第一节 华北地区高端白酒市场

第二节 华东地区高端白酒市场

第三节 华南地区高端白酒市场

第四节 华中地区高端白酒市场

第五节 东北地区高端白酒市场

第六节 西北地区高端白酒市场

第七节 西南地区高端白酒市场

第五章 中国高端白酒消费者分析

第一节 高端白酒消费者市场

一、高端白酒消费市场发展概况

二、白酒市场消费量情况分析

第二节 白酒消费者购买行为分析

一、白酒消费者购买行为模式

二、影响白酒购买的因素分析

三、白酒消费者购买渠道分析

第二节 白酒消费者购买特征分析

一、白酒消费者的核心特征

（一）扮演重要的社会角色

（二）有足够的经济实力

（三）拥有完备的社交圈

二、白酒主流消费群体的饮用习惯

（一）喝酒频率

（二）喝酒场合

（三）喝酒程度

三、白酒主流消费者消费观念

（一）关键购买因素

（二）不同场合价格定位

（三）最受消费者欢迎的包装

第三节 中产阶层白酒消费群体分析

一、中产阶层扩大带来的机会

二、中产阶层的消费特征

三、中产阶层市场竞争策略

第四节 "80后"白酒消费群体分析

第五节 白酒消费行为的价值体现及营销启示

一、白酒消费行为特点

二、白酒消费行为的价值体现

三、白酒消费行为价值体现的营销启示

第六节 白酒行业重要动态分析

第六章 高端白酒营销策略分析

第一节 白酒的需求特质与渠道

一、白酒行业需求特质分析

二、需求特质影响下白酒营销模式及渠道方式

三、需求特质与白酒企业的战略选择

第二节 白酒营销形势分析

一、白酒市场基本营销模式

二、白酒营销的分层化趋势

三、白酒行业未来营销趋势

第三节 白酒营销渠道分析

一、市场销售渠道结构情况

二、白酒行业销售渠道现状

三、白酒新兴销售渠道分析

第四节 白酒价格营销策略分析

第五节 白酒广告策略分析

一、白酒广告目标制定分析

二、白酒广告预算决策分析

三、白酒广告信息传递分析

四、白酒广告媒介决策分析

五、白酒广告效果评价分析

六、酒类广告投放态势分析

（一）酒类广告投放增长率

（二）白酒行业增速放缓

（三）酒类报刊广告投放top10企业

第六节 高端白酒文化营销策略分析

一、浅析白酒如何注入新文化

二、契合文化的白酒品牌想象力

三、高端白酒文化营销策略分析

第七节 高端白酒营销策略分析

一、浅谈高端白酒的营销定位

二、专业酒展推动高端白酒营销

三、高端白酒营销的根据地之战

四、高端白酒招商策略分析

第八节 高端白酒的形成路径分析

一、五粮液的多品牌延伸战略和品牌瘦身战略

二、茅台的单品牌战略与单品牌延伸战略

三、泸州老窖的双品牌发展战略

第十节 高端白酒买断品牌营销策略分析

第七章 高端白酒行业竞争状况分析

第一节 中国白酒行业竞争分析

一、国内白酒业市场竞争概况

二、白酒行业集中度分析

三、白酒行业竞争差异分析

四、白酒市场竞争特征分析

五、白酒行业市场竞争中的关键因素

第二节 当前高端白酒行业竞争格局

一、高端白酒市场的竞争格局

二、高档白酒品牌集中度分析

三、高档白酒市场的垄断竞争

第三节 中国白酒品牌生存发展情况分析

一、品牌格局

（一）品牌市场综合占有情况

（二）品牌市场份额占有情况

（三）品牌市场覆盖面情况

二、品牌发展策略

第四节 高端白酒行业竞争趋势分析

第八章 中国高端白酒企业分析

第一节 贵州茅台酒股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

第二节 宜宾五粮液股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

第三节 泸州老窖股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

第四节 四川水井坊股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

第五节 四川沱牌舍得酒业股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

第六节 山西杏花村汾酒厂股份有限公司

一、企业基本情况介绍

二、企业经营情况分析

三、企业经济指标分析

四、企业盈利能力分析

第九章 中国高端白酒行业发展环境与趋势分析

第一节 中国白酒行业经济环境分析与预测

一、宏观环境对白酒市场的推动作用分析

二、白酒行业宏观环境发展分析

（一）中国GDP增长情况分析

（二）全社会消费品零售总额

（三）城乡居民收入增长分析

（四）居民消费价格变化分析

三、我国经济前景分析与预测

第二节 中国白酒行业政策环境分析及影响预测

一、中国白酒行业政策环境概述

二、酱香白酒国标出台及影响分析

三、政策环境对白酒行业的影响分析

第三节 高端白酒的进入障碍

第四节 中国高端白酒行业发展预测

一、中国白酒制造行业前景预测分析

二、中国白酒行业市场规模预测分析

三、中国高端白酒行业前景预测分析

第五节 高端白酒行业景气度分析及预测

一、"习李新政"推动高端白酒的行业调整

二、白酒价格分析

三、白酒库存分析

四、高端白酒"十四五"发展机遇分析

第六节 高端白酒行业发展趋势

一、中国白酒行业发展趋势

二、高端白酒多元化发展

三、商业模式创新趋势

四、次高端阵营较快速发展

五、"品牌梯队"向"多香并立"转型

第十章 中国高端白酒行业发展战略分析

第一节 中国白酒行业新盈利模式探析(AK HT)

第二节 白酒品牌发展策略分析

一、建设白酒品牌的十大法则

二、白酒品牌客户资源的战略整合

三、中小白酒企业的品牌聚焦策略

四、白酒品牌传播如何诠释自己的卖点

五、白酒老品牌升级路线的布局策略

六、中国白酒价格带竞争趋势及关键策略掌控

七、"十三五"中国白酒业产能泡沫

第三节 高端白酒品牌发展策略分析

一、浅析高档白酒品牌的发展思路

二、打造高档白酒品牌的四大法则

三、中国高端白酒"功能价值"救赎之路

四、高端白酒正确把握价值与理性的相融

第四节 高端白酒渠道变革策略

一、传统渠道扁平化——专卖店与自营店并存

二、转攻电商渠道——传统产业渠道建设趋势

三、引入移动终端——自媒体时代的必然选择

第五节 中国白酒的蓝海战略

一、白酒企业寻找蓝海的命题判断

二、白酒企业开辟蓝海的方向

第六节 中国白酒的海外市场攻略

一、区域的选择

二、模式的选择

三、时机与方式的选择

图表目录：

图表 1 中国白酒分类构成情况统计

图表 2 新一代白酒生产线生产工艺流程

图表 3 中国白酒工业技术发展研究构成情况统计

图表 4 中国白酒制造行业经济指标统计

图表 5 中国白酒制造行业经济指标统计

图表 6 中国白酒制造行业经济指标统计

图表 7 中国白酒制造企业数量变化趋势图

图表 8 中国白酒制造行业资产总额统计

图表 9 中国白酒制造行业资产变化趋势图

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/357842.html>

三、研究方法

1、系统分析方法

2、比较分析方法

3、具体与抽象方法

- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司）

，艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。