



艾凯咨询
ICAN Consulting

2022-2027年中国眼镜行业市场 运营态势及投资战略咨询报告

一、调研说明

《2022-2027年中国眼镜行业市场运营态势及投资战略咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/359723.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 眼镜行业的相关概述

第一节 眼镜的相关概述

一、眼镜的定义

二、眼镜的种类

三、眼镜的作用

第二节 眼镜的起源和文化内涵

一、眼镜起源与发展

二、眼镜文化的内涵

第三节 眼镜行业的概况

一、行业界定及主要产品

二、眼镜行业生命周期分析

第二章 2022-2027年世界眼镜行业发展分析

第一节 世界眼镜行业发展概述

一、世界眼镜行业发展历史

二、世界主要品牌眼镜简介

三、欧美儿童眼镜市场战略分析

四、雅培完成收购美国眼力健公司

第二节 意大利眼镜行业发展分析

第三节 美国眼镜行业发展分析

第四节 俄罗斯眼镜行业市场分析

第五节 其他国家和地区眼镜市场

一、波兰优质眼镜市场前景看好

二、日本眼镜消费的特点

三、中东地区眼镜市场现状

四、瑞士风靡手工定制眼镜

第三章 中国眼镜行业发展概况

第一节 中国眼镜行业发展综述

- 一、中国眼镜行业发展总体情况
- 二、中国眼镜行业发展特征分析
- 三、中国目前正在实施的眼镜标准
- 四、中国眼镜产品生产许可实施情况

第二节 眼镜所属行业成本利润分析

- 一、眼镜行业形势分析
- 二、眼镜产品成本分析
- 三、眼镜行业利润分析
- 四、眼镜行业经营趋势

第三节 中国眼镜生产情况

- 一、中国眼镜产量总体情况
- 二、中国眼镜区域产量情况分析
- 三、中国主要省区眼镜产量分析

第四节 2017-2021年眼镜行业发展状况

第五节 中国眼镜行业存在的问题

- 一、产品档次不高品牌建设滞后
- 二、成本不断攀升渠道压力升级
- 三、行业标准缺失生产经营无序
- 四、中国眼镜市场质量良莠不齐
- 五、专业服务匮乏消费信任难再

第六节 中国眼镜行业发展对策分析

- 一、眼镜企业实施反倾销规避战略
- 二、眼镜行业谋求稳步发展的策略
- 三、眼镜产业促产业升级走竞合之路

第四章 2017-2021年中国眼镜行业发展分析

第一节 2017-2021年中国眼镜行业发展概况

- 一、中国眼镜制造行业发展概况
- 二、中国眼镜制造行业发展概况

第二节 2017-2021年中国眼镜总体运行情况

- 一、中国眼镜所属行业企业数量统计
- 二、中国眼镜所属行业从业人员统计

三、中国眼镜所属行业产值增长情况

四、中国眼镜所属行业资产负债状况

第三节 2017-2021年眼镜所属行业销售及利润分析

一、中国眼镜所属行业产品销售收入分析

二、中国眼镜所属行业产品销售税金统计

三、中国眼镜所属行业利润总额增长情况

四、中国眼镜所属行业亏损情况分析

第四节 2017-2021年中国眼镜所属行业经营效益

一、中国眼镜所属行业偿债能力分析

二、中国眼镜所属行业盈利能力分析

三、中国眼镜所属行业总体营运能力分析

第五节 2017-2021年中国眼镜所属行业成本费用分析

一、中国眼镜所属行业销售成本分析

二、中国眼镜所属行业销售费用分析

三、中国眼镜所属行业管理费用统计

四、中国眼镜所属行业财务费用统计

第五章 2017-2021年中国眼镜市场分析

第一节 中国眼镜市场消费现状

一、中国眼镜消费市场调查情况

二、中国眼镜消费结构发生变化

三、眼镜消费市场的多元化发展

第二节 中国眼镜市场需求分析

一、眼镜需求人数规模与结构

二、眼镜需求市场规模与品种

三、青少年眼镜市场需求分析

第三节 眼镜行业市场竞争分析

一、国外大型眼镜企业争夺中国市场

二、内资眼镜企业争食搅热眼镜市场

三、眼镜行业价格竞争走向品牌竞争

四、眼镜批发市场呈现群雄逐鹿局面

第四节 眼镜零售市场状况分析

一、中国眼镜零售市场发展历程

二、中国眼镜零售业发展的概述

三、中国眼镜零售市场发展现状

四、影响眼镜零售市场发展因素分析

五、新商家如何跻身于眼镜零售市场

第五节 眼镜批发市场发展分析

一、中国眼镜批发市场分布格局

二、中国眼镜批发市场发展现状及趋势

三、影响眼镜批发市场发展的因素分析

四、培育眼镜批发市场若干经验和建议

第六节 眼镜市场存在的问题及法律对策

一、中国眼镜市场存在的主要问题

二、眼镜市场存在问题的成因分析

三、中国眼镜市场监管立法的现状

四、眼镜市场监管法的立法思路

第六章 2017-2021年中国眼镜所属行业进出口分析

第一节 2017-2021年中国眼镜产品进口情况

一、中国眼镜产品进口总体情况

二、中国眼镜产品进口分地区情况

三、中国眼镜产品进口分国家情况

四、中国眼镜产品进口价格分析

第二节 2017-2021年中国眼镜产品出口情况

一、中国眼镜产品出口总体情况

二、中国眼镜产品出口分地区情况

三、中国眼镜产品出口分国家情况

四、中国眼镜产品出口价格分析

五、中国眼镜产品出口下降明显

第三节 2017-2021年主要地区眼镜出口分析

一、江苏丹阳成为中国眼镜出口基地

二、浙江眼镜出口情况及对策

三、浙江台州太阳镜出口情况

四、温州市温州眼镜出口情况

第七章 2017-2021年眼镜产品细分市场状况

第一节 隐形眼镜市场

- 一、隐形眼镜的相关概述
- 二、全球隐形眼镜市场状况分析
- 三、中国隐形眼镜销售市场分析
- 四、国内隐形眼镜B2C市场分析

第二节 太阳眼镜市场

第三节 儿童眼镜市场消费

第四节 老花镜市场

第八章 眼镜相关产业发展现状分析

第一节 镜片市场发展现状

- 一、镜片的种类及材料相关概述
- 二、树脂镜片的产品和趋势分析
- 三、树脂镜片市场竞争状况分析
- 四、树脂镜片的消费者需求分析
- 五、镜片企业需打造综合竞争力

第二节 眼镜架发展现状

- 一、眼镜架的种类
- 二、眼镜架的材料
- 三、中国钛镜架市场状况分析
- 四、金属眼镜材料的发展趋势

第三节 眼镜配件及设备市场

- 一、河北省新河眼镜盒产业发展迅速
- 二、中国眼镜制造设备市场发展状况

第九章 2017-2021年中国眼镜行业品牌发展分析

第一节 眼镜品牌发展概况

- 一、研究眼镜品牌学的意义
- 二、眼镜品牌深度的重要性
- 三、眼镜品牌的不同发展阶段

第二节 中国眼镜行业品牌发展概况

- 一、中国眼镜行业品牌发展现状
- 二、眼镜企业品牌建设重要性分析
- 三、中国眼镜行业将迈向品牌时代

四、品牌建设成眼镜行业发展必由之路

五、中国眼镜行业进入品牌竞争初级阶段

第三节 走出眼镜品牌建设的误区

一、走出眼镜品牌超生的误区

二、走出品牌靠广告轰炸的误区

三、走出眼镜无主导品牌的误区

四、走出眼镜品牌文化缺乏的误区

五、走出眼镜品牌概念玩家的误区

第四节 打造中国眼镜自主品牌的对策

一、眼镜品牌应注入高品味的文化含量

二、眼镜品牌应该注入多彩的时尚元素

三、眼镜品牌应该具有明确的时尚定位

四、眼镜品牌应该在文化营销中锻造和提升

五、眼镜品牌价值应该在服务中扩展和延伸

第十章 2017-2021年主要地区眼镜行业发展分析

第一节 浙江省眼镜行业发展分析

第二节 广东省眼镜行业发展分析

第三节 江苏省眼镜行业发展分析

第四节 福建省眼镜行业发展分析

第十一章 国内外眼镜企业分析

第一节 依视路Essilor、

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第二节 豪雅集团HOYA、

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第三节 卡尔蔡司Carl Zeiss、

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第四节 宝岛眼镜有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第五节 陆逊梯卡华宏东莞、眼镜有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第六节 上海依视路光学有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第七节 新基眼镜五金配件有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第八节 诚益光学厦门、有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第九节 凯米光学嘉兴、有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第十节 北京博士伦眼睛护理产品有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第十二章 2022-2027年中国眼镜行业营销策略探讨

第一节 未来眼镜企业营销的主流分析

- 一、利基化生存法则分析
- 二、专注细分市场求效益探讨

三、学生眼镜的细分市场分析

四、细分市场与细分产品分析

第二节 中国眼镜业营销策略和战略研究

第三节 中国眼镜零售店营销分析

第四节 中国眼镜网络营销分析

第十三章 中国眼镜行业发展趋势分析

第一节 眼镜行业经济环境分析

一、中国宏观经济总体运行情况

二、贸易战对中国经济影响分析

三、经济运行出现积极变化

四、中国宏观经济总体发展形势

第二节 眼镜行业多元化趋势分析

一、眼镜品种多元化趋势

二、眼镜材质多元化趋势

三、眼镜功能多元化趋势

四、眼镜批销渠道多元化

五、眼镜经营理念多元化

第三节 眼镜行业变化趋势分析

一、眼镜行业竞争加剧面临洗牌

二、塑料眼镜模具将会异军突起

三、眼镜标准技术体系将得到规范

四、眼镜零售市场细分化将更加明显

五、眼镜批发市场逐步淡出主流舞台

六、眼镜消费者将掌握绝对话语权

七、时尚化将成为眼镜消费的主流

第十四章 2022-2027年眼镜行业投资前景分析

第一节 中国眼镜行业进入壁垒

一、眼镜零售业的资金壁垒

二、眼镜行业技术与人才壁垒

三、眼镜行业管理与品牌壁垒

第二节 眼镜企业经营风险分析

一、眼镜行业市场竞争的风险

一、独立开设眼镜零售店的风险

二、经营大型眼镜连锁企业风险

第三节 2022-2027年中国眼镜行业发展预测

一、中国眼镜行业产值预测

二、中国眼镜行业收入预测

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/359723.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景；

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴；

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等；

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。