



艾凯咨询
ICAN Consulting

2022-2027年中国发廊行业市场 深度调研及未来发展趋势研究报 告

一、调研说明

《2022-2027年中国发廊行业市场深度调研及未来发展趋势研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/359849.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

发廊，即理发、美发的屋子。有专业人士修剪头发的固定工作室。本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 发廊产业环境透视

第一章 发廊行业发展概述

第一节 发廊行业发展概况

一、美发业发展潮流

二、美发产业增值分析

第二节 发廊行业发展概况

一、全球发廊行业发展简述

二、发廊国内行业现状阐述

第三节 发廊行业市场现状

一、美发业基本数据分析

1、中国美发行业店面数量统计

2、中国美发行业从业人数统计

二、美发服务业经营分析

1、中国美发企业主要营销模式分析

2、中国美发企业主要经营模式分析

3、中国美发企业员工特点分析

4、中国美发企业需求分析

第四节 发廊行业产业链分析

一、美发产业链概述

二、上游美发产品市场分析

1、洗发水

2、香料香精

三、美发行业下游产品终端连锁发展趋势

1、个性化

2、品牌化

3、连锁化

第五节 中国美容美发服务业的连锁经营概况

一、我国连锁经营的现状

二、连锁经营的特征

三、连锁经营的必备条件

四、连锁经营的发展要素

五、美容美发连锁经营的发展趋势

第二章 2017-2021年发廊产业运行态势分析

第一节 2017-2021年发廊市场发展分析

一、发廊市场发展的特点

1、产业化

2、集团化

3、成熟化

4、市场化

5、国际化

二、发廊市场景气向好

第二节 2017-2021年发廊市场分析

一、企业发廊发展的特点

二、发廊供需分析

第三节 2017-2021年发廊市场发展存在的问题及策略

一、发廊市场发展面临的挑战

1、诚信缺失

2、培训滞后

3、质量控制体系不完善

4、缺乏科学有效的营销支持

二、提高发廊整体竞争力的建议

三、加快发廊发展的措施

第三章 2017-2021年发廊行业外部环境分析

第一节 2017-2021年发廊行业经济环境及影响分析

一、国民经济运行情况GDP

二、消费价格指数CPI、PPI

三、全国居民收入情况

四、工业发展形势

五、固定资产投资情况

六、财政收支状况

七、社会消费品零售总额

八、对外贸易&进出口

第二节 2017-2021年发廊行业政策环境及影响分析

一、“十四五”促进美发业规范发展指导意见

二、关于规范商业预付卡管理意见的通知

三、美发场所卫生规范

第三节 2017-2021年发廊产业上下游影响分析

一、发廊行业上游影响分析

二、发廊行业下游影响分析

第四节 2017-2021年发廊行业的技术影响分析

一、发廊行业技术现状分析

二、发廊行业技术发展趋势

第二部分 发廊行业深度透视

第四章 中国发廊行业营销及策略分析

第一节 发廊促销分析

一、促销的设计

二、促销的筹备

三、促销的教育

四、促销的实施

五、促销的监督

六、促销的评估

七、促销技巧检讨

第二节 发廊的营销战略

一、战略定位

二、战略模型

三、战略目标

四、针对广告主的营销推广策略

五、针对美发厅的营销推广策略

六、运营模型

七、运作方式

第三节 "美发厅传媒系统"的多元盈利模型

一、广告销售盈利模型

二、影视广告制作盈利模型

三、产品开发销售盈利模型

四、产品代理直销盈利模型

五、网站运营盈利模型

六、公关活动盈利模型

七、电信增值盈利模型

八、媒体整合赢利模式

九、俱乐部赢利模型

第四节 发廊连锁业的经营策略

一、短期策略

二、中期策略

三、长期策略

第五章 发廊行业重点地区发展情况分析

第一节 长三角区域市场情况分析

第二节 珠三角区域市场情况分析

第三节 环渤海区域市场情况分析

第四节 其他省市发展情况分析

第六章 发廊行业国内市场深度分析

第一节 发廊行业市场现状分析及预测

第二节 市场需求分析及预测

第三节 价格趋势分析

第七章 发廊行业需求与预测分析

第一节 发廊行业需求分析及预测

一、发廊行业需求总量及增长速度

二、发廊行业需求结构分析

三、发廊行业需求影响因素分析

四、发廊行业未来需求预测分析

第二节 发廊行业地区需求分析

一、行业的总体区域需求分析

二、华北地区需求分析

三、华东地区需求分析

四、东北地区需求分析

五、中南地区需求分析

六、西北地区需求分析

七、西南地区需求分析

第三节 发廊行业细分市场的需求分析

一、发廊行业市场需求量情况

二、发廊行业市场供求量情况

第三部分 发廊行业竞争分析

第八章 国内外重点企业竞争力分析

第一节 上海永琪美发经营管理有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第二节 上海花样年华美发有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第三节 上海文峰美发美容有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第四节 广州天懿美发有限公司

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第五节 椰岛YESIDO美发美容机构

一、企业发展简况分析

二、企业经营情况分析

三、企业经营优劣势分析

第六节 杭州苑苑美发有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第七节 深圳市首脑美发艺术有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第八节 北京东方名剪美发连锁有限公司

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第九章 2017-2021年发廊行业竞争格局分析

第一节 发廊行业竞争结构分析

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第二节 发廊企业国际竞争力比较

- 一、支援与相关产业
- 二、企业战略、结构与竞争状态
- 三、政府的作用

第三节 发廊行业竞争格局分析

- 一、美发业竞争几近白热化
- 二、美发业竞争升级

第四节 发廊行业竞争策略分析

- 一、提高美发企业核心竞争力的对策
- 二、影响美发企业核心竞争力的因素及提升途径
 - 1、影响美发企业核心竞争力的因素
 - 2、提升企业核心竞争力的有效途径
- 三、提高美发企业竞争力的策略

第四部分 发廊行业投资策略建议

第十章 发廊行业投融资分析

第一节 发廊行业的SWOT分析

一、优势

二、劣势

三、机会

四、威胁

第二节 发廊行业国内企业投资状况

第三节 发廊行业外资投资状况

第四节 发廊行业投资特点分析

第五节 发廊行业融资分析

第六节 发廊行业投资机会分析

一、总体投资机会及投资建议

二、国内外投资机会及投资建议

三、区域投资机会及投资建议

四、企业投资机会及投资建议

第十一章 产业政策及贸易预警

第一节 国内外产业政策分析

一、中国相关产业政策

二、国外相关产业政策

第二节 国内外环保规定

一、中国相关环保规定

二、国外相关环保规定

第三节 贸易预警

一、可能涉及的倾销及反倾销

二、可能遭遇的贸易壁垒及技术壁垒

1、贸易壁垒

2、技术壁垒

第四节 近期人民币汇率变化的影响

第五节 我国与主要市场贸易关系稳定性分析

第十二章 2022-2027年发廊行业投资分析

第一节 2022-2027年发廊行业的法律风险与防范

第二节 2022-2027年中国发廊业投资方向

第十三章 2022-2027年发廊行业投资机会与风险

第一节 2022-2027年中国发廊产业投资机会分析

一、投资机会分析

二、可行研究分析

第二节 2022-2027年发廊行业投资效益分析

一、发廊行业投资状况分析

二、发廊行业投资效益分析

三、发廊行业投资趋势预测

四、发廊行业的投资方向

五、发廊行业投资的建议

第三节 2022-2027年发廊行业投资风险及控制策略分析

一、发廊行业市场风险及控制策略

二、发廊行业政策风险及控制策略

三、发廊行业经营风险及控制策略

四、发廊行业技术风险及控制策略

五、发廊同业竞争风险及控制策略

第十四章 投资建议

第一节 技术应用注意事项

第二节 项目投资注意事项

一、注意选择好项目实施团队

二、注意投资项目的"安全"

三、注意投资项目的环保

第三节 销售注意事项

一、发廊营销的五大体系

二、发廊定价体系的变革

三、冲卡模式的终结---打折是无法让客人满意的

四、精准营销---项目分化营销

五、学会涨价

六、资本营运

七、母卡套子卡

八、快速销光你原有的会员卡

九、工资提成制度的彻底改革

十、前台的制度流程彻底改革

十一、年卡

图表目录：

图表：2017-2021年全球美发市场规模情况

图表：2017-2021年中国美发行业店面数量分析

图表：2017-2021年中国美发行业店面数量增长率分析

图表：2017-2021年中国专业美发行业店面数量分析

图表：2017-2021年中国专业美发行业店面数量增长率分析

图表：2017-2021年中国美发行业从业人数分析

图表：2017-2021年中国美发行业从业人数增长率分析

图表：2017-2021年中国专业美发行业从业人数分析

图表：2017-2021年中国专业美发行业从业人数增长率分析

图表：美发行业周期性

图表：美发行业的目标

图表：中国美发企业员工学历分布

图表：中国美发企业员工培训状况

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/359849.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法

- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司）

，艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。