



艾凯咨询
ICAN Consulting

2022-2027年中国通信设备制造 行业市场发展现状调研及投资趋 势前景报告

一、调研说明

《2022-2027年中国通信设备制造行业市场发展现状调研及投资趋势前景报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/361224.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章 通信设备制造企业的竞争环境

1.1 通信行业发展现状分析

1.1.1 电信业务收入分析

1.1.2 新增电信用户数量分析

1.1.3 宽带用户数量分析

1.1.4 电信固定资产投资分析

1.2 通信设备制造所属行业发展状况

1.2.1 通信设备制造所属行业销售收入走势

1.2.2 通信设备制造所属行业利润规模走势

1.2.3 通信设备制造所属行业竞争对手数量增减情况

1.3 通信设备制造行业竞争特点

1.3.1 规模经济特点催化竞争

1.3.2 运营商反对行业垄断

1.3.3 价格战仍是主要竞争手段

1.3.4 技术变革能导致竞争地位变革

第2章 通信设备制造企业专利技术发展与创新分析

2.1 通信设备制造企业技术创新的价值

2.1.1 技术创新可导致竞争格局洗牌

2.1.2 专利授权费可成为稳定收入

2.1.3 专利是抢占市场份额的利器

2.1.4 专利起诉可干扰竞争对手签单

2.2 通信设备制造企业技术专利创新现状

2.2.1 通信设备制造企业专利数走势分析

2.2.2 通信设备制造企业专利持有数分析

2.2.3 通信设备制造企业技术创新力分析

2.2.4 通信设备制造行业热门专利分析

2.2.5 通信设备制造行业最新专利分析

2.3 领先企业创新能力及技术创新分析

2.3.1 高通通信技术创新分析

2.3.2 华为通信技术创新分析

2.3.3 中兴通信技术创新分析

2.3.4 三星通信技术创新分析

2.3.5 阿尔卡特通信技术创新分析

2.3.6 诺基亚通信技术创新分析

2.3.7 西门子通信技术创新分析

2.3.8 烽火通信技术创新分析

2.3.9 普天通信技术创新分析

2.3.10 大唐通信技术创新分析

2.4 行业经典专利案及影响分析

2.4.1 华为专利案分析

2.4.2 摩托罗拉专利案分析

2.4.3 北电网络6000项专利案分析

第3章 通信设备制造企业细分市场竞争对手战略

3.1 手机市场竞争分析

3.1.1 手机市场竞争背景

(1) 手机行业市场规模分析

(2) 手机用户数量分析

(3) 手机市场利润分析

3.1.2 手机市场竞争企业分析

(1) 国产手机品牌分析

(2) 国产手机竞争优势劣势分析

(3) 进口手机品牌分析

(4) 进口手机竞争优势劣势分析

3.1.3 手机市场竞争格局分析

(1) 国产/进口手机所占比重分析

(2) 厂商所占市场份额分析

(3) 手机价格分布格局分析

(4) 手机市场区域分布格局

3.1.4 手机企业竞争策略分析

(1) 国产品牌竞争策略分析

(2) 国外品牌竞争策略分析

3.1.5 手机行业竞争策略与建议

3.2 路由器市场竞争分析

3.2.1 路由器市场竞争背景

(1) 路由器市场规模分析

(2) 路由器产品种类分析

3.2.2 路由器市场竞争格局分析

(1) 路由器生产企业分析

(2) 路由器品牌竞争分析

(3) 路由器价格竞争分析

(4) 路由器性能竞争分析

3.2.3 路由器行业竞争策略与建议

3.3 交换机市场竞争分析

3.4 通信基站市场竞争分析

3.5 光缆光纤市场竞争分析

3.6 对讲机市场竞争分析

3.7 光端机市场竞争分析

第4章 通信设备制造企业新兴市场竞争策略

4.1 5G市场竞争分析

4.1.1 5G市场竞争背景

(1) 中国5G行业市场规模分析

(2) 2022-2027年5G市场投资金额分析

4.1.2 三大运营商5G建设布局分析

(1) 中国移动5G建设布局分析

(2) 中国联通5G建设布局分析

(3) 中国电信5G建设布局分析

4.1.3 主要5G设备商竞争力分析

(1) 电信设备结构分析

(2) 电信设备动态分析

(3) 电信设备发展机遇

4.1.4 主要5G标准布局分析

4.1.5 5G市场竞争策略与建议

4.2 4G市场竞争分析

4.2.1 政府4G建设引导分析

(1) 4G排照发放进程分析

(2) 政府4G建设相关政策解读

4.2.2 4G设备采购分析

(1) 中国移动4G设备采购分析

(2) 中国联通4G设备采购分析

(3) 中国电信4G设备采购分析

4.2.3 主要4G设备商竞争力分析

(1) 价格竞争力分析

(2) 技术竞争力分析

(3) 性能竞争力分析

4.2.4 4G市场竞争

4.2.5 4G市场竞争策略与建议

4.3 云计算市场竞争分析

4.3.1 全球云计算市场竞争背景

(1) 全球云计算市场规模

(2) 全球云计算市场结构

(3) 全球云计算区域分布

4.3.2 全球云计算市场竞争格局

(1) 全球云计算市场整体竞争格局

(2) 云计算不同领域国际领先企业概况

(3) 全球云计算企业云能力排行榜

(4) 互联网云计算生态系统格局

(5) IT厂商云计算生态系统格局

(6) 电信运营商云计算生态系统格局

4.3.3 中国云计算市场竞争背景

(1) 中国云计算市场规模分析

(2) 中国云计算发展特点分析

(3) 中国云计算产业发展前景预测

4.3.4 中国云计算市场竞争分析

- (1) 中国云计算企业竞争格局
- (2) 中国云计算市场分布格局
- (3) 中国云计算细分市场竟争分析

4.3.5 云计算市场竞争策略与建议

4.4 大数据产业竞争分析

4.4.1 全球大数据产业竞争背景

- (1) 全球大数据储量规模
- (2) 全球大数据地区分布
- (3) 全球大数据细分市场
- (4) 全球大数据专业服务市场及预测
- (5) 全球大数据计算机市场规模及预测
- (6) 全球大数据软件市场规模及预测

4.4.2 中国大数据产业竞争背景

- (1) 中国大数据产业市场规模分析
- (2) 中国大数据应用行业投资分布
- (3) 技术平台全面发展
- (4) 大数据一体机盛行
- (5) 企业对大数据的投入增加
- (6) 业界巨头加快产业链布局
- (7) 新兴企业不断涌现

4.4.3 大数据企业商业模式分析

4.4.4 大数据产业竞争企业分析

- (1) 大数据硬件生产企业竞争分析
- (2) 大数据软件提供企业竞争分析
- (3) 大数据服务提供企业竞争分析

4.4.5 大数据产业竞争格局分析

4.4.6 大数据产业竞争策略与建议

4.5 移动通信市场竞争分析

4.5.1 移动通信市场竞争背景

- (1) 移动电话用户总数分析
- (2) 通信业务移动化程度分析

(3) 移动通信收入分析

4.5.2 政府对TD-SCDMA的支撑政策分析

4.5.3 中国TD-SCDMA标准对移动通信竞争格局的影响

4.5.4 国内外主要企业的价格竞争分析

4.5.5 移动通信市场竞争策略与建议

4.6 光通信市场竞争分析

4.6.1 光通信市场竞争背景

(1) 光通信市场规模分析

(2) 光通信市场企业数量

(3) 光通信市场发展前景

4.6.2 光通信市场竞争影响因素

4.6.3 光通信市场竞争企业分析

(1) 国内主要竞争企业分析

(2) 国际大型跨国企业分析

4.6.4 光通信市场竞争结构分析

(1) 现有竞争者之间的竞争

(2) 关键要素的供应商议价能力分析

(3) 购买者议价能力分析

(4) 行业潜在进入者分析

(5) 替代品风险分析

4.6.5 光通信市场竞争策略与建议

第5章 通信设备制造企业出口市场竞争分析

5.1 香港通信设备市场竞争分析

5.1.1 香港通信设备竞争背景分析

(1) 香港电信普及率分析

(2) 香港通信运营商发展状况

(3) 香港通信设备制造行业发展状况

5.1.2 香港通信设备市场竞争格局

5.1.3 香港通信设备市场竞争对手分析

5.1.4 香港通信设备市场竞争前景预测

5.2 美国通信设备市场竞争分析

5.3 日本通信设备市场竞争分析

5.4 荷兰通信设备市场竞争分析

5.5 德国通信设备市场竞争分析

5.6 韩国通信设备市场竞争分析

5.7 新加坡通信设备市场竞争分析

5.8 台湾通信设备市场竞争分析

5.9 英国通信设备市场竞争分析

5.10 马来西亚通信设备市场竞争分析

5.12 法国通信设备市场竞争分析

第6章 通信设备制造企业产业链扩张及综合竞争力提升分析

6.1 企业投资兼并重组动因（利润下滑）解读

6.1.1 企业战略出现失误

6.1.2 发达国家电信支出增长有限

6.1.3 面临中国厂商的低成本竞争

6.1.4 通过合并提升竞争力

6.2 行业投资兼并重组现状

6.2.1 投资兼并重组频率分析

6.2.2 行业横向投资兼并重组分析

6.2.3 行业纵向投资兼并重组分析

6.3 企业投资兼并重组案例

6.3.1 华为的美国收购案

6.3.2 爱立信企业收购广东北电

6.3.3 诺西收购摩托罗拉无线

6.4 行业IPO上市企业投资分析

第7章 领先通信设备制造企业竞争力分析

7.1 国外通信设备制造企业竞争分析

7.1.1 爱立信公司经营情况分析

（1）企业发展简况分析

（2）企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

（7）企业最新发展动向分析

7.1.2 诺基亚公司经营情况分析

（1）企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.1.3 摩托罗拉公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.1.4 阿朗公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.1.5 思科公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2 国内通信设备制造企业竞争分析

7.2.1 华为技术有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.2 中兴通讯股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.3 烽火通信科技股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.4 北京索爱普天移动通信有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.5 大唐电信科技股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.6 天津三星通信技术有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.7 北京天宇朗通通信设备股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.8 鸿富晋精密工业（太原）有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.9 江苏亨通光电股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

7.2.10 仁宝信息技术（昆山）有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第8章 通信设备制造企业的竞争战略

8.1 成本领先战略分析

8.1.1 成本控制点寻找与选定的理论基础

(1) 价值链分析体系

(2) 战略定位理论模型

(3) 成本动因分析理论

(4) 产品生命周期理论

8.1.2 通信设备制造企业成本领先战略实现方式

(1) 简化产品型的成本领先

- (2) 改进设计型的成本领先
- (3) 材料节约型的成本领先
- (4) 人工费用降低型的成本领先
- (5) 生产创新及自动化型的成本领先

8.1.3 成本领先战略的优势分析

- (1) 抵挡住现有竞争对手的对抗
- (2) 抵御购买商讨价还价的能力
- (3) 更灵活地处理供应商的提价行为
- (4) 形成进入障碍
- (5) 树立与替代品的竞争优势

8.1.4 成本领先战略的风险分析

- (1) 降价过度引起利润率降低
- (2) 新加入者可能后来居上
- (3) 丧失对市场变化的预见能力
- (4) 技术变化降低企业资源的效用
- (5) 容易受外部环境的影响

8.1.5 通信设备成本领先企业分析

- (1) 华为的成本领先战略分析
- (2) 中兴的成本领先战略分析

8.2 差异化竞争战略分析

8.2.1 差异化竞争战略的制定原则

- (1) 效益原则——差异化效益大于原有效益
- (2) 适当原则——差异化产品的溢价应适当
- (3) 有效原则——客户关注的重点应用显著改善

8.2.2 通信设备制造企业差异化竞争战略实现方式

- (1) 使用具有独特性能的原材料和其他投入要素
- (2) 开展技术开发活动
- (3) 严格的生产作业活动
- (4) 特别的营销活动
- (5) 扩大经营范围

8.2.3 差异化竞争战略的优势分析

- (1) 建立起顾客对企业的忠诚

- (2) 形成强有力的产业进入障碍
- (3) 增强了企业对供应商讨价还价的能力
- (4) 削弱购买商讨价还价的能力
- (5) 加大与替代品之间的竞争优势

8.2.4 差异化竞争战略的风险分析

- (1) 可能丧失部分客户
- (2) 用户所需的产品差异的因素下降
- (3) 大量的模仿缩小感觉得到的差异
- (4) 过度差异化

8.2.5 通信设备差异化战略企业案例分析

- (1) 爱立信的成本领先战略分析
- (2) 诺西的成本领先战略分析

8.3 集中竞争战略分析

8.3.1 集中战略的实施条件

- (1) 目标市场足够大，可以盈利
- (2) 集中的小市场具有很好的成长潜力
- (3) 小市场不是主要竞争厂商成功的关键
- (4) 公司拥有有效服务目标-选定市场的资源和能力
- (5) 公司拥有一定商誉来防御小市场中的竞争者

8.3.2 通信设备制造企业集中战略的产品业务选定方法

- (1) 该市场购买群体在需求上存在差异
- (2) 该市场没有其他竞争对手试图采用重点集中战略
- (3) 该市场在市场容量、成长速度、获利能力、竞争强度方面具有相对的吸引力
- (4) 目标市场与本企业可使用资源相匹配

8.3.3 集中战略的优势分析

- (1) 集中资源于一点突破的成功率较高
- (2) 能建立较为有效的选定市场竞争优势
- (3) 集中市场的客户忠诚度较高

8.3.4 集中战略的风险分析

- (1) 其他竞争对手同样对该市场采取集中战略
- (2) 选定的集中市场宽度过宽
- (3) 行业整体的技术变革破坏企业的集中优势

8.3.5 通信设备制造企业集中战略案例分析

(1) 阿朗的成本领先战略分析

(2) 思科的成本领先战略分析

第9章 通信设备制造企业竞争力提升策略

9.1 通信设备制造企业品牌竞争力提升策略

9.1.1 行业品牌竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.1.2 领先企业品牌竞争力提升策略借鉴

9.1.3 企业品牌竞争力提升策略与建议

9.2 通信设备制造企业产品竞争力提升策略

9.2.1 行业产品竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.2.2 领先企业产品竞争力提升策略借鉴

9.2.3 企业产品竞争力提升策略与建议

9.3 通信设备制造企业研发竞争力提升策略

9.3.1 行业研发竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.3.2 领先企业研发竞争力提升策略借鉴

9.3.3 企业研发竞争力提升策略与建议

9.4 通信设备制造企业渠道竞争力提升策略

9.4.1 行业渠道竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.4.2 领先企业渠道竞争力提升策略借鉴

9.4.3 企业渠道竞争力提升策略与建议

9.5 通信设备制造企业出口竞争力提升策略

9.5.1 行业出口竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.5.2 领先企业出口竞争力提升策略借鉴

9.5.3 企业出口竞争力提升策略与建议

9.6 通信设备制造企业服务竞争力提升策略

9.6.1 行业服务竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.6.2 领先企业服务竞争力提升策略借鉴

9.6.3 企业服务竞争力提升策略与建议

9.7 通信设备制造企业质量竞争力提升策略

9.7.1 行业质量竞争力对市场购买力的影响系数分析

9.7.2 领先企业质量竞争力提升策略借鉴

9.7.3 企业质量竞争力提升策略与建议

图表目录：

图表1：2017-2021年中国通信设备制造行业销售收入走势图（单位：亿元，%）

图表2：2017-2021年中国通信设备制造行业利润规模走势图（单位：亿元，%）

图表3：2017-2021年中国通信设备制造企业数量走势图（单位：家，%）

图表4：2022-2027年全球云计算市场规模及预测（单位：亿美元）

图表5：2021年全球云计算的市场结构（单位：%）

图表6：云计算市场区域分布（单位：%）

图表7：全球云计算市场竞争格局的变化

图表8：云计算产业各领域主要领先厂商

图表9：国际云计算企业云能力排行榜（1-10名）

图表10：国际云计算企业云能力排行榜（11-20名）

更多图表见正文……

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/361224.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的

一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰

富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。