

中国ERP市场年度综合报告2 006



一、调研说明

《中国ERP市场年度综合报告2006》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/39909.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

1定义及研究范畴 1

1.1定义 1

| 1.2研究范畴 4 |
|-----------------------------|
| 2 ERP产业现状分析及预测 5 |
| 2.1市场环境分析 5 |
| 2.2整体市场规模现状分析 9 |
| 2.2.1市场规模现状分析 10 |
| 2.2.2市场结构 11 |
| 2.3产业链分析及趋势预测 14 |
| 2.3.1 ERP产业链分析 14 |
| 2.3.2产业链变化趋势 17 |
| 2.3.3产业链变化带来的机遇和挑战 19 |
| 2.4市场发展趋势分析 20 |
| 2.4.1 ERP在国内的应用与发展回顾 20 |
| 2.4.2市场规模趋势分析 22 |
| 2.4.3 2006年中国ERP市场发展四大趋势 24 |
| 2.4.4商业模式发展趋势分析 26 |
| |
| 3技术分析及预测 28 |
| 3.1 ERP的技术发展历程 28 |
| 3.2 ERP及相关技术的炒作周期分析 29 |
| 3.2.1正处于上升阶段的技术 29 |
| 3.2.2正处于预期峰值的技术 33 |
| 3.2.3陷入预期幻灭的低谷的技术 33 |
| 3.2.4处于市场预期回调/爬坡阶段的技术 34 |
| 3.2.5已经成熟并稳定发展的技术 34 |
| 3.3 ERP相关技术的整体发展趋势 35 |

- 4 ERP用户需求分析及预测 36
- 4.1中小企业的功能需求特征 36
- 4.2大中型企业的需求特征 37
- 4.3用户需求变化趋势 38
- 4.3.1从水平市场转向纵向行业解决方案 38
- 4.3.2从简单的数据处理到智能的信息分析 38
- 4.3.3从庞大的系统转变为模块化的系统 39
- 4.3.4从事务处理到自我服务 39
- 5市场竞争分析 40
- 5.1厂商竞争分析 40
- 5.1.1市场集中度分析 41
- 5.1.2厂商市场份额分析 42
- 5.1.3 ERP厂商竞争格局分析 44
- 5.2主要厂商现状分析及趋势预测 47
- 5.2.1国内ERP软件厂商 47
- 5.2.2国际ERP软件厂商 72
- 6易观企业综合竞争力年度排名 81
- 6.1易观企业综合竞争力年度排名定义 81
- 6.2易观企业综合竞争力年度排名 85
- 7易观完美竞争者策略建议 88
- 7.1易观企业策略建议定义及标准 88
- 7.2企业关键成功要素(KSF)对比分析 89
- 7.2.1用友对金蝶: KSF对比 89
- 7.2.2 SAP VS. Oracle: KSF对比92
- 7.3企业关键绩效指标(KPI)建议 95

附录:易观数据采集流程和方法论 97

1总体介绍 97

2消费者市场的研究方法 98

3不同类型企业市场的研究方法 100

4数据分析流程与方法 101

图目录

图2-1 2005年中国ERP市场各季度市场规模及增长率 10

图2-2 2005年ERP在各行业的应用 11

图2-3中国ERP市场平行结构 12

图2-4 2002-2005年中国ERP市场区域分布对比 13

图2-5 ERP产业链主要环节 14

图2-6 ERP在国内应用与推广的三个阶段 20

图2-7全球ERP市场成长阶段 22

图2-8 2000-2006年全球ERP市场 22

图2-9 2006年ERP市场发展趋势 24

图2-10 2006年ERP产业商业模式发展三大趋势 26

图3-1 ERP及相关技术的市场炒作周期图 29

图5-1中国主要ERP厂商目标市场定位 40

图5-2 2005年中国ERP市场集中度分析 41

图5-3 2005年度中国ERP市场厂商份额 43

图5-4用友的产品结构 49

图5-5 DCMS各产品销售收入所占的比重 57

图5-6 DCMS各地区销售收入的比例 57

图5-7新中大公司产业布局分析62

图5-8 Oracle近两年的股价走势图 76

图6-1价值链分析的一般模式 81

图6-2 ERP厂商竞争力价值链分析 82

图6-3 ERP厂商综合竞争力指标图 82

图6-4 ERP厂商综合竞争力指标的权重值 83

图7-1完美竞争者KSF框架 88

图7-2完美竞争者KSF指标 95

表目录

表1-1中国IT市场区域定义 2

表1-2中小企业划分标准 3

表5-1主要ERP厂商2005年分季度收入规模(单位:百万元) 42

表5-2用友2004-2005财年的季度收入情况 47

表5-3用友近年来的主营业务收入 47

表5-4用友的主要产品类型 48

表5-5用友各地区销售额 49

表5-6金蝶的季度收入情况51

表5-7金蝶近年来的收入情况 52

表5-8金蝶的主要产品类型 52

表5-9 DCMS季度收入的对比 55

表5-10 DCMS近两年的收入情况 55

表5-11 DCMS产品收入结构 56

表5-12 DCMS在各地区的销售比例 57

表5-13浪潮通软季度收入比较 59

表5-14新中大季度收入的比较 63

表5-15新中大主要产品类型 63

表5-16博科的季度收入比较 65

表5-17金算盘的季度收入比较 68

表5-18和佳的主要产品结构 70

表5-19和佳的季度收入比较 71

表5-20 SAP在中国ERP市场上的季度收入比较 72

表5-21 SAP近3年来的收入比较 72

表5-22 Oracle的季度收入比较(2004-2005) 75

表5-23 Oracle 2003-2005年收入比较 75

表5-24 Oracle的主要产品类型 77

表6-1典型企业竞争力指标权重值排名(第一层)83

表6-2 ERP厂商综合竞争力评价六大因素打分表 85

表6-3 ERP厂商综合竞争力评价六大因素综合打分表 86

表6-4 ERP厂商综合竞争力综合打分及排名结果 87

表7-1用友和金蝶在绩效上的对比 89表7-2 SAP与Oracle在绩效上的比较

详细请访问: https://www.icandata.com/view/39909.html

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料;

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料:

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点:

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org 联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。