



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2006年中国毛染整精加工行业运行及发展分析报告

## 一、调研说明

《2006年中国毛染整精加工行业运行及发展分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/47598.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

### 【 目录 】

#### 第一章 毛染整精加工行业发展状况分析

##### 第一节 行业宏观经济形势与政策环境

###### 一、宏观经济形势分析

###### 二、政府对产业的政策及影响分析

##### 第二节 毛染整精加工行业全球发展状况及趋势

###### 一、行业的发展状况

###### 二、当前行业发展特点

###### 三、全球市场环境分析

###### 四、主要行业企业

###### 五、行业的发展趋势

##### 第三节 行业存在问题及应对策略

###### 一、行业存在问题以及发展限制

###### 二、应对策略

#### 第二章 2005年毛染整精加工行业经济运行情况

##### 第一节 2005年毛染整精加工行业发展概况

###### 一、2005年行业运行特点

###### 二、2005年行业总体发展概况

##### 第二节 2003年-2006年3月行业企业数量分析

###### 一、行业企业数量

###### 二、不同规模企业数量

###### 三、不同所有制企业数量分析

##### 第三节 2002-2006年行业从业人数分析

###### 一、2002-2006年4月行业从业人数分析

###### 二、不同规模企业从业人员分析

###### 三、不同所有制企业比较

### 第三章 2005年毛染整精加工行业产销状况分析

#### 第一节 工业总产值分析

- 一、2002-2006年4月行业工业总产值分析
- 二、2005-2006年4月各月工业总产值分析
- 三、不同规模企业工业总产值分析
- 四、不同所有制企业工业总产值比较
- 五、工业总产值前20位企业对比

#### 第二节 总销售收入分析

- 一、2002-2006年4月行业总销售收入分析
- 二、2005-2006年4月行业销售收入分析
- 三、不同规模企业总销售收入分析
- 四、不同所有制企业销售收入比较
- 五、销售收入前20位企业对比

#### 第三节 产品销售份额集中度分析

- 一、按企业分析
- 二、按地区分析
- 三、按城市分析
- 四、按不同经济类型分析
- 五、按不同规模分析

#### 第四节 主要产品总产量

### 第四章 2005年毛染整精加工行业进出口情况分析

#### 第一节 主要产品进出口量值

#### 第二节 2005年1-12月各月产品进出口

#### 第三节 主要产品分国别进出口量值

#### 第四节 主要产品分地区进出口量值

#### 第五节 2002-2005年进出口状况

### 第五章 毛染整精加工行业成本费用分析

#### 第一节 产品销售成本分析

- 一、2002-2006年4月行业销售成本总额分析
- 二、2002-2006年4月行业销售成本率分析

三、不同规模企业销售成本率比较分析

四、不同所有制企业销售成本率比较分析

## 第二节 销售费用分析

一、2002-2006年4月行业及销售费用总额分析

二、2002-2006年4月行业及销售费用率分析

三、不同规模企业销售费用率比较分析

四、不同所有制企业销售费用率比较分析

## 第三节 管理费用分析

一、2002-2006年4月行业及管理费用总额分析

二、2002-2006年4月行业及管理费用率分析

三、不同规模企业管理费用率比较分析

四、不同所有制企业管理费用率比较分析

## 第四节 财务费用分析

一、2002-2006年4月行业及财务费用总额分析

二、2002-2006年4月行业及财务费用率分析

三、不同规模企业财务费用率比较分析

四、不同所有制企业财务费用率比较分析

# 第六章 毛染整精加工行业资产负债状况分析

## 第一节 总资产状况分析

一、2002-2006年4月行业总资产分析

二、不同规模企业资产规模比较分析

三、不同所有制企业总资产比较分析

四、总资产规模前20位企业对比

## 第二节 负债状况分析

一、2002-2006年4月行业总负债分析

二、不同规模企业负债规模比较分析

三、不同所有制企业总负债比较分析

## 第三节 资产负债率分析

一、2002-2006年4月行业资产负债率趋势分析

二、不同规模企业资产负债率比较分析

三、不同所有制企业资产负债率比较分析

## 第七章 毛染整精加工行业资产运营状况分析

### 第一节 总资产周转率分析

- 一、2002-2006年4月行业总资产周转率分析
- 二、不同规模企业总资产周转率比较分析
- 三、不同所有制企业总资产周转率比较分析

### 第二节 流动资产周转率分析

- 一、2002-2006年4月行业流动资产总额分析
- 二、2002-2006年4月行业流动资产周转率分析
- 三、不同规模企业流动资产周转率比较分析
- 四、不同所有制企业流动资产周转率比较分析

### 第三节 应收账款周转率分析

- 一、2002-2006年4月行业应收账款总额分析
- 二、2002-2006年4月行业应收账款周转率分析
- 三、不同规模企业应收账款周转率比较分析
- 四、不同所有制企业应收账款周转率比较分析

### 第四节 资本保值增值率分析

- 一、2002-2006年4月行业资本保值增值率分析
- 二、不同规模企业资本保值增值率比较分析
- 三、不同所有制企业资本保值增值率比较分析

### 第五节 产成品资金占用率分析

- 一、2002-2006年4月行业及产成品资金占用率分析
- 二、不同规模企业产成品资金占用率比较分析
- 三、不同所有制企业产成品资金占用率比较分析

## 第八章 毛染整精加工行业获利能力分析

### 第一节 利润总额分析

- 一、2002-2006年4月行业利润总额分析
- 二、不同规模企业利润总额比较分析
- 三、不同所有制企业利润总额比较分析

### 第二节 销售毛利率分析

- 一、2002-2006年4月行业及销售毛利率分析

二、不同规模企业销售毛利率比较分析

三、不同所有制企业销售毛利率比较分析

### 第三节 销售利润率

一、2002-2006年4月行业及销售利润率分析

二、不同规模企业销售利润率比较分析

三、不同所有制企业销售利润率比较分析

### 第四节 成本费用利润率分析

一、2002-2006年4月行业及成本费用利润率分析

二、不同规模企业成本费用利润率比较分析

三、不同所有制企业成本费用利润率比较分析

### 第五节 总资产利润率分析

一、2002-2006年4月行业总资产利润率分析

二、不同规模企业总资产利润率比较分析

三、不同所有制企业总资产利润率比较分析

### 第六节 净资产利润率分析

一、2002-2006年4月行业净资产利润率分析

二、不同规模企业净资产利润率比较分析

三、不同所有制企业净资产利润率比较分析

### 第七节 产值利税率分析

一、2002-2006年4月行业产值利税率分析

二、不同规模企业产值利税率比较分析

三、不同所有制企业产值利税率比较分析

## 第九章 毛染整精加工行业重点企业发展分析

### 第一节 企业地理位置分布图

### 第二节 行业重点企业主要财务数据对比分析

一、总体同比经营情况

二、总体盈利和财务情况

### 第三节 行业十大重点企业情况分析

## 第十章 毛染整精加工行业产业投资分析

### 第一节 产业投资环境

## 第二节 产业投资风险

## 第三节 产业投资建议

# 第十一章 2006-2008年毛染整精加工行业发展趋势及策略建议

## 第一节 2006-2008年毛染整精加工行业发展趋势

## 第二节 毛染整精加工行业企业营销策略分析

### 一、营销策略

### 二、借鉴发展

## 第三节 毛染整精加工行业企业应对策略

### 图表目录：

2005年毛染整精加工行业经济运行部分指标与2004年对比情况

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业企业总数及亏损企业数量

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业生产行业内企业总数及亏损企业数量

我国毛染整精加工行业内企业亏损率

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业从业人数

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业从业人数

2005年我国毛染整精加工企业不同所有制从业人数

2003年—2005年6月我国毛染整精加工行业行业工业总产值

2005年我国不同规模毛染整精加工企业工业总产值及其增长率比较

2005—2005年6月各月我国毛染整精加工行业工业总产值趋势图

2005年我国不同所有毛染整精加工企业工业总产值及增长率

2003年—2005年7月我国毛染整精加工行业总销售收入

2005年我国不同规模毛染整精加工企业总销售收入及其增长率比较

2005年1月—2005年5月我国毛染整精加工行业销售收入趋势图

2005年不同所有制企业销售收入比较

2005年毛染整精加工行业企业产品销售集中度

2004年毛染整精加工行业企业产品销售集中度

2005年中国毛染整精加工行业地区产品销售集中度

2005年中国毛染整精加工行业城市产品销售集中度

2005年中国毛染整精加工行业产品销售构成（按企业经济类型）



2005年中国毛染整精加工行业销售收入构成（分经济类型）  
2005年中国毛染整精加工行业产品销售构成（按企业规模）  
2005年中国毛染整精加工行业销售收入构成（分规模）  
2003-2005年毛染整精加工行业产品总产量  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品出口量值表  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品进口量值表  
2005年1-12月毛染整精加工行业进出口数量及金额  
2005年1-12月毛染整精加工行业进口金额趋势图  
2005年1-12月毛染整精加工行业出口金额趋势图  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分国别（地区）出口量值表  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分国别（地区）进口量值表  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分国别出口金额图  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分国别进口金额图  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分地区出口量值表  
2005年中国毛染整精加工行业主要产品分地区进口量值表  
2002-2005年中国毛染整精加工行业进出口状况  
2002-2005年中国毛染整精加工行业进出口数量趋势图  
2002-2005年中国毛染整精加工行业进出口金额趋势图  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售成本总额  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售成本率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业销售成本率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业销售成本率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售费用总额  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售费用率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业销售费用率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业销售费用率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业管理费用总额  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业管理费用率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业管理费用率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业管理费用率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业财务费用总额  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业财务费用率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业财务费用率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业财务费用率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业资产总额及其增长率

2002年—2005年5月我国毛染整精加工行业固定资产净值及其增长率

2005年我国不同所有毛染整精加工企业总资产及增长率

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业业负债总额及其增长率

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业总负债及其增长率

2005年我国不同所有毛染整精加工企业总负债及增长率

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业资产负债率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业资产负债率（%）比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业资产负债率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业总资产周转率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业总资产周转率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业总资产周转率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业流动资产总额

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业流动资产周转率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业流动资产周转率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业流动资产周转率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业应收账款总额

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业应收账款周转率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业应收账款周转率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业应收账款周转率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业资本保值增值率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业资本保值增值率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业资本保值增值率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业产成品资金占用率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业产成品资金占用率比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业产成品资金占用率比较

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业利润总额及其增长率

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业利润总额比较

2005年我国不同所有毛染整精加工企业利润总额及增长率

2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售毛利率比较

2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业销售毛利率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业销售毛利率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业销售利润率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业销售利润率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业销售利润率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业成本费用利润率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业成本费用利润率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业成本费用利润率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业总资产利润率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业总资产利润率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业总资产利润率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业净资产利润率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业净资产利润率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业净资产利润率比较  
2002-2006年4月我国毛染整精加工行业产值利税率比较  
2005年我国毛染整精加工行业不同规模企业产值利税率比较  
2005年我国不同所有毛染整精加工企业产值利税率比较  
中国毛染整精加工行业生产企业地理位置分布图  
中国毛染整精加工行业生产企业区域分布

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/47598.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法

## 7、预测研究方法

# 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

# 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;  
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;  
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;  
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。